

INFORME ANUAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A.

Abril 03, 2014

Periodo: EJERCICIO FISCAL: 2.014

En mi calidad de Gerente General de SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., a continuación me permito sintetizar la situación de la Compañía en aspectos financieros y comerciales al finalizar el ejercicio fiscal: Enero 01, 2014, hasta Diciembre 31, 2014.

OBJETIVOS DEL INFORME:

- Suministrar la suficiente información relacionada con el funcionamiento, alcance de los resultados y logros obtenidos por SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. durante el pasado ejercicio económico 2014.
- Presentar un análisis y de los resultados obtenidos al cierre del periodo 2014.

CIFRAS MACROECONÓMICAS:

A continuación generalidades macroeconómicas nacionales que serán de bastante utilidad para ubicar el entorno de nuestra de la Compañía.

Indicadores Económicos del país durante el año, (Fuente: BCE Banco Central del Ecuador):

	2014	2013
INFLACION ACUMULADA ANUAL:	3.67%	2.70% ▼
TASA REF. INTERES CONSUMO:	15.96%	15.90% =
SALARIO BÁSICO MENSUAL (2.012)	U\$354	U\$ 340.00 ▲
PIB ** Crecimiento real:	4%	3.5% ▲
RECAUDACION TRIBUTARIA: (en millones)	U\$13.523	U\$012.513 ▲

En el año 2014 existió mucha fluctuación del precio del petróleo tendencias marcadas a la baja, el primer trimestre obtuvo un precio promedio de USD \$ 95,32 dólares y en el

último trimestre del año el precio promedio fue de USD \$ 65.53 dólares cerrando a diciembre con un precio de USD \$ 53.55 dólares. Con estos resultados se espera que se reevalúe la política de gobierno y el modelo económico que estuvo basado en el boom petrolero en donde primó la inversión y el gasto público generando mayor consumo.

La baja del precio del petróleo tiene una incidencia directa en la economía ecuatoriana que depende en 55% aprox, de sus exportaciones, sus ingresos representan un 11,5% del Producto Interno Bruto (PIB). Y afectan a la balanza comercial que durante los últimos cinco años se ha mantenido equilibrada.

El pasado año 2014 fue complejo para SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., se visualiza un incremento en las operaciones de la Compañía, que han significado la obtención de una utilidad al final del ejercicio de esta forma existe una motivación tanto para la gerencia como para los funcionarios que laboran en la institución.

Como en otros años competir con grandes proveedores resulta una tarea titánica y muy poco satisfactoria al final del día, ya que constituye una lucha en la que siempre ganara el más fuerte, sin embargo tenemos el ánimo para continuar luchando por posicionarnos generando un servicio integrado de calidad que sea atractivo para nuestros clientes; En la actualidad existen ciertos factores que complican el poder contar con solvencia para las transacciones de negocios que implica tener créditos con proveedores muy limitados y créditos con nuestros clientes que son muy abiertos y que en más de una ocasión nos han afectado en la tarea de tomar decisiones con respecto a nuevos negocios.

Para mí es un reto diario seguir posicionándome en el mercado.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

Tomando en consideración los factores antes mencionados y que brevemente tratamos de resumir, es muy satisfactorio informar a ustedes que la compañía SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. sigue en la lucha, con nuevos retos y ganas por parte de la administración de seguir fortaleciendo el negocio continuar en la línea de crecimiento y establecer nuevas líneas en donde se pueda poco a poco incursionar.

PATRIMONIO

Aplicando las regulaciones vigentes normadas por la Superintendencia de Compañías, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE Ecuador S.A

implemento las Normas Internacionales de Información financiera NIIFs, a sus balances al 31 de diciembre del 2010 y 2011.

VENTAS

Los ingresos por ventas del año 2014 se originaron por la facturación tanto de bienes como de servicios relacionados con su actividad principal, durante el año 2014 los ingresos por ventas fueron de USD 189.208,59

COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos del ejercicio 2014 ascienden a usd \$ 183.611,97 y porcentualmente se refleja un crecimiento que se relaciona directamente con la reducción de los ingresos por venta de servicios y los costos y gastos fijos que son inevitables.

IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS

Debo informar que nos encontramos al día en el pago de impuestos presentación de reportes al Servicio de Rentas Internas, impuestos municipales, Contribuciones a la superintendencia de Compañías, servicios públicos. Hasta la presente fecha se encuentran pagos y en orden.



Muy atentamente,

MARGEORY LAGUNA, Lcda.