INFORME ANUAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A.

Abril 01, 2013

Periodo: EJERCICIO FISCAL: 2.012

En mi calidad de Gerente General de SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARWE Y HARDWARE ECUADOR S.A., a continuación me permito sintetizar la situación de la Compañía en aspectos financieros y comerciales al finalizar el ejercicio fiscal: Enero 01, 2012, hasta Diciembre 31, 2012.

OBJETIVOS DEL INFORME:

- Suministrar la suficiente información relacionada con el funcionamiento, alcance de los resultados y logros obtenidos por SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. durante el pasado ejercicio económico 2012.
- Presentar un análisis y de los resultados obtenidos al cierre del periodo 2012.

CIFRAS MACROECONÓMICAS:

A continuación generalidades macroeconómicas nacionales que serán de bastante utilidad para ubicar el entorno de nuestra de la compañía.

Indicadores Económicos del país durante el año, (Fuente: BCE Banco Central del Ecuador):

INFLACION ACUMULADA ANUAL:	4.16% ▼
SALARIO BÁSICO MENSUAL (2.012):	U$ 292.00 ▲
PIB ** Crecimiento real:	1,5% ▲

El pasado año 2012 fue complejo para SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., se suscitaron perdidas muy representativas

de clientes que por un largo tiempo nos acompañaron, lamentablemente la competencia a veces leal y otras no con buenas prácticas complico nuestro planes de crecimiento e inclusive estructuralmente tuvimos que reducirnos para poder sacar adelante el año. Tuvimos que plantearnos nuevas estrategias para poder salvar nuestros resultados del año 2012.

En la actualidad tenemos inclusive que competir con nuestros grandes proveedores, no se respeta a los pequeños empresarios que día a día luchamos por mantenernos y si tenemos suerte crecer a niveles medios, buscando nuevos mercados aplicamos para las ventas publicas con el estado, cumplimos con todos los requerimientos exigidos sin embargo nos desgastamos un largo tiempo preparando propuestas que nunca pasaron de simples propuestas.

Existen condiciones muy duras impuestas por nuestros grandes proveedores créditos mínimos en monto y número de días, la práctica es únicamente otorgar un crédito de treinta días, y en contraposición nuestros clientes se han inventado políticas sustancialmente beneficiosas sin opción a negociarlas, unos colocan como política el pago a los 60 días, otros sin tener política se alargan por meses que pueden inclusive superar los 5 y hasta seis meses. Estas realidades nos obligan a trabajar para el día a día, con pocas opciones de crecimiento sino más bien de subsistencia.

Para mí es un reto diario seguir posicionándome en el mercado.

Para nuestro análisis quiero acotar elementos de carácter externo que influyente en la crisis económica mundial agravada en nuestro país por la caída de los ingresos provenientes del petróleo, esto debido a la variación del los precios en el mercado internacional, la disminución de las remesas provenientes del exterior y enviadas por los migrantes, y el resultado de la balanza comercial negativa que han determinado la toma medidas económicas de carácter arancelario, tributario y del sistema financiero a fin de proteger la economía interna buscando revestirla de posibles shocks externos. Estas medidas no han contrarrestado del todo los efectos de la crisis internacional que se prevé dure hasta el 2017, sin embargo han logrado que la economía se estabilice medianamente y el PIB crezca el 3,15% durante este año quedando alrededor del 1,5%, sin embargo que la previsión para el PIB de la región se sitúa en el 3,2% y 4% según las notas del Banco Central del Ecuador, y finalmente no debemos dejar de revisar también distintos factores políticos que profundizaron los problemas sociales y perjudican nuestra gestión, como son la confusa política petrolera y minera, el inadecuado manejo del sector eléctrico, el constante inconveniente con la prensa y la información, las catástrofes naturales debidas al efecto del calentamiento global, la cercanía al periodo de elecciones presidenciales, etc.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

Tomando en consideración los factores antes mencionados y que brevemente tratamos de resumir, es muy satisfactorio informar a ustedes que la compañía SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. sigue en la lucha, con nuevos retos y ganas por parte de la administración de seguir fortaleciendo el negocio continuar en la línea de crecimiento y establecer nuevas líneas en donde se pueda poco a poco incursionar.

PATRIMONIO

Aplicando las regulaciones vigentes normadas por la Superintendencia de Compañías, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE Ecuador S.A implemento las Normas Internacionales de Información financiera NIIFs, a sus balances al 31 de diciembre del 2010 y 2011.

VENTAS

Los ingresos por ventas del año 2012 se originaron por la facturación tanto de bienes como de servicios relacionados con su activad principal, durante el año 2012 los ingresos por ventas fueron de USD 169,143..

COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos del ejercicio 2012 ascienden a usd $ 165,966 y porcentualmente se refleja un crecimiento que se relaciona directamente con la reducción de los ingresos por venta de servicios y los costos y gastos fijos que son inevitables.

IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS

Debo informar que nos encontramos al día en el pago de impuestos presentación de reportes al Servicio de Rentas Internas, impuestos municipales, Contribuciones a la superintendencia de Compañías, servicios públicos. Hasta la presente fecha se encuentran pagos y en orden.

Muy atentamente,

MARGEORY LAGUNA., Lcda.