

Quito, 31 de diciembre de 2013

**INFORME DE GERENCIA  
EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A.  
POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2013**

Señores Socios:

Dando cumplimiento a los Estatutos y a las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración el Informe realizado a la Gestión desempeñada para **EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A.** durante el ejercicio económico 2013.

De acuerdo con disposiciones de la Superintendencia de Compañías, se han realizado los Informes Financieros de **EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A.** al 31 de diciembre de 2013, según lo dispuesto en los Estatutos Sociales de la Compañía, y de conformidad con los artículos 231 y 279 de la Ley de Compañías vigente y a la Resolución **No.SC.SG.DRS.G.11** emitida por la Superintendencia de Compañías, publicada en el registro Oficial No 400 con fecha 10 de Marzo del 2011.

**INFORMO:**

**1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONÓMICO**

La tasa de desempleo tuvo un mínimo incremento en el último trimestre del 2013. Según el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), la cifra pasó de 4,12%, en diciembre del 2012, al 4,15% en el mismo mes del año pasado. La encuesta del empleo revela, además, que hubo incremento de la población ocupada plena en un 4.8 puntos porcentuales, mientras que la de subempleo bajó en 3,9 puntos porcentuales. Siempre comparando los últimos trimestres de 2012 y 2013. Por su parte, la pobreza por ingresos en diciembre del 2013 se ubicó en 25,55%, 1,76 puntos menos que lo registrado en el mismo mes del 2012, cuando llegó a 27,31%, según la última INEC. La pobreza rural es la que más aportó a este comportamiento con una caída de 7,04 puntos al pasar de 49,07% en diciembre del 2012 a 42,03% el último mes del 2013. La extrema pobreza bajó 2,57 puntos. En el doceavo mes del 2013, la extrema pobreza llegó a 8,61% frente al 11,18% del 2012. Así también la pobreza extrema rural registró una caída al pasar de 23,30% en diciembre del 2012 a 17,39% en el 2013.

En el año 2013 por primera vez el salario digno igualo a la remuneración básica unificada, implicando que la familia ecuatoriana en promedio estará en capacidad de adquirir la canasta básica de alimentación.

La tasa anual de inflación de Ecuador se desaceleró a 2,70% en el 2013 frente al 4,16% registrado el año previo, Guayaquil fu la ciudad con la inflación mensual

  
-1-  
UNO  
**EMMANUEL VITERI**  
SOLUCIONES INTEGRALES S.A.

1/2

más alta , con el 0.50%, seguida de Manta con el 0.43%, mientras que Quito y Cuenca fueron la que menos inflación registraron, con el 0,05% y -0.45% respectivamente, los precios al consumidor en el último mes del año se ubicaron en 0,20%, frente al -0,19 % del mismo mes de 2012.

## 2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DE 2013

En el 2013 la empresa incursiona en el mercado de servicios petroleros a través de la comercialización de:

- Reductores de fricción en tubería de perforación para todos los tamaños.
- Centralizadores de casing en todos los tamaños, pesos y grados.
- Recuperación de Heavy Weight, Drill collars, en todos los tamaños, pesos y grados.
- Recubrimiento de superficies de elementos mecánicos expuestos a desgaste mientras se perfora.

La empresa se encuentra en una fase de instalación, construcción y adecuación para el funcionamiento por lo cual este año se importó maquinaria por monto de USD \$284.646,14 que representa el 69% del total de nuestros activos, esta maquinaria fue financiada con préstamos de terceros a largo plazo, el mismo que se será cancelado en primera instancia con las utilidades de los futuros periodos.

La compañía no ha iniciado aun sus actividades económicas, se encuentra en el proceso de adquisición de maquinaria, construcción, instalación y adecuaciones requeridas para su funcionamiento para lo cual se está montando una base de trabajo en el sector del Coca, provincia de Orellana. Esta base servirá para prestar los servicios de manera ágil y eficaz.

Resumen de condición actual y proyección de la compañía es:

- La maquinaria se encuentra en el Coca, no se la puede activar en la compañía hasta que empiece a funcionar para depreciarla conforme la norma.

• La base se encuentra en proceso de construcción, la contratación de parte de las facilidades eléctricas.

• El contrato de arrendamiento de la base aun no se encuentra suscrito, toda vez que la relación con L. Cevallos aun no se define.

• El contrato con WHT se encuentra negociado y acordado, la suscripción del mismo se encuentra condicionada al poder enviado al nuevo abogado de WHT en Ecuador.

## **Desarrollo de Negocios**

- Calificación con Baker Hughes (BH):

La documentación requerida fue entregada y se está esperando la negociación y firma del contrato de provisión de Bienes y Servicios.

- Calificación con Petroamazonas EP (PAM):

En espera que SGS renueve el contrato con PAM para la calificación de proveedores.

- Calificación con ANDES PETROLEUM:

Ingreso de documentación solicitada por Ximena Tobar fue realizada el 4 de diciembre del 2013, nos encontramos a la espera de la revisión de la misma y que dicha compañía determine la necesidad y haga el requerimiento respectivo al departamento correspondiente a fin que la empresa sea calificada como proveedor.

- Calificación con RIO NAPO:

Se ingreso de documentación, sin resultados.

### **3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Cabe indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la esta administración.

### **4. HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DE 2013 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL**

En lo administrativo la empresa ha tenido grandes aportes en este año como fueron los acercamientos para la calificación como proveedores de importantes empresas tales como BAKER HUGHES SERVICES INTERNATIONAL INC, ANDES PETROLEUM ECUADOR LTD., RIO NAPO CEM.

En lo laboral no hubo cambios sustanciales, se ha mantenido baja relación de dependencia un solo empleado. En el presente ejercicio económico no han registrado las ventas requeridas, por encontrarse en su etapa de instalación, las ventas que se reportaron no cubren el total de costos y gastos de operación, dando como resultado una perdida contable de USD. \$18.458.21. No se pagara utilidades para empleados ni trabajadores, es lo que indica este ejercicio económico para EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A reflejado en los resultados de los Estados Financieros, conocido por los socios.

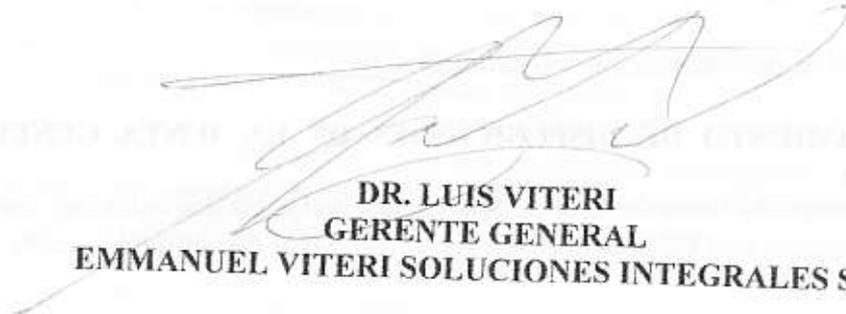
En cuanto a lo legal la empresa se ha desenvuelto con normalidad este año.

**5. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DE 2014**

Auguro a EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A., para el nuevo año económico 2014 se alcance a conseguir los resultados esperados con un manejo económico razonable y mantener el negocio ya en marcha. Mantener y cumplir con las políticas y estrategias en comercialización, que nos permitan incrementar las ventas y aumentar la rentabilidad para el periodo económico 2014.

Es todo cuanto puedo mencionar respecto a la gestión realizada durante el año 2013. Adicional se adjuntan los Informes Financieros de la compañía del periodo económico 2013, para su análisis, discusión y aprobación.

Atentamente



**DR. LUIS VITERI**  
**GERENTE GENERAL**  
**EMMANUEL VITERI SOLUCIONES INTEGRALES S.A.**

  
VUELTA  
**EMMANUEL VITERI**  
SOLUCIONES INTEGRALES