

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Señores socios:

Acorde con el mandato legal y estatutario, me permito poner a consideración de ustedes el informe anual de actividades:

De los objetivos previstos para este año, la utilidad aumentó en un 89.96% respecto del año anterior, por lo cual estamos muy contentos y motivados.

De la disposición de la Junta General de socios del período 2013 de repartir 80.000 entre los socios, se decidió en la Junta General Extraordinaria N. 11 del 7 de Julio del 2014 no repartir utilidades a los socios y más bien invertir en mejorar la maquinaria del taller, por ello se aprobó la compra de una máquina dobladora Hidráulica modelo WC7K-100TX2500DA41 y de una máquina cortadora hidráulica modelo QC11K-6X3200 de procedencia Chinas, las cuales nos costaron incluido todos los pagos a la Aduana, seguros, transporte y entrega en nuestro taller, el valor de 51534.69 USD.

En el año 2014 seguimos cumpliendo las NIIFS , siendo lo más relevante los avalúos comerciales que se ha hecho de los seis vehículos más antiguos de la empresa y el estudio actuarial de la nómina para registrar las respectivas provisiones de jubilación y deshaucio.

En el mes de Julio se hizo la adquisición de una Cizalla Durma IW 55 serie 6620131132 por el valor de 18.400,00 USD.

Siguiendo nuestra política de renovar nuestra flota de vehículos por cuanto ellos constituyen una de nuestras herramientas más importantes de trabajo al ser nosotros una empresa de servicios, se hizo la adquisición en Diciembre de una nueva camioneta doble cabina Nissan 4x2, color blanca, por un valor de 23.990,00 USD.

En Noviembre del 2014 se renovó el nombramiento de Gerente General al Ing. Carlos Alfonso López Bustamante y se renovó el nombramiento de Presidenta a la Lcda. María Isabel Martínez por cinco años, hasta noviembre del 2019.

Dentro del Balance General uno de los aspectos más relevantes de activos corrientes es la cuenta bancos que tenemos un saldo de 204912.33, lo cual es beneficioso para la empresa ya que nos permite operar normalmente y tener una reserva para los siguientes trabajos que se presentan ya que nuestra facturación es contra entrega y casi sin anticipos; en cuentas por cobrar, la cuenta a Level 3 que asciende a 159968.29 por ampliación Data Center Quito y otros trabajos varios que se han hecho en Noviembre y Diciembre; a ABB 16503.80 por ensamblaje de tableros y trabajos varios; a Cater por 25614.07 por instalaciones en la nueva planta, 41814,26 a Weg Colombia por

tableros de Transferencia Automática y Distribución y 46326.16 para Power One Italy de trabajos realizados en Machala.

En la cuenta por liquidar importación está el valor de 35250.00, que se mandó a la China por la fabricación de la máquina dobladora y cortadora hidráulica.

Además tenemos 18403.36 USD en crédito tributario por IVA, ya que el 95% de nuestros clientes son contribuyentes especiales y nos retienen el IVA.

En retenciones en la fuente de Impuesto a la Renta y pago por salida de divisas tenemos 21109.92

En el pasivo corriente, en cuentas por pagar tenemos un total de 80734.08, siendo las más relevantes la cuenta por pagar a ABB por 17414.29 que son materiales que hemos usado para Abb Machala, Cater y 16526.71 a Jaime Enriquez por los trabajos en ABB; 9.186 al Ing. Manuel López por los trabajos ABB Machala.

En cuentas por pagar Dividendos socios tenemos 82889,49 por dividendos 2011, 23737,54 de dividendos del 2012 y 120.219,94 dividendos socios 2013.

En cuentas por pagar provisiones sociales tenemos 18641.69, en los que están incluidos provisiones décimo tercero, décimo cuarto y aporte patronal IESS.

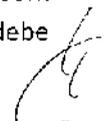
En otros pasivos tenemos la cuenta anticipo de clientes por 32.000,00 del Ingeniero Fernando Llumigús para trabajos en el Hospital Eugenio Espejo.

En el patrimonio tenemos una reserva facultativa de 2000,00 para futuras capitalizaciones y una reserva legal de 200.00 USD.

Tenemos como reserva por revalorización de vehículos de 57743.92 y por revaluación de Edificios 25449.55 y las utilidades no distribuidas del 2010 por 86034.99

En el 2014 hemos tenido ventas por 1413799.05, lo que representa un incremento del 38.56 % con respecto al año anterior.

El costo de los proyectos desarrollados durante el 2014 ha sido de 649062.37 que viene a representar el 60.27 % del total de gastos que comparando con el año 2013 hemos tenido un incremento del 25.20% ; los gastos de personal en el 2014 han sido por 319219.07 que representan el 29.64% del total de gastos y comparado con el 2013 hemos tenido un incremento del 28.96%, esto se debe principalmente al aumento de sueldos y al aumento de personal al pasar de 14 empleados en diciembre del 2013 a 21 empleados en diciembre del 2014; las nuevas contrataciones han sido 4 empleados de taller, 1 bodeguero y 2 ingenieros mecánicos; los gastos de ejecución han sido de 108713.88 que es el 10.09 % y comparado con el 2013 tenemos un incremento del 40.95%, los rubros que más han aumentado en este periodo son: mantenimiento de vehículos en 13395.48 y servicios de terceros en 25366.73, esto se debe



básicamente al costo que tuvimos con la empresa Routing Goal Management Corp Romo Vega Cia. Ltda. por la asesoría para prepararnos para el ISO 9001.

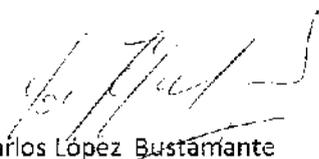
La utilidad en el 2014 fue de 336803.73 que representa el 23.82% con respecto del total de ventas y comparado con el 2013 tenemos un incremento del 89.96%.

De las utilidades de este año propongo que no se reparta dividendos a los socios y se invierta en posicionar en el mercado de tableros eléctricos a la empresa, invirtiendo en maquinaria para mejorar en acabados y en tiempos, como por ejemplo la de colocar empaques y una Punzonadora CNC para hacer diferentes huecos. También sugeriría la adquisición de un nuevo terreno, más grande y en un sector industrial para a futuro poder construir la nueva planta de Sical Ingeniería e incluso se podría invertir en la adquisición de un bien inmueble, como por ejemplo una oficina para arrendar y obtener ingresos adicionales.

Propongo en este año abrir una póliza de acumulación para la provisión de jubilación y desahucio que el ing. Leonardo Velez, en el estudio actuarial del 2014 nos sugiere.

Durante todo el 2014 hemos puesto todo nuestro esfuerzo y dedicación para obtener los mejores resultados para la Empresa, y eso es lo que prometemos seguir haciendo para este nuevo año, buscando por un lado controlar mucho los gastos y por otro lado ampliando nuestra cartera de clientes y aumentando nuestras ventas.

Por otra parte quiero agradecer la confianza y pedir la colaboración de los señores socios para seguir desarrollando nuevos proyectos en beneficio de la compañía.



Ing. Carlos López Bustamante

Gerente General

Servicios de Ingeniería Carlos López & Martínez Cia. Ltda.