

INFORME DE GERENCIA
DE LA EMPRESA IMEGRICA CÍA. LTDA.
A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DEL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2011

Señores Socios:

Me permito poner en consideración mi informe acerca del movimiento de la Empresa, la misma que se constituyó por Escritura Pública el 31 de agosto de 2009 ante el notario Segundo del Cantón Ibarra, y fue inscrita legalmente en el Registro Mercantil el 21 de octubre del año 2009, el 17 de octubre de 2011, reunida la Junta General de socios en las instalaciones de la Empresa, se me reelige como Gerente General y Representante Legal por un período de cinco años.

1.- Desarrollo de la Empresa.

Señores socios, como es de su conocimiento uno de nuestros objetivos es la comercialización de maquinaria e insumos para la industria de la confección, cabe indicar que nuevamente se firmó con la empresa Líneas y Mercadeo Mundimáquinas Cía. Ltda. un nuevo Acuerdo de Negocios, Comisiones y Ventas por un valor equivalente al 5% y un convenio en servicio de mantenimiento y garantía por un valor del 8%.

2.- Resultados

Pongo a su consideración el resultado obtenido al 31 de diciembre del año 2011

| | |
|------------------------------|-------------------|
| Ingresos | 543.365,45 |
| (-)Costo de ventas | <u>281.827,93</u> |
| Utilidad Bruta en Ventas | 261.537,52 |
| Total de Gastos | <u>248.346,22</u> |
| Utilidad bruta del ejercicio | <u>13.191,30</u> |

El valor del Impuesto causado es de \$3.372,83

La participación del 15% de los empleados asciende a la suma de \$ 1.978,70

Todos los compromisos con proveedores, fisco, IESS y con empleados fueron cancelados en el momento oportuno.

El crecimiento esperado del 30% no se pudo alcanzar ya que, hubo un incremento en la ciudad de nuevas marcas de maquinaria en su mayoría chinas, las mismas que tienen un precio muy bajo por el origen de su procedencia, al igual el que de los repuestos.

Esperamos que los productores de la confección reaccionen ante estas marcas pues su calidad es baja y su duración es corta y no podrían trabajar las 8 horas que nuestras máquinas trabajan normalmente.

3.- Contabilidad y Procesos Administrativos

Para la contabilidad seguimos manejando el sistema FENIX, el mismo que nos sirve para llevar los Registros Contables de manera confiable, nos proporciona información de forma oportuna. La empresa ha incorporado nuevo personal en las áreas de administración, ventas y servicio técnico para de esta manera cumplir con las necesidades de los clientes y poder ofrecer un servicio de calidad.

Se abrió un nuevo local de venta de maquinaria y de repuestos en la ciudad de Otavalo, con el fin de recuperar a nuestros clientes de este sector, que se inclinaron al principal distribuidor de maquinaria local que abarca una gran cantidad de marcas procedentes de países asiáticos.

4.- Proyección del año 2012

Durante el primer trimestre del año 2012, se iniciara un plan de capacitación en la ciudad de Quito en normativa NIIF para Pymes que abarca al Departamento Contable y a la Gerencia, esta capacitación se la realiza en la ciudad capital ya que, en nuestra localidad hasta el momento no hay personal suficientemente capacitado para que nos pueda guiar en el proceso de conversión de normativa NEC a normativa NIIF y de igual manera, se cambiará el sistema contable hacia uno que tenga normativa NIIF.

Espero cumplir con un incremento del 5% del total de los ingresos, todo esto se logrará únicamente con el apoyo de ustedes señores accionistas, de la misma manera que he tenido en el segundo año de mi gestión.

Atentamente,



Lcdó. José María Grijalva C.
GERENTE GENERAL

