

Quito, 25 de marzo del 2015

Señores
SOCIOS

GAMEDASOFT SISTEMAS INFORMATICOS CIA. LTDA.

El entorno relativamente estable y favorable del que ha gozado el país desde inicio de la década comienza a deteriorarse a principios del segundo semestre de 2014, con la declinación del precio del petróleo.

En el 2009, el precio del crudo WTI (West Texas Intermediate) cayó un 38,1% y se ubicó en US\$ 61,7 por barril. Después aumentó año tras año y a partir del 2011 nunca estuvo por debajo de los US\$ 90. De esta manera, los países exportadores de crudo disfrutaron de cinco años de un escenario favorable en los que acumularon grandes ingresos.

Algunos miembros de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) destinaron gran parte de esos recursos extraordinarios a alimentar y consolidar sus reservas internacionales y otros redujeron el monto de su deuda. Pero existió un tercer grupo que optó por incrementar su nivel de gasto sin prever el fin del boom petrolero.

En el tercer grupo de países de la OPEP aparece Ecuador, donde el crecimiento promedio anual entre 2010 y 2013 fue de 5%, pero la relación entre deuda pública y PIB pasó de 19,2% a 27% durante el mismo período. El gasto público a su vez, saltó de 34,7% a 44,4% del PIB, lo que provocó que el déficit fiscal pasara de 1,35% del PIB en 2010 a 4,6% en 2013. Las reservas internacionales, si bien se duplicaron durante este lapso, representaron apenas el 4,8% del PIB en 2013. Esto muestra que el país se encuentra en una situación más vulnerable para enfrentar el horizonte de precios bajos del petróleo que aquellos que durante la bonanza manejaron con prudencia sus cuentas fiscales¹.

A partir del segundo semestre del 2014, el precio del petróleo empezó a sufrir un descenso marcado llegando en Diciembre 2014 a un rango de US\$40 a US\$50, y al momento ubicándose en un rango de US\$50 a US\$60.

¹ REVISTA FORO ECONOMÍA ECUADOR, Edición No. 2, @INTERNET

Los saldos de la liquidez total del país a diciembre de 2014 alcanzaron US\$ 37.889,20 millones, lo que representa el 37,5% del PIB. Entre 2007 – 2013 el promedio del crecimiento del PIB es 4,3 %. Con el cambio de base de las cuentas nacionales al año 2007, el crecimiento de algunos años se alteró. En 2014 la economía se desacelera.



Por añadidura a las preocupaciones por el precio del petróleo, a finales del año 2014 se dispara el riesgo país, presumiblemente porque los inversionistas ponen al Ecuador en la misma canasta que Venezuela.

De no mejorar el negativo marco macroeconómico, las autoridades deberán poner en la balanza su deseo de mayor control y la necesidad de atraer capital privado. Las empresas deberán estar preparadas para el endurecimiento de las normas de aplicación de los impuestos.

Durante el año 2014 se adoptaron varios cuerpos legales dirigidos a fortalecer el control del Gobierno sobre las empresas; la tendencia continúa en 2015. Es así que el 29 de diciembre del 2014 se aprobó una nueva reforma tributaria, la que ya está vigente y tiene efecto para las transacciones del 2015. Dicha reforma les otorga más poder a las autoridades para recaudar tributos de las empresas sin incrementar tarifas, extendiendo su alcance a agentes económicos que anteriormente se consideraban fuera de su jurisdicción, desmantela escudos tributarios, especialmente los vinculados a paraísos fiscales, grava a las ganancias de capital y encarece la publicidad, eleva el

impuesto a los cigarrillos y añade un prohibitivo impuesto a las cocinas a gas; pero las expectativas son modestas en cuanto a lo que generará la ley. En su nombre la ley destaca los incentivos a las actividades productivas, pero éstos esencialmente se dirigen a las industrias básicas y la minería en gran escala, inversiones que no son del tipo en que suelen incursionar los inversionistas nacionales².

El desempeño de la economía depende en gran medida de lo que se da en materia de comercio exterior. En este caso, las medidas de restricción comercial y el incremento de las exportaciones no petroleras evidenciado en el 2014 potencian el mejoramiento de la situación externa del país. Sin embargo, los resultados para el año 2015 dependerán de la efectividad de las medidas restrictivas.

Ya en relación al desarrollo de las actividades de Gamedasoft en el mes de Marzo del año 2014, se establece un nuevo convenio de trabajo con nuestro socio OLEODAVILA S.A., el objetivo de este convenio es ir desarrollando y actualizando los módulos existentes, el valor de honorarios acordado nos permite alcanzar el punto de equilibrio en la economía de la Empresa, además que una vez consolidado este proyecto, nos permitirá buscar nuevos clientes y fidelizar los existentes mediante las mejoras que se hayan implementado en la ejecución de este importante convenio.

En relación al ámbito del software, el país a partir del mes de octubre del año 2014 por pedido del SRI entró en la generación de los documentos electrónicos por parte de los exportadores y los contribuyentes especiales, esto obligó a muchas empresas a modificar sus sistemas para que puedan incluir este tipo de requerimientos, generando en las empresas de software una oportunidad de negocio para incrementar sus ventas.

Es así como a partir del mes de agosto comenzamos proyectos relacionados con los documentos electrónicos, creando primeramente un evento de presentación de nuestra solución y luego desarrollando en nuestros clientes esta opción, lo que nos permitió superar el punto de equilibrio y generar una utilidad.

Las actividades y operaciones del ejercicio económico 2014, han permitido generar una utilidad a disposición de los señores accionistas de US\$ 17.778.02, de la cual luego de realizar la reserva legal correspondiente a US\$

² Análisis Semanal Grupo Spurrier

1.777.80, se recomienda distribuir y pagar considerando la liquidez de la Compañía.

Como objetivos para el presente año nos hemos trazado los siguientes:

- 1) Completar los proyectos de documentos electrónicos con los clientes que por alguna razón no lo hicieron en el año anterior.
- 2) Continuar con el proyecto a largo plazo con nuestro socio OLEODAVILA S.A. revisando los módulos existentes y generando nuevos módulos
- 3) Consolidar el personal existente, para mejorar el soporte a clientes y poder estar listos para nuevos proyectos
- 4) Iniciar un proyecto de consultas en la WEB para otro tipo de información, no solamente los documentos electrónicos, pero si aprovechando las opciones de la WEB que este desarrollo ya nos permite, y por ende aumentando los ingresos de la empresa.
- 5) Iniciar nuevos proyectos en los clientes existentes, aprovechando la coyuntura de nuevos requerimientos de las entidades de control.

Con esta oportunidad quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios por confiar en mi persona para dirigir la gestión en nuestra Empresa, confianza que compromete permanentemente mi dedicación y trabajo en beneficio de todos quienes hacemos la familia GAMEDASOFT SISTEMAS INTEGRADOS; mi particular agradecimiento para todos los señores empleados de la Empresa por su permanente apoyo en esta ardua tarea.

Atentamente,

Santiago Díaz Reinoso.
GERENTE GENERAL