

INFORME DE GERENTE DE LA EMPRESA MERIDIANO ZERO VITEVENTOS CIA.LTDA.

Quito, 15 de abril del 2014

SEÑORES SOCIOS:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías y lo que rige los estatutos de la empresa, y en mi calidad de Gerente designado el 22 de Septiembre del 2009 pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la Empresa MERIDIANOEVENTOS CIA. LTDA. Durante el ejercicio económico del 2013.

DESARROLLO DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA

A principios del 2013 nos propusimos lograr un objetivo de servicio y entrega que tomaría mucho trabajo y esfuerzo, buscamos formas de alcanzarlo demostrando que podríamos brindar servicios globales de calidad a nuestros clientes.

Además pudimos prestar nuestros servicios a grandes empresas tanto al sector privado como al público logrando así realizar eventos de excelente calidad y con resultados óptimos para nuestros clientes. Por esto me es grato anunciar que al terminar el año 2013 hemos alcanzado totalmente nuestras metas, además hemos obtenidos nuevos clientes satisfechos con nuestros servicios.

Para el año 2014 se espera tener nuevos y mayores clientes, logrando dar un servicio excelente donde se aprecie nuestro valor agregado al talento humano. Este nuevo año también tendremos como meta posicionarnos en los eventos regionales de las corporaciones multinacionales.

Adicionalmente hemos realizado un cambio de oficinas para lograr una mejor imagen y comodidad en atención al cliente y nuestros colaboradores

La facturación de la empresa a lo largo del año 2013 corresponde a los eventos brindados a empresas públicas y privadas logrando dar servicio a más de 700 personas.

SITUACION FINANCIERA

Al terminar el 2013 se ha obtenido los siguientes resultados:

Ventas	326.543.78
Gastos administrativos y de ventas	323.356.39
Utilidad del ejercicio	3.187.89

Participación trabajadores 15%	478.11
Impuesto a la renta	0.00
Utilidad neta	2.709.28

RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE AÑO ECONOMICO 2014

Retomar la relación con los clientes públicos y privados para tener una buena estabilidad y seguimiento con los mismos así como aumentar la cartera con nuevos clientes.

Informe que se pone a consideración de la junta para su aprobación.

Atentamente,



Ing. Bolívar Chávez
GERENTE