



Quito, 01 de abril de 2010

Señores Socios
BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CIA. LTDA.
Presente.-

Estimados Socios:

En mi calidad de Gerente General de la compañía BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CIA. LTDA.; y, para cumplir lo dispuesto en la Codificación de la Ley de Compañías, someto a consideración de los señores socios, el Informe Anual de Administración de la Compañía, correspondiente al **ejercicio económico 2009**.

Para formularlo observé las disposiciones aplicables de la Codificación de la Ley de Compañías, Reglamento para la Presentación de los Informes Anuales de los Administradores a las Juntas Generales, y el Estatuto Social de la compañía.

Al aprobar este informe de gestión; y, para los efectos de Ley, entre ellos y especialmente la responsabilidad por el cumplimiento de los deberes y obligaciones de los administradores, los señores socios, la Junta General y los Organismos de Control, deberán considerar como hecho relevante que, la compañía presenta una gran mejoría respecto del ejercicio económico anterior.

Respetuosamente solicito al señor Presidente, convocar a Junta General de Socios de la compañía BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CIA. LTDA. señalando expresamente que en ella se conocerá este informe y, para que apruebe el balance general anual y el estado de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Ruego aceptar mis sentimientos de especial consideración,

Atentamente,



Ing. Diego Villacís Mancheno

GERENTE GENERAL
BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CÍA. LTDA.





BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CIA. LTDA

INFORME DE ADMINISTRACION
Ejercicio Económico 2009

I. ANTECEDENTES.-

La compañía fue constituida en septiembre de 2009, inicia sus operaciones a partir del mes de diciembre del presente ejercicio económico, lo cual presenta cumplimiento de su objeto social, esto es la venta de licencias, sin embargo el producto se está colocándolo en el país y esta tenido buena aceptación en el mercado.

Para el presente año, según lo reflejan los balances y los estados de resultados, la compañía presenta resultados positivos, lo que ha implicado la apertura de nuestra línea de trabajo a más clientes en el país, razón por la cual la Compañía va marcando un claro posicionamiento en el mercado en la venta de licencias.

DESARROLLO.-

En cumplimiento de lo dispuesto en el Reglamento para la Presentación de los informes Anuales de los Administradores a las Juntas Generales (Resolución No. 92.1.4.3.0013 RO 44-13-oct-1992) informo:

1. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico materia del Informe:

En cuanto se refiere a la ejecución de su objeto previsto en el Estatuto Social, se realizaron ventas mínimas de licencias por un valor de USD\$2.987,91, debido a que la empresa inicio sus operaciones a partir del mes de diciembre.

2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio:

Respecto de las decisiones tomadas en Junta General de Socios la administración de la compañía ha cumplido en forma total con dichas disposiciones sin que exista observación alguna respecto del presente tema.

3. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio económico, en el ámbito administrativo, laboral y legal:

En este acápite no se han producido eventos importantes que informar



3.1. Administrativo.-

Respecto a los cambios de administradores:

En cuanto a este punto la compañía no ha tenido cambios desde la fecha de su constitución hasta la presente fecha de este informe, no ha presentado cambios en cuanto a los administradores de la empresa.

Respecto a los niveles de servicio:

Desde la fecha de constitución de la compañía ha tenido un gran desempeño en cuanto al servicio al cliente lo cual ha venido mejorando mediante la experiencia que la compañía esta adquiriendo en el mercado. Respecto de este punto me parece pertinente mencionar que la compañía deberá incrementar su enfoque estratégico y orientación de la compañía para servir efectivamente a los clientes ya que esto generará grandes resultados en el funcionamiento de la compañía, siendo los clientes quiénes finalmente nos otorgan este reconocimiento a través de su referencia y su continua relación comercial con la empresa.

3.2 Laboral.-

La actividad interna de la compañía en el ámbito laboral no cuenta con empleados que contribuyan al cumplimiento de objetivos y consecución de resultados, por lo tanto la Compañía no mantiene obligaciones laborales.

3.3 Legal.-

En el ejercicio económico 2009, no se han presentado procesos judiciales, en los cuales la Compañía sea parte como actor o como demandado.

Por mi parte me permito recomendar que es necesario que la compañía inicie los procesos administrativos judiciales a fin de que se cuente con la propiedad de las marcas que protejan a la compañía en cuanto a sus productos y servicios frente a terceros, para lo cual será necesario contar con la respectiva aprobación al presente tema por parte de Instituto de propiedad Industrial.

4. Situación financiera: Cierre del ejercicio 2009 y resultados anuales

Al 31 de diciembre del 2009, los activos totales fueron de USD\$5.536,01. Los activos corrientes USD\$5.536,01 incluyen los saldos presentados en los bancos.

La utilidad al cierre del 2009 asciende a US\$567,39, que corresponde a las ventas realizadas a partir de diciembre del presente ejercicio. Mi recomendación es comenzar a preparar planes de negocios y trabajar sobre metas, para que los resultados sean positivos.



La utilidad neta alcanza un 14% del total de ingresos, que se encuentra en los límites previstos de los planes de negocios establecidos para el año 2009, resultado que se espera que mejore implantado acciones más agresivas y competitivas para el próximo ejercicio económico.

5. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

La compañía al obtener utilidades poco significativas durante el ejercicio económico año 2009 y por iniciar sus operaciones a partir de diciembre de este ejercicio, las utilidades se acumularán para posteriormente distribuirse de acuerdo a los porcentajes de participación de cada socio.

6. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Sobre la base de la información comercial, de gestión y financiera que ha sido presentada a ustedes señores socios considero oportuno sugerir el fortalecimiento patrimonial de la compañía, a fin de enfrentar la competencia ya vigente en el mercado nacional, el crecimiento de la demanda de bienes y servicios,

Atentamente,



Ing. Diego Villacís Mancheno

**GERENTE GENERAL
BEST PARTNER SOLUCIONES EMPRESARIALES CIA. LTDA.**