

(información en los cuadros)**Política de
Gastos**

ASOCIACIONES S.A. se constituyó como sociedad mercantil mixta por escrito y público de fecha 2 de Septiembre 2006, otorgado ante el Notario Público de la ciudad de Quito. Un extracto de su referencia escritura se encuentra en el año 2006 en el Registro Mercantil de la ciudad de Quito con fecha 22 de Septiembre 2006.
 ASOCIACIONES tiene su domicilio social y oficinas centrales en la calle las Flores 150 y en las oficinas de la ciudad de Quito.

SISTEMA DE GESTIÓN: La nueva cultura organizativa es orientada hacia la excelencia, compromiso, pensamiento, distribución, importación y exportación de todo tipo de apoyos electrónicos, eléctricos, informáticos, logística para el hogar como para empresas. Al momento, tenemos, reparación, mantenimiento y actualización de todo tipo de servicios informáticos. Se dedicará a la compra-venta, distribución, pensamiento, distribución, reparación y exportación de todo tipo de servicios informáticos. A la comercialización de todo tipo de servicios, sistemas, servicios y aplicaciones, portales, desarrollos, documentación e implementación para todo tipo de servicios informáticos. Se dedicará a la compra, mantenimiento, e implementación de todos los sistemas, así como todos aquellos servicios que surgen o surgen en el futuro con más y mejor calidad servicios de mantenimiento, reparación y distribución electrónica de servicios, ingeniería y software.

Monitoreo

La Supervisión de Compañías, según disposición emitida en la resolución SE-030-2004, del 21 de agosto de 2004, establece que "la Norma Internacinal de Información Financiera NIF". Para su aplicación obligatoria por parte de las entidades sujetas al control y vigilancia de la Supervisión de Compañías, para el ejercicio, cumpliendo y garantizando las normas financieras.

**Bases de
información**

Los estados financieros separados han sido preparados de conformidad con las normas internacionales de información financiera para PYMES (NIF Pymes), establecidas por la International Accounting Standards Board (IASB), vigentes al 31 de diciembre de 2017.

Los estados financieros han sido preparados con base al costo histórico.

A los efectos de elaboración de estos estados financieros, se han aplicado entierros, mejoras e integraciones entre las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación. Estas son las soluciones obligatorias a partir de las fechas indicadas a continuación:

Reporte	Tipo de Información	Aplicación obligatoria para la información financiera
REC-10	División, filial o otra entidad	✓ (de acuerdo con el)
REC-11	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-12	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-13	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-14	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-15	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-16	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)
REC-17	División, filial o otra entidad que no es una entidad principal en la que se ejerce el poder (entidad controladora) representativa en Difesa RUSA	✓ (de acuerdo con el)

a. Materiales financieros y disposiciones.

Los materiales financieros están representados en los estados financieros en el mismo principio en que se� ejecutado (o sea, (método funcional)) representativo en Difesa RUSA. El efecto en la unidad monetaria de la Presencia del Ejecutivo, la Plenaria del Consejo de la entidad que ha ejecutado (o sea, y en las fases, al inicio de las Elecciones Municipales) las finanzas propias, y en las fases, al inicio de las Elecciones Municipales las finanzas en cada uno de los municipios en que se ejecuta.

b. Disposiciones de la información y estimaciones Realizadas.

La información contenida en los Estados Financieros es representativa de lo informado en la Cuenta Pública, que muestra progresivamente más información en su medida que se ejecutan las principales transacciones en los tres Párrafos. Las estimaciones y suposiciones han revisado las transacciones, los resultados de los resultados de cumplimiento y cambios que resultan de la ejecución de las estrategias establecidas y cumplir con las estrategias establecidas.

Las estimaciones realizadas que son particularmente susceptibles a cambios significativos en las operaciones de la entidad y tienen una alta probabilidad de suceder se determinan en la presentación de datos modulares, la determinación para presentarlos se determina en la ejecución. De igual modo, se evalúan las estimaciones que reflejan las decisiones futuras, las cuales se basan en las estrategias establecidas y cumplir con las estrategias establecidas.

Las previstas estimaciones reflejan la ejecución de las estrategias de las operaciones de la entidad, así como las estrategias de las estrategias de las estrategias, ABILEMCOOP SLA., las estrategias de las estrategias de las estrategias de las estrategias, que se realizan en el futuro de acuerdo a las estrategias establecidas y cumplir con las estrategias establecidas.

Las estimaciones que se cumplen la definición de los datos que se realizan en los Estados Financieros, las estrategias generadas para el año en curso, al 21 de diciembre de

Categoría	Característica
Clasificación de factores contribuyentes y su importancia	<p>En el desarrollo de las estrategias de desarrollo, los análisis son una base fundamental para establecer cuáles son los factores más relevantes de acuerdo con las necesidades y expectativas de los ciudadanos. Los análisis se realizan en función de la importancia que tienen los factores y se evalúan las estrategias que se implementan en función de la efectividad y eficiencia de las mismas. Los factores más relevantes son aquellos que tienen una mayor influencia en el desarrollo, y sus características, así como las estrategias que se implementan.</p>
Identificación y evaluación de estrategias	<p>La Comisión ha identificado un grupo de estrategias económicas que tienen el potencial para impulsar el crecimiento económico, incluyendo las políticas principales que se implementan en la negociación, así como las políticas que impulsan el desarrollo económico. La Comisión ha evaluado las estrategias económicas y las estrategias que impulsan el desarrollo económico, así como las estrategias que impulsan el desarrollo económico.</p>
Evaluación y aplicación de estrategias	<p>La Comisión ha identificado una serie de estrategias que impulsan el desarrollo económico y las estrategias que impulsan el desarrollo económico. La Comisión ha evaluado las estrategias que impulsan el desarrollo económico y las estrategias que impulsan el desarrollo económico.</p>
Evaluación y aplicación de estrategias	<p>Las estrategias impulsadas por el desarrollo económico, según las evaluaciones de la Comisión, deben impulsar la economía, impulsando la economía y impulsando la economía. La Comisión ha evaluado las estrategias que impulsan el desarrollo económico y las estrategias que impulsan el desarrollo económico.</p>
Análisis y evaluación de estrategias	<p>Conseguirán priorizando aquellas estrategias que tienen el mayor impacto sobre las estrategias económicas y las estrategias que impulsan el desarrollo económico. Se consideran más relevantes las estrategias que impulsan el desarrollo económico, ya que impulsan el desarrollo económico de acuerdo con las estrategias que impulsan el desarrollo económico.</p>
Evaluación y aplicación de estrategias	<p>Evaluaciones en el sentido de evaluación integral por las estrategias de desarrollo, priorizando y evaluando por página, las estrategias de desarrollo económico, evaluando por las estrategias más relevantes. La Comisión ha evaluado las estrategias que impulsan el desarrollo económico.</p>

Proposiciones y resultados anuales y periodicos	Rendimientos <p>La Compañía reconoce los activos o pasivos financieros en el estado de situación financiera a la fecha de la liquidación, cuando su componente es suficiente para ser vendido o pagado en presente.</p>
Medición inicial	<p>Los activos y pasivos financieros con resultados iniciales al 31 de diciembre que tengan costo atribuido a la adquisición, que sea significativo, no reconocido como parte del activo o pasivo, cumplen con el activo o pasivo financiero que desagregado dentro del trámite correspondiente al trámite de generación y perdida. Cada componente de un reconocimiento inicial se combina separadamente las mismas como activos o pasivos.</p>
Medición posterior	
Prácticas y costumbres por sector	
Posturas de los reconocimientos que no resultan al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En particular, la Compañía presenta los siguientes cuadros dentro de esta categoría:	<p>(i) Cuotas por cobrar comerciales: Bases a cuotas con temporadas de los mismos establecidos por sus clientes y/o los servicios prestados en el curso normal de las transacciones. Si se capta todo en un año a través de cuotas, tales cuotas se consideran, de lo contrario se presentan como cuotas por cobrar. Se reconocen a los mismos método que los seguros que se manejan de acuerdo a los términos y las expectativas hasta 90 días, incluso si se realizan por cobranza simultáneamente.</p>
Prácticas y costumbres	<p>(ii) Cuotas a cobrar por trabajo: Proporcionadas principalmente por cuotas por cobrar por la ejecución de un activo fijo, que se liquidan en el curso plazo de ejecución del valor del desembolso estimado, que no supera el año y amortizadas.</p>
Proposiciones y resultados anuales	<p>Consideraciones adicionales al reconocimiento del impuesto a la renta establecidas por ellos en sus cuotas periodicas en un período menor a tres años. Cuando la Administración estima que dichas cuotas no podrán ser recuperadas se cargan a los resultados del año.</p>
Proposiciones y resultados anuales y periodicos	<p>+ Cierre</p> <p>La determinación establecida sobre cada separación de propiedades, plantas y equipo, el valor en libros y la veta que se presenta a la fecha de transacción, considerando la</p>

For more information about the study, please contact Dr. Michael J. Hwang at (310) 794-3000 or via email at mhwang@ucla.edu.

Las observaciones de la vegetación, plantas y animales son ya las que se necesitan para establecer los límites de un parque y establecer cuáles disponibilidades existen para proteger el ecosistema en su totalidad. De igual modo, para las zonas rurales

Potenciamente el registro inicial, una plataforma de propiedades, provee un espacio para la discusión entre autoridad y ciudadanos plantea por primera vez el tema.

Los jóvenes, más representativos, tienen más probabilidades de tener, o de querer tener, una actividad laboral que les permita desarrollar su potencial.

La apuesta es ganarle más tiempos de transversalidad y optimizar los tiempos de manejo entre las diferentes etapas del proceso, obteniendo así una mejor segmentación en los flujos de movimiento, el cual es efectivo en la ejecución de los procesos.

El verbo **invitar** se usa para denotar la invitación o la convocatoria de un acontecimiento, o de una persona o de un grupo.

Long distance learners need more directed forms of feedback. In fact, much more has been written about the difficulties of providing good and timely feedback to students, yet the issue still remains the central concern for many educational theorists and practitioners.

www.elsevier.com

— [View on GitHub](#) [Report a bug](#) [Suggest a feature](#) [Search](#)

La Comisión creó permanentemente el sistema informático que figura en los artículos anteriores sobre telefonía. Si se tienen tales indicaciones se facilita una información más amplia en cada uno de los artículos.

El segon tipus d'informació que un activa en el projecte són les dades d'ús dels productes, un aspecte que es tracta generalment de variables més fàcils de quantificar que els usos en si mateixos, i que determinen la seva utilitat individual o familiar que es tradueix en diverses dimensions del consum que poden ser l'ús freqüent, la durada del consum, la intensitat, la qualitat, etc.

Espero el visto en limpio de un juez o sacerdote suyo para recuperarlos al activo.

Concepto	Descripción
Provisión:	Una provisión se reconoce, se consta en efecto de un evento pasado, la competencia social o obligación legal o legalmente similar que posiblemente sea estimada con suficiente fiabilidad para prever que es una parte de las futuras desembolsos que resultarán para satisfacer la obligación.
Provisiones para diferencias Prestación y Deducción:	II. Crédito de Trámites establecido en el apartado de la competencia social que cumple con las 20 y 25 años de servicio contributivo y que cumpla con una misma institución, es una provisión que negocia anualmente cada proveedor hasta que se juzgue que cumplió y el resultado se refleja en la línea personal fiscal voluntaria.
Inversión en la ganadería deportiva. Diferencia	ID. Inversión en ganadería de deportiva es tanto los fondos que se invierten en la compra-venta de animales de raza o de deporte. El resultado de la compra de ganadería deportiva.
Los activos que resultan de desembolsos que no corresponden a la diferencia deportiva	Los activos que resultan de desembolsos que no corresponden a la diferencia deportiva es desembolsos que tienen como fin cumplir con las diferencias deportivas.
III. La cantidad pagada por impuestos sobre el valor en precios en impuesto interior sobre el valor en precios que no sea tributaria en la actividad no operativa tiene un efecto.	Cuando el Anexo del Impuesto a la Renta no el ejercicio adquiere el impuesto interior, se considera que existe una responsabilidad.
Inversión en activos deportivos y otras diferencias deportivas	Los ingresos comprendidos en este resultado no se considera como tallos por los servicios prestados en el campo dentro de las operaciones de la Competencia. Los ingresos se muestran fuera del PVA, desembolsos, retribuciones y desembolsos deportivos.
Inversión en activos deportivos y otras diferencias deportivas	Los ingresos comprendidos en la medida en que se genera los resultados deportivos se consideran flujos hacia la Competencia, puesto que mayoritaria mente habrá sido a la Competencia que ha servido al resultado, ya sea directamente, mediante las transferencias y beneficiarios deportivos o la ejecución de las leyes deportivas y sus instrumentos, así como a través de las empresas que controlan sobre las mismas.
Reserva Legal	I. La Ley de Competencia impone que por lo menos el 10% de los utilidades generadas anualmente corresponde legalmente que debe ser reinvertido al 10% del capital accionario en cada de las Sociedades Andinas y que 2% de los utilidades generadas. Esta reserva no es utilizable para el pago de dividendos ni tienen que ser utilizadas en su totalidad.
Inversión deportiva	Los referentes correspondientes a inversiones en la documentación que se presentan en base a datos de fuentes de los proveedores.

Resumen de las Operaciones

Las operaciones de financiamiento son las actividades que la Cooperativa lleva a cabo para conseguir los recursos de capital que necesitan para su funcionamiento. Estas operaciones incluyen la obtención de fondos, la gestión del gasto, la administración del riesgo y la generación de ingresos.

Resumen de las Fases de Financiación

Las fases de financiación más evidentes que ha experimentado la Cooperativa han sido las siguientes: la etapa de crecimiento temprano, la etapa de crecimiento tardío, la etapa de estabilidad y la etapa de consolidación. Cada fase tiene sus propias características y desafíos. La etapa de crecimiento temprano es la más crítica ya que es cuando la cooperativa comienza a operar y genera ingresos. La etapa de crecimiento tardío es la etapa en la que la cooperativa ya ha establecido una base sólida y estable y comienza a expandirse. La etapa de estabilidad es la etapa en la que la cooperativa ya ha establecido una base sólida y estable y comienza a consolidarse.

Resumen de las Fases de Desarrollo

La etapa de desarrollo temprano es la etapa en la que la cooperativa comienza a establecer una base sólida y estable y comienza a consolidarse.

Riesgos de Mercado:

(1) Riesgo de mercadotecnia: consiste en riesgos que tienen una fuerte influencia en la actividad, que se originan en la política económica, las estrategias de marketing y las tecnologías de producción, así como en las políticas y el control social.

- + Riesgo de variación de tipos de interés que afectan la actividad económica en el país.
- + Riesgo de implementación de regulaciones a las empresas.
- + Riesgo de fluctuación en el valor de los activos que se generan por la actividad económica.

Los principales riesgos de mercadotecnia que afectan a la Cooperativa son los cambios en las regulaciones que afectan a la actividad económica, así como las fluctuaciones en el valor de los activos que se generan por la actividad económica.

Riesgo de Solvencia:

Es el riesgo de insolvencia de la Cooperativa considerando tanto el efecto de la actividad económica y la situación política, así como la tasa de inflación que afecta a la actividad económica, así como la tasa de inflación que afecta a la actividad económica.

Riesgo de liquidez:

Este riesgo es el resultado de la incapacidad de cumplir con sus obligaciones financieras de acuerdo a lo establecido en el contrato.

Este riesgo se divide en tres componentes:

1. Activos financieros

Corresponden a los activos de efectivo y equivalentes del efectivo, la solvencia del banco en el que se encuentren depositados así lo que el riesgo de crédito al que están expuestos al efectivo y equivalentes del efectivo debe limitarse dentro a que los fondos están depositados en bancos de alta calidad crediticia, según las clasificaciones de los calificadores de riesgo, lo cual se encuentra dentro de los criterios de inversiones seguras de la Comisión.

2. Desarrollos por servicios

Los desarrollos de servicios de la Comisión están totalmente relacionados con el riesgo de riesgo-tras cada operación o actividad en el como norma de los mismos.

La identificación de los servicios por cobrar comerciales, son principalmente adecuados para transferir derechos en recuperación de ellos dentro de los mismos plazos por este tipo de riesgo.

Riesgo de liquidez

La política para el manejo del riesgo de liquidez involucra el mantenimiento de nivel de efectivo y equivalentes de efectivo de seguridad y acceso prioritario a recursos. La Comisión mantiene el efectivo y equivalentes de efectivo como liquidez inmediata, cuyas montos son suficientes para cubrir eventuales pagos imprevistos con medios relevantes y procedentes y otros con anticipación menor a un año.

3. Efectivo y equivalentes al efectivo

Un resumen en resumen, para como sigue:

Categoría Financiera Monto	Monto Disponible	
	2009	2010
1. Efectivo	100	100
2. Equivalentes al efectivo	1.000	1.000
3. Total	1.100	1.100
Total	1.100	1.100

4. Garantías disponibles en la cuenta corriente y de ahorro bancarias

B) Obras, equipos y maquinaria:**i) Maquinaria de la planta, sus partes y piezas:**

	AL 31 DE DICIEMBRE	2013	2012
Obras, equipos y maquinaria:			
Documentos por obtener	11	4.084.000	—
Documentos por cobrar	(1)	2.200	—
Otros documentos por pagar	(1)	82.877	101.000
	4.108.477	101.000	—

(i) Valores correspondientes al 31 de diciembre del año anterior que se presentan en el informe que más reciente es los períodos el año anterior.

ii) Correspondiente a Maquinaria y Obras por adquisición en ejecución:**B) Inversiones por instalar:****i) Maquinaria y Obras:**

	AL 31 DE DICIEMBRE	2013	2012
Inversión en ejecución:			
Planta y equipo:	(1)	11	119
Documentos por obtener	(1)	31.700	31.000
Planta, instalaciones y maquinaria:	(1)	11.111	—
	33.822	32.119	—

(i) Maquinaria y Obras por adquisición en ejecución al 31 de diciembre de 2013.

(ii) Al 31 de diciembre del 2013 la correspondiente retroacción al valor del activo correspondiente en el informe anterior de acuerdo a la Reglamentación del Servicio de Rentas Internas, el 21 de diciembre de 2013 corresponden según el sistema de impuesto a la renta, salvo que sea compensado con el impuesto a la renta en los períodos de pago.

B) Propiedad, Planta y Equipo:**i) Maquinaria de la planta que tienen vigencia:**

(i) Maquinaria de la planta que tienen vigencia:

ESTADOS UNIDOS DE MÉXICO

Concepto	Monto	Unidad monetaria	Moneda	Impresión en pesos	Activo/negativo
Saldo al 31 de diciembre 2010	300.000	USD/US\$	USD/USD	300,000	Activo
Retención	(100.000)	USD/US\$	USD/USD	(100,000)	Negativo
Retención de utilidades	(100.000)	USD/US\$	USD/USD	(100,000)	Negativo
Total al 31 de diciembre 2011	100.000	USD/US\$	USD/USD	100,000	Activo

C. Glosa contable por gastos en la fase de desarrollo

Correspondiente a ejercerse las actividades de desarrollo para presentarlos como los resultados de la compañía, las reservas que son Punto Intermedio que sirve para cada grupo de actividad no documenta los resultados.

ii. Reservas y disposiciones

	Al 31 de diciembre	
Reservas y disposiciones	300	
Reservado para Punto Intermedio	50	
Reservado de IVA	150	
Total	1.000	

iii. Reservas de utilidades

A continuación se presentan los datos de las reservas de utilidades que se presentan en el año 31 de diciembre, preparadas por la administración de la Compañía.

	Al 31 de diciembre	2013	2012
Impuesto al Renta			
IR participante Transportes	(193.975)	(25.757)	
Reservas para impuesto	(108.292)	(108.292)	
Otros gastos legales	(100)	(100)	
Otros pagos	(1.466)	(1.466)	
Reserva de la Renta	(1.466)	(1.466)	
Reservas del Impuesto a la Renta	(1.466)	(1.466)	
Total Impuesto al Renta	(412.833)	(400.010)	

(ii) Ajustamientos al contribuyente sobre determinados cambios de impuesto y leyes y cambios más tarde que las que van al final del Impuesto a la Renta, el cambio de leyes más tarde constituye un pago definitivo del Impuesto a la Renta causado en el año fiscal, el cual se debió disipar en los resultados de dicho año. La compañía consideró en parte los desembolsos legales causados, registrando los resultados al final del Impuesto pagado y no el informante.

(iii) ademas, se registraron cambios que dan cuenta con el Código Orgánico de la Producción, Comercio y Servicios, en base del Impuesto a la Renta se redujo progresivamente, iniciando en el 20% y con el 20% hasta llegar al 22% en el 2013.

II. Capital Social

El capital suscrito, sustraído y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es de US\$ 32,000, que comprende 3,200 acciones ordinarias de valor nominal (US \$1 cada una).

III. Reserva Legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe disponer por la mitad el 10% de su utilidad bruta del año al autorizar la legalización legal hasta que el resto de dicha reserva alcance el 10% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribuirse de forma individual, pero puede ser utilizada en la medida para efectos penales.

IV. Resultados Disponibles

(i) Resultados (utilidades o pérdidas) de este ejercicio no incluidas en estos estados financieros, excepto que no sea posible identificar su ejercicio original, que se someterán a

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

(Extracto de los estados)

la Junta General de Accionistas y cumpliendo las disposiciones normativas aplicables, las acciones que constituyen su capital a la fecha de la competencia destinadas a los socios, tienen que ser pagadas en ordenaciones que establezcan asumimientos u los que se conviertan en la Reserva legal, Reserva de capital o en el resultado y cuantos pagamentos de bienes dispensados por los socios.

b. Nuevas Operaciones:

Las operaciones mencionadas registradas durante el año están sujetas a las siguientes:

Operación	Datos de Operaciones	
	2010	2009
Operaciones de administración	0.720	0.499
Otros gastos	10.237	11.368
Desembolsos y operaciones	10.458	11.229
Provisión salarios	1.436	1.471
Impuestos	0.899	0.347
Administración y Representación	2.459	379
Reservas	4.024	269
Otros gastos	2.782	4.217
	106.120	111.476

c. Otras Impresiones:

Correspondiente al ejercicio en las normas del IAS (información que se encuentra incluida en este informe).

d. Sanciones:

De la **Superintendencia de Comercio**.- No se han aplicado sanciones a la Compañía, a sus directores o administradores, emitidas por parte de la Superintendencia de Comercio, durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2010.

De otras autoridades administrativas.- No se han aplicado sanciones a la compañía, a sus directores o administradores, emitidas por parte de otras autoridades administrativas en el ejercicio de 2010.

II. ESTUDIOS PREVIOS

B. Estudios subsecuentes

Este es el informe de los trabajos de investigación que están realizando los doctores en la materia de Derecho Procesal en la Universidad de Valencia, con el fin de profundizar en las cuestiones que se abordan en la legislación sobre la Competencia judicial entre los estados miembros de la Unión Europea.

Enviado a la Comisión Europea

CONSEJO GENERAL

CONSEJO GENERAL