

all Energy Cia.Ltda.

Ingeniería y Servicios para la Industria Eléctrica

QUITO, 08 de ABRIL de 2012

SEÑORES MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

ALL ENERGY CÍA LTDA.

INGENIERÍA Y SERVICIOS PARA LA INDUSTRIA ELÉCTRICA

INFORME DE GESTIÓN CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

Tengo a bien presentar para su análisis y evaluación el informe de gestión de la compañía durante su tercer año fiscal, que se resume en lo siguiente:

1 Antecedentes:

La compañía se encuentra registrada en el Registro Mercantil de la ciudad de Quito, desde el 31 de julio de 2009.

Las autoridades de la compañía se han mantenido las mismas durante este período, las mismas que fueron designadas en julio de 2009. Conviene puntualizar que esta designación fue para un período de dos años, como rezan los estatutos. El período indicado caducó el 31 de julio de 2011.

En julio de 2011 se convocó a la junta de socios, la misma que trató el tema, y al no haber propuestas concretas sobre cambios, se mantuvieron las mismas autoridades por un período adicional.

El capital social suscrito y pagado de la compañía de ocho cientos dólares (USD 800.00) que está constituido con participaciones iguales de sus cuatro accionistas, se mantiene también invariable.

2. Gestión del negocio de la compañía

Durante el presente año, se puede decir que la participación de la compañía en el mercado ha superado ligeramente a su actividad del año 2010

Relación de ventas 2011/2010 = $81018 / 106547 = -24\%$

Relación de ventas 2012/2010 = $11497,40 / 106547 = 4,46\%$

Pero si los resultados de este año se comparan con los del año pasado 2011, se ve una recuperación importante:

Relación de ventas 2012/2011 = $11497,40 / 81018 = 13,76\%$

Handwritten signature



allenergy@gmail.com

telf. 2 417-202; 2 810 – 667; Cel: 099 83 74 94 / 099 837484

Cap. Rafael Ramos E4-60 y Diógenes Paredes Quito - Ecuador

αll Energy Cia.Ltda.

Ingeniería y Servicios para la Industria Eléctrica

Las limitantes a la gestión de la compañía se hacen sentir a cada paso. La compañía tiene la capacidad teórica para vender una diversidad de servicios especializados y altamente demandados como:

Pruebas y determinación del estado de los equipos (de alta tensión, de protecciones, control y mediciones) de las instalaciones eléctricas, estudios eléctricos y de coordinación de protecciones, diseños de sub estaciones eléctricas, entre otros, pero sus reales limitaciones no le permiten penetrar en ese mercado, repitiéndose así lo ocurrido en años anteriores. La compañía hasta hoy solamente ha actuado como subcontratista de otros contratistas e inclusive de otros subcontratistas, para ejecutar parte de mucha importancia y de alta especialidad, pero de bajo peso económico en importantes proyectos.

Tengo que repetir aquí lo mencionado en los informes anteriores: **“las limitaciones económicas, de infraestructura, de medios, equipamiento y organizacionales no dejan espacio para que All Energy sea competitiva, ni amplíe su participación en el mercado”**.

Bajo estas circunstancias, la poca participación obtenida en el mercado, es muy difícil de sostenerla.

Bajo las condiciones que se desprenden de los antecedentes expuestos, durante el período que nos ocupa, la compañía logró vender sus servicios por un valor de USD 111.497,40, que corresponden a sus ingresos operacionales. Los costos para la compañía, de estos servicios ascendieron a USD 92.516,18; los gastos operacionales de la compañía durante el año, fueron de USD 17.205,51; y los financieros de USD 73.96, obteniéndose como resultado final una pequeña utilidad de USD 1716,43.

Del valor registrado de utilidades, el 15% corresponde a los trabajadores y equivale a USD 257,46; adicionalmente, se tiene que destinar el 5% a la reserva estatutaria es decir, \$72,95 y en consecuencia, las utilidades a distribuirse entre los socios son de \$1386, 02.

Debo informar también que las retenciones en la fuente realizadas durante este ejercicio, suman \$1617,17; es decir, superan en \$1154,29 al impuesto que debió pagar la empresa.

En el aspecto organizativo, ya se mencionó que la compañía cuenta con dos personas afiliadas al IESS: el Gerente Técnico y un nuevo colaborador que pronto obtendrá su título de ingeniero eléctrico, que está con un contrato fijo de un año.

Conviene señalar que, en vista de que no se ha adoptado ninguna resolución respecto al nombramiento del gerente ni de su remuneración en las dos oportunidades que el tema se ha expuesto a la Junta, se ha suspendido su remuneración y afiliación al IESS, a partir del 31 de diciembre de 2011. *sf*

Conclusiones:

allenergy@gmail.com

telf. 2 417-202; 2 810 – 667; Cel: 099 83 74 94 / 099 837484

Cap. Rafael Ramos E4-60 y Diógenes Paredes Quito - Ecuador



all Energy Cia.Ltda.

Ingeniería y Servicios para la Industria Eléctrica

Si se comparan los gastos operacionales del ejercicio 2012 con los del 2011, se aprecia una reducción significativa; esto se debe a lo indicado en el párrafo anterior.

La posición de la empresa en el mercado es muy pequeña por lo que su capacidad de negociación con proveedores y clientes es muy débil.

La competitividad de All Energy será difícil de incrementarla sin una participación decidida de sus socios para buscar alternativas de financiamiento o capitalización para equipamiento.

Recomendaciones:

1. Definir en términos monetarios la situación del gerente;
2. Buscar alternativas de capitalización de la empresa

Atte,


Eduardo Flores Ch
Gerente de All Energy Cía Ltda.

