

Ambato, 15 Enero del 2008

Señores

SOCIOS DE FERMACOL CIA. LTDA.

Presente.-

Estimados Señores Socios:

De conformidad con lo que dispone la Ley de Compañías pongo a su conocimiento el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico del año 2007.

En el transcurso del año 2007 la Compañía Fermacol ha cumplido con todos los objetivos trazados y por otra parte se han realizado cambios importantes en el manejo de la Administración de la empresa.

Además se ha dado estricto cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Socios, las mismas que han ayudado a mejorar las condiciones de la empresa y de nuestros clientes.

Durante el año 2007 el Ingeniero Jose Luis Celi asumió el cargo de Gerente Financiero de la Compañía, lo que ayudo a regularizar la cartera de clientes y a crear nuevos parámetros en cuanto al manejo de las Compras y Ventas.

El manejo del personal de la compañía se ha desenvuelto con normalidad, cumpliendo con todos los pagos de sueldos y sobresueldos según lo que manda la ley; además, se han pagado todos los aportes correspondientes al seguro obligatorio de los trabajadores (IESS).

El volumen de ventas ha fluctuado ha causa de la escases de hierro, lo que ha producido un alza en el precio de la varilla y ha ocasionado que los clientes compren de manera acelerada el producto por temor de posibles alzas en el futuro.

La gerencia ha tomado las medidas necesarias para regular problemas posteriores por la falta de este producto que es el de mayor volumen de ventas en la Compañía.

Los Balances se enmarcan dentro de la lógica contable y han sido elaborados de acuerdo a los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y a las Normas Ecuatorianas de Contabilidad, además los mismos reflejan la situación real de la Compañía.

La utilidad neta del año 2007 fue de \$ 30.401,97 siendo bastante superior a la del 2006 y la utilidad a repartir como dividendo de los socios fue de \$ 17.915,37, el incremento de la utilidad se debe al alza del precio de la varilla como se explico anteriormente.

La reducción de algunos gastos ayudaron también a la obtención de esta atractiva utilidad, además de las buenas negociaciones en compras y ventas.

El próximo año debemos tomar las medidas necesarias para que el alza de nuestro producto de mayor venta la varilla sea tomado como una oportunidad de ventas, por lo que sugiero se proceda al aprovisionamiento del producto previo un estudio preliminar por parte del Gerente Financiero.

Agradezco a los Socios de Fermacol por la confianza brindada hacia mi persona y me despido segura de que con nuestro esfuerzo conjunto lograremos superar cualquier adversidad que se pueda presentar en el futuro.

Atentamente,

Fermaco C. Ltda.
entre amigos
HIERRO - CEMENTO - PERFILERIA


Lcda. Mercedes Olivo de Celi
GERENTE FERMACOL C. LTDA.

- 1 JUL. 2008

Luisa Torres Rodriguez
Superintendencia de Compañías