



INFORME DE GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA
FOODINMO S.A.
A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS
POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2013.

ENTORNO ECONOMICO

La economía mundial sigue mostrando signos de recuperación, pero a un ritmo menor al esperado, a pesar de las mejoras en los indicadores macroeconómicos de Europa y China, en Estados Unidos los resultados no han alcanzado las expectativas. No obstante, es más probable que se dé una aceleración del crecimiento para el próximo año en el contexto de una disminución de las tensiones financieras.

En la economía ecuatoriana, el año 2013 tuvo un crecimiento económico del 4%, la inflación de 2,7% y tasa de desempleo 4,15% lo que significa un crecimiento moderado en relación con años anteriores. Siendo el sector petrolero el principal generador del crecimiento productivo nacional con el 2,6%.

Las políticas de frenar importaciones no han sido efectivas y no logran armar una fórmula para alentar exportaciones (éstas caen en volumen y se sostienen por aumentos internacionales de precio), ni incrementan turismo como fuente de divisas. El gobierno insiste en apoyarse en extracción de Recursos Naturales para ampliar horizonte petrolero que se visualiza de mediano plazo. Las remesas como consecuencia de la crisis global han caído y no alcanzan a cubrir la balanza de renta y de servicios siendo el gran ausente el inversionista extranjero SECTOR EXTERNO; a más de lo señalado la desaceleración de la economía se debe principalmente a los siguientes factores:

- ✓ Los impuestos creados al sector financiero para la financiación del aumento del Bono de desarrollo humano.

- ✓ La ley que estipula que las prendas créditos dadas en dación de pago extinguen la deuda con los bancos.
Ambas leyes han hecho que los bancos restrinjan su capacidad de financiamiento generando un freno en la economía.
- ✓ Los mercados tradicionales para los productos exportables del país han entrado en una segunda recesión perjudicando los ingresos del estado.
- ✓ Colombia y Perú principales competidores de Ecuador en el mercado externo se ha quedado aislado de las relaciones comerciales necesarias para sostener la balanza comercial. Perú y Colombia ambos tienen tratados de libre comercio con la Unión Europea y Estados Unidos.

Para el 2014, se prevé una mayor dinámica de la economía mundial; el crecimiento se estima entre 4,5% y 5,1%, esto implica una recuperación de la demanda mundial que sería beneficiosa para las exportaciones ecuatorianas y para las remesas de los emigrantes.

En tanto el Gobierno persiste en una estimulación económica producto del gasto y de las inversiones y políticas programadas para impulsar el denominado cambio de la matriz productiva acorde con la agenda política de Alianza País. De acuerdo con los primeros planes presentados por el gobierno, es probable que las primeras cadenas productivas seleccionadas en la etapa inicial de este proyecto nacional sean las que impulsen el crecimiento los próximos años.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Las políticas de la Compañía están orientadas a lograr una absoluta consolidación siempre en el bienestar y comodidad de los clientes que acuden en busca de servicios, dentro de un esquema de óptima atención.

De igual forma es importante dejar sentado que la Compañía ha cumplido a cabalidad con todas sus obligaciones, de carácter financiero, tributario, societario, comercial y administrativo enmarcados siempre dentro del respeto a las leyes y reglamentos vigentes en el país.

FOODINMO S.A.

Av Carlos Guerra y Basmediano
Quito - Ecuador

ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

La situación económica de la Compañía reflejada en los estados financieros al cierre del año 2013 es:

Activos:

Del valor total del activo USD. 1'145.698,33 el activo corriente asciende a USD 2.512,75 que representa el 2% del total de los activos el cual es razonable considerando que la operación de la compañía es el arrendamiento de inmuebles por ende el activo total representa mayor porcentaje Propiedad Planta y Equipo.

Pasivos:

El total del Pasivos asciende a \$ 569.410.43 distribuidos en Pasivo corriente \$ 153.939.06 y el pasivo no corriente asciende a \$ 415.471,37 del cual representa al 72 % esto obedece a los préstamo bancarios generados a largo plazo.

Patrimonio:

El patrimonio de la Compañía es de USD 576.287,90 conformado por capital social de USD 10.000 reserva legal de 1.256,47, resultado acumulados \$ 497.170,76 y una utilidad neta del ejercicio de USD 67.860,67 después de la participación de trabajadores e impuesto a la renta.

Estado de Resultados

El estado de resultados del periodo refleja ingresos por USD 239.162,55 mientras que los costos y gastos ascienden a USD 136.658,66 quedando una utilidad neta después de participación trabajadores USD 102.503,87.

Estos indicadores presentan una Compañía económicamente estable, sólida que garantiza su permanencia y sostenibilidad en el tiempo, para beneficio de sus socios y quienes conforman la misma.

Atentamente,



Sra. Sara Heller Vigoda
Gerente General