

## **INFORME A LA JUNTA ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE SINCLAIR SUN CHEMICAL ECUADOR S.A.**

De acuerdo con los estatutos, y en mi calidad de Gerente General, me permito presentar a ustedes, señores accionistas, el informe sobre los resultados del ejercicio correspondientes al año 2013.

### **PRINCIPALES INDICADORES MACROECONOMICOS**

Los resultados de los principales indicadores macroeconómicos del año 2013 fueron los siguientes:

Crecimiento del Producto Interno Bruto:	4,00 %
Inflación:	2,70 %
Tasa de Interés:	9.53 %

En el 2013 el país mantuvo estabilidad económica aún sostenida por el alto precio del petróleo y el sistema de impuestos que ha registrado un incremento importante en la recaudación en los últimos años.

Fue un año electoral y de cierta forma la continuidad del gobierno ha hecho que no se desarrollen procesos de incertidumbre; estos factores son muy importantes para el clima de negocios y de alguna manera incidieron en los resultados financieros de la compañía en el año 2013.

### **RESULTADOS DEL EJERCICIO**

Los resultados del ejercicio correspondiente al año 2013 que se exponen a su consideración y aprobación, se describen a continuación y tienen el soporte del informe de los auditores externos y los estados financieros de la compañía:

## **Ventas Netas:**

Las ventas netas de la compañía ascendieron a US\$ 16.496.194 con un volumen total de ventas de 3.115 toneladas (3.701 toneladas en el año 2012), representan una disminución del 16%; las ventas locales tuvieron un 12% menos en volumen, 2.072 toneladas en 2013 vs 2.350 toneladas en 2012; el decrecimiento en dólares en el mercado local fue del 7%.

En exportaciones los volúmenes fueron de 1.044 toneladas en 2013 vs 1.351 toneladas en 2012, lo que significó una disminución del 23%. Las exportaciones han sido fundamentalmente a Venezuela, debido a su situación política y económica no tenemos certeza razonable para la continuidad de las exportaciones, ya que como es de dominio público, la obtención de divisas para comercio exterior en dicho país es cada vez más difícil.

## **Costo de Ventas**

El costo de ventas en el año 2013 fue del 73.6% sobre las ventas, mientras que en el 2012 fue de 79.9%; esta disminución se dio por factores como reducción en costos de pigmento blanco, optimización de fórmulas en determinados productos e incremento de precios en algunos clientes.

## **Gastos**

A través de los años la compañía ha mantenido un control sobre los gastos, sin embargo los gastos del año 2013 se incrementaron básicamente por el pago de honorarios por asesoría técnica a Tintas S.A Colombia (US\$ 600.000 en todo el año 2013).

Porcentualmente también se registró un incremento debido a la disminución de las ventas de acuerdo a lo mencionado anteriormente.

El total de gastos de la compañía, sin incluir los honorarios por asesoría técnica,

representaron el 11.7% de las ventas; en 2012 fueron el 9%.

## **ASPECTOS ADMINISTRATIVOS IMPORTANTES**

En 2013 la compañía mantuvo la certificación del Sistema Integrado de Gestión bajo las Normas ISO 9001, gestión de calidad, ISO 14001 Gestión ambiental y OHSAS 18001, gestión de seguridad y salud en el trabajo; sin duda este sistema de trabajo que viene con un proceso de mejoramiento continuo desde el año 1999, permite una consolidación de todos los procesos y una mejor forma de trabajar de todos sus funcionarios, esta cultura de trabajo prevalecerá en la compañía considerando el compromiso de todo el personal y el apoyo de nuestra casa matriz.

En el año 2013 se continuaron algunas mejoras importantes en los procesos de producción y de seguridad industrial para poder cumplir con los objetivos de crecimiento, disminución de riesgos y mantener condiciones de trabajo que garanticen un ambiente laboral seguro para nuestros colaboradores.

Es importante destacar el compromiso de todos los funcionarios de la compañía ya que, con su valioso aporte es posible la consecución de mejores resultados. Expresamos nuestra gratitud por su trabajo y su contribución al mejoramiento continuo de nuestro Sistema de Gestión que ha sido fundamental para lograr y mantener el liderazgo en el mercado y sobre todo la preferencia de nuestros clientes.

Contamos con un equipo de trabajo capaz, comprometido y en constante entrenamiento, lo que nos permite confirmar a los accionistas de la compañía, que seguiremos esforzándonos para obtener mejores logros en el futuro.

Atentamente,



Angel Córdova J.  
Gerente General.