

Quito, 24 de Marzo del 2017

Señores Socios

STK ILUMINACION CIA. LTDA.

Presente.

Estimados Socios:

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía, y en cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias pertinentes, pongo a su consideración, el informe del ejercicio económico del año 2016:

1. Obras y proyectos realizados en el año 2016; Durante el año tuvimos una reducción importante en las obras residenciales y comerciales. Debido a la recesión y bajos niveles de construcción en nuestro país. Pese a esto pudimos conseguir cuentas nuevas con constructoras como Riofrio y Nestle.
2. Cumplimiento con las disposiciones adoptadas en las Juntas Generales de Socios; He puesto mucho énfasis en cumplir las disposiciones legales en todo lo referente a asuntos administrativos en general, que son de mi competencia. Como lo comprueban los datos del Balance General al 31 de Diciembre del 2016, la situación financiera de la Compañía es de solvencia y seguridad. Sin embargo tuvimos una disminución en nuestras ventas, a pesar de lo cual la empresa puede cumplir todas sus obligaciones. La economía general del país se encuentra en un estado de crisis por segundo año consecutivo.
3. En cuanto a los resultados, los ingresos anuales fueron de US \$ 1,499,769.46 , menos los costos y gastos operacionales que ascendieron a la suma de US \$ 1,476,525.00; tenemos que la utilidad liquida y realizable del ejercicio es de US \$ 40,726.86 la misma que después de la respectiva distribución del 15% a trabajadores por 6,109.03, del descuento del 22% del impuesto a la renta por un valor de US \$ 11,373.35, determina el valor de US \$ 23,244.48 para distribución a socios.

4. En el año 2016 hemos decidido abrir un local en Cumbaya, para tener mayor presencia en el sector con mayor crecimiento inmobiliario de la ciudad de Quito. El objetivo nuestro es llegar a más proyectos donde no tenemos cobertura.
5. Muy pocos negocios importantes tuvimos en el 2016, y los pocos fueron muy competitivos y donde nuestros márgenes de utilidades fueron bajos.
6. Durante el Light Fair de Hong Kong, buscamos, analizamos y llegamos a importantes contratos con nuevos proveedores de focos, Strip L.E.D., y luminarias decorativas, para ser competitivos en diseños y precios para el 2017. De estos convenios vamos a lanzar en el 2017 nuestra nueva marca Effizient LED.
7. Capacitaciones; realizamos varias capacitaciones con la Cámara de Comercio para los empleados de administración y certificamos a nuestros Instaladores internamente con cursos de actualización.
8. Cartera y cobranzas; mantuvimos nuestra política de ventas, donde está separada la venta de los productos y de las instalaciones (servicios). Como consecuencia de esta política la cartera es sana. La cartera existente actual se debe a cuentas con clientes mayoristas y contratos con constructoras principalmente.
9. Debido a la recesión que vive el Ecuador por el bajo precio del petróleo, argumento importante que analizamos para calcular la proyección del 2017, nos preparamos para mantener el nivel de ventas del 2016.
10. Finalmente, para ratificar lo expuesto anteriormente, pongo a su consideración el Balance General y el Estado de Resultados.

Seguro de recibir de parte de todos los socios, la aprobación del presente informe, quedo de ustedes.

Atentamente,



Mario Vargas Trujillo

Gerente General.