

INFORME DEL GERENTE GENERAL AÑO 2013

Señores accionistas de la compañía **BACTOBIOLOGY CIA. LTDA.**, en cumplimiento de lo que dispone la Ley de Compañías, presento mi informe de gestión por el año 2013.

El ejercicio económico – productivo de la compañía para el año 2013, se caracterizó por un ligero incremento en ventas (apenas un 2.06%), cifra que indica que no se logró el cumplimiento de la meta comercial establecido para este periodo, que estuvo propuesta en un 20%.

El ingreso por ventas fue de \$ 2808,771.12 considerando que los gastos operacionales han disminuido con respecto al periodo anterior en alrededor de un 6%, lo que sin duda se refleja en la utilidad neta de este ejercicio que fue de \$ 352,472.12, es decir un 38% mayor que el año pasado, con un ingreso prácticamente igual por ventas, pese a que este año se incrementaron varios puestos de trabajo y otro tipo de gastos referentes a capacitación y sistemas.

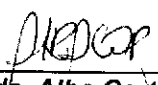
En periodo 2013, al igual que el periodo anterior se ha podido captar clientes importantes como la Junta de Beneficencia de Guayaquil, institución que dio un importante aporte a las ventas, así como también aprovechar otras oportunidades de negocio con varios clientes. Por otro lado se ha podido obtener mejores costos con ciertos proveedores, todo esto reflejado sin duda en el mejor margen de utilidad obtenido.

El mayor activo de la empresa está concentrado en los inventarios (\$ 856,537.00) y la cartera (\$ 429,481.15), esto quiere decir por una parte, que se requiere una ágil movilización de inventarios, por lo que se precisa para el 2014 el planteamiento de objetivos comerciales claros, así como también una recuperación más eficiente de la cartera. Estos dos aspectos contribuyen a que la empresa pierda iliquidez y esto se acentúa mas por el hecho de que a finales de año se empezó con la construcción de una bodega de almacenamiento, inversión que asciende a más de \$ 300,000.00, razón por la cual la empresa quizá se precise recurrir a una entidad bancaria con el fin de obtener un financiamiento.

Para este año tenemos previsto crecer en un porcentaje de ventas del 10% con respecto al periodo anterior, para lo cual estamos ampliando nuestro departamento comercial, con el fin de llegar a más clientes especialmente en la zona sierra centro, a la vez necesitamos buscar más y nuevos nichos de mercado. La nueva bodega indudablemente nos va a permitir mejorar nuestros procesos de logística y manejo de inventarios.

Además hemos empezado a trabajar con el tema de manejo de procesos, lo que sin duda nos ayudara a ser más eficientes y eficaces en forma global.

Sin duda, esta nuevo año se presenta lleno de cambios y retos, por lo que una vez más solicito la participación activa de cada uno de ustedes como accionistas de Bactobiology, pero también como colaboradores de la misma, con el fin de lograr el cumplimiento de las metas y sobre todo el crecimiento ordenado y continuo de nuestra empresa.


Lcda. Alba Cortez S.
Gerente General
BACTOBIOLOGY CIA. LTDA.

Bactobiology CIA. LTDA.
F. AUTORIZADA
RUC 1792196795001