

INFORME DE GERENCIA

Quito, 29 de marzo del 2010.

A : LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE CORPORACION EKAZIPPER DEL ECUADOR S.A:

En cumplimiento con lo requerimientos establecidos por la Superintendencia de Compañías y como Representante Legal de la compañía corporacion ekazipper del ecuador S.A , presento ante la Junta General de Accionistas el informe de Gestión referente al ejercicio económico año 2009 con los temas más relevantes.

La compañía inició sus actividades en mayo del 2009 conforme lo avaliza el Registro Unico de Contribuyentes del Servicio de Rentas Internas, considerando que el proceso empresarial tuvo un período de ocho meses de los cuales los tres primeros no se registro movimiento comercial con este antecedente pongo a vuestra consideración lo siguiente:

En el mes de julio finalmente obtuvimos el permiso de la CAE para importar mercancía y pudimos traer nuestra primer importación, comenzando actividades el 15 de julio de 2009.

Arrancamos operaciones con un solo vendedor y a partir del mes de octubre conseguimos otros 2 vendedores para la zona sur de Quito, Guayaquil y Cuenca.

Terminamos con una rotación de cartera de 43 días.

Terminamos importando 24 tandas de mercancía desde Colombia.

Administrativamente terminamos con una Secretaria y un Bodeguero.

La aceptación del producto ha sido muy buena por parte de los clientes y hemos logrado ya tener 107 clientes activos.

Del total de la cartera el 26% está respaldado con cheques posfechados.

Aunque las ventas tuvieron un buen desempeño no llegamos a la meta presupuestada ya que alcanzamos un cumplimiento en las ventas del 77%.

Sin embargo hay que aclarar que estas pudieron haber mejorado si la oportuna entrega de los pedidos por parte del departamento de Producción de Colombia pudiera ser más rápido ya que en promedio se está demorando 3 semanas en llegar a Quito la mercancía sin embargo hemos disminuido el tiempo de tránsito fronterizo de 5 días a 3 días únicamente.

La rentabilidad del negocio se considera muy baja debido aún al bajo precio que tenemos hoy en día, como meta principal se tiene la perspectiva de mejorar el margen de rentabilidad aumentando precios en un 10% a mediados del mes de marzo de 2010, ya que el producto es un elemento principal para el acabo de prendas de vestir.

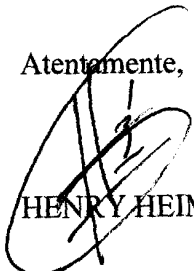
Al aumentar en el 2010 el inventario esperamos mejorar los tiempos de entrega de los pedidos al tratar de disminuir la dependencia a solicitar pedidos especiales a eka corporacion de Cali.

Como consta de los resultados del estado de pérdidas y ganancias hemos logrado obtener un resultado positivo, pese a la crisis económica por la que atraviesa todo el país.

De acuerdo al Balance presentado, este arroja una utilidad de USD 5.241,04 mismo que solicito que la Junta apruebe. Considerando que la compañía cuenta un capital sostenible, no está por demás a su vez recomendar una posible reinversión o capitalización en la compañía, mecanismo que permita afianzar más a la compañía.

Para concluir con este informe debo expresar mi agradecimiento a todo el personal de corporacion ekazipper del ecuador .a trabajado incondicionalmente y ha constituido un factor muy importante en los logros obtenidos, mis agradecimientos a los Accionistas de la compañía por la confianza depositada en mi persona para el desempeño de mis funciones, y por el apoyo incondicional que me han brindado durante este periodo.

Atentamente,


HENRY HEIM GARNICA

**GERENTE GENERAL
CORPORACION EKAZIPPER DEL ECUADOR S.A**

