

## **INFORME DE GERENTE**

**QUITO, 13 DE MARZO DEL 2010**



Señores Accionistas de Soluciones Virtuales de Comercio Virtualcomercio S.A., a continuación encontrarán un resumen de las actividades realizadas durante los pocos meses de operación del año 2009.

### **INGRESOS**

Durante los pocos meses de operación nos hemos dedicado a generar relaciones comerciales con los posibles clientes de la compañía. Es por esto que la facturación del año llegó a US\$ 12,694.65.

Como recientemente iniciamos operaciones de la compañía no reflejamos ningún ingreso financiero ni tampoco otras rentas como lo indica el balance de la compañía.

### **EGRESOS**

En este periodo hemos realizado gastos administrativos por un valor de US\$ 32,395.69.

Este gasto administrativo corresponde a los valores pagados por sueldos y salarios, decimos, seguros del personal, atenciones al personal y gastos por gestión comercial.

Existen rubros fuertes también en gastos que corresponden a Honorarios de profesionales, gastos de computación y arriendo de las oficinas.

En otros egresos se encuentran los gastos de constitución así como las depreciaciones de los activos de la compañía.

### **ACTIVOS**

La compañía cuenta este momento con un activo corriente de US\$ 42,712.36. la mayoría de estos activos corresponden a anticipo de proveedores. Los activos fijos actualmente son por US\$ 23,466.19 basados en muebles, equipos y vehículos.

En Otros activos tenemos US\$ 2,550 correspondiente a garantías por los arriendos.

Con estas cifras llegamos a un activo total de US\$ 68,728.55

### **PASIVOS**

En la cuenta de anticipos como lo pueden ver en el balance, se encuentran los valores que tenemos por pagar como son Anticipos entregados por

clientes y los prestamos entregados para el inicio de operaciones. El total de los pasivos corrientes llega a US\$ 88,993.40.

## **RESULTADOS**

Con todas estas cifras llegamos con un perdida de US\$ 20,664.85 al cierre del ejercicio 2009.

## **PROYECCIONES 2010**

Para el año 2010 estamos proyectando un volumen de ventas de US\$ 400,000 aproximadamente.

Con el fin de alcanzar esta meta, estamos realizando la contratación de personal adicional y gestión de ventas fortalecida en el conocimiento de mercado.

Los gastos estamos proyectándolos en aproximadamente unos US\$ 350,000. Dentro de este gasto se encuentran los gastos de personal y gastos varios en su mayoría.

Con estas proyecciones esperamos tenemos una utilidad de aproximadamente US\$ 50,000 al final del cierre del año 2010.

Quiero agradecer a todo el personal y los accionistas por el apoyo que estamos teniendo para sacar adelante la compañía.

Atentamente,

  
**Juan José Rivadeneira**  
**Gerente General**

