

INFORME DE GERENCIA
WILSON GRANDES ROBAYO
GERENTE GENERAL DE IMPORTADORA EL PALACIO DEL ACCESORIO
IMPORPALAC CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL 01 DE ENERO AL 31
DE DICIEMBRE DEL 2015.

Señores Accionistas:

Pongo en su consideración mi informe anual en calidad de Gerente General de IMPORPALAC CIA. LTDA., el mismo que presenta y analiza el estado de situación de la empresa.

1. METAS Y OBJETIVOS

Conforme a la planificación y decisión de ustedes señores accionistas, se han cumplido las siguientes metas y objetivos:

Durante el ejercicio fiscal 2015, la compañía ha tenido un incremento del 14% sobre las ventas en referencia al ejercicio económico anterior no cumpliendo con lo proyectado debido a la situación crítica mundial y la que atraviesa nuestro país. También se realizó convenios interinstitucionales para tener y mantener una clientela con lealtad hacia la compañía.

2. DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS:

Se cumplieron fielmente todas las disposiciones de la junta General de accionistas y sus Directivos, apegado a las normas legales y estatutarias, con agilidad cumpliendo con las instituciones de control.

3. ASPECTOS OPERACIONALES:

La compañía ha obtenido un incremento pequeño en los ingresos por tal razón se replanteo la planificación y estrategias de ventas para poder ser más efectivos en los incrementos de porcentaje de la rentabilidad. Así mismo se buscara en los mercados internacionales como adquirir mercadería y/o realizar alianzas estratégicas con comerciantes de la misma línea de la compañía para tener mayor cobertura y descuentos en el mercado.

4. ESTADOS FINANCIEROS

Con respecto a los estados financieros, especialmente el balance de situación nos demuestra la posición financiera de la compañía.

5. DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL PRESENTE EJERCICIO:

Se recomienda las utilidades de este ejercicio económico reinvertirlas para apalancar patrimonialmente la compañía.

6. RECOMENDACIONES:

Dado lo programado y realizado en el presente año, me permito recomendar lo siguiente:

- a) La situación crítica de iliquidez en el mercado ecuatoriano hará que debamos buscar nuevos proveedores o importar mercadería directamente de países fabricantes como China para abaratar los costos de adquisición siendo más competitivos en los mercados nacionales.
- b) Realizar alianzas con socios estratégicos institucionales para maximizar las ventas.

Reitero mis agradecimientos por la confianza y apoyo brindados por ustedes señores accionistas, esperando que sigan confiando en mis actuaciones, que son reflejo de mi más absoluta buena fe y transparencia. Espero que con la misma fuerza y dedicación caminemos juntos para culminar con éxito los objetivos propuestos.

Santo Domingo, Diciembre 31 del 2015



Ing. Wilson Grandes R.
GERENTE GENERAL

