

**INFORME A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE CENTRO DE ACCESORIOS PARA  
VEHICULOS CAR DEPOT ACCESSORY DEPOT CIA. LTDA.**

Señor Presidente y Señores Socios.

Quito, 28 Abril del 2014

Dando cumplimiento a las normas legales vigentes, pongo a consideración de Ustedes el informe sobre la gestión empresarial, del ejercicio económico de año 2013 con sus estados financieros.

Una vez completado el 2013, año en que la compañía termina con una venta total de \$ 433.951,52 dólares que es un 21,11% mayor que el 2012, de los cuales \$ 396.231,87 es de metalmecánica que representa un 91,30% de la venta total, \$ 14.214,00 de Láminas de Seguridad, que representa un 3,28% de las ventas, \$ 4.698,14 en mercadería, que es el 1,08 % de las ventas, \$ 8.180,86 en mano de obra, que representa el 1,88% de las ventas y \$ 1.904,82 por otros ingresos que representan el 0.43% de los ingresos totales del año 2013.

La estrategia fue consolidar la venta con nuestro principal cliente que es TOYOTA DEL ECUADOR con una venta de \$ 269.905,00 dólares, que representa el 62,19%, de las ventas totales, CASABACA con una venta de \$ 101.404,18, que representa un 23.34% de las ventas totales. Y otros clientes con ventas de \$ 62.642,34, que representan el 14,45%.

Los costos de ventas del año 2013 fueron de \$ 296.240,79 dólares los mismos que comparados con el costo de ventas del año 2012 que fueron \$ 247.041,45 dólares presentan un incremento en el costo directo de la fabricación de productos y servicios de 17,62%, es un aumento justificado por el aumento en el costo de materia prima, insumos y materiales y repuestos y accesorios; así como también por el aumento en las ventas del año 2013.

El Costo de Productos terminados en el 2013 fue de \$ 270.906,46 dólares y en el 2012 fue de \$ 196.616,22 dólares generando una diferencia de \$ 74.290,24 dólares que representa el 27,42% más que el año 2012.

El Costo de Mercaderías del año 2013 fue \$ 3.168,81 dólares y en el 2012 fue de \$ 18.672,44 se aprecia una disminución de \$ 15.503,64 En lo que respecta al costo de Mano de Obra que en el 2012 fue de \$ 5.344,21 dólares y en el 2013 fue de \$ 6.754,71 dólares; podemos decir que su diferencia se genera por el aumento en el costo de mano de obra del personal de instalaciones y en el aumento de los costos indirectos de fabricación, que afectan en una proporción a este costo como por ejemplo el aumento en el pago de las instalaciones de taller.

La Utilidad Bruta en Ventas registrada en el año 2012 asciende a \$ 95.260,17 dólares y en el año 2013 asciende a \$ 137.410,73 dólares.

Los Gastos por remuneraciones en el año 2012 fueron de \$ 56.881,94 dólares y en el año 2013 \$ 66.004,67 generando una diferencia de \$ 9.122,73 dólares que representan el 16,03% más de gastos en el 2013.

Los Gastos por servicios en el año 2012 fueron de \$ 9.249,44 dólares y en el año 2013 \$ 23.258,31 generando una diferencia de \$ 14.008,87 dólares que representan el 151,46% más de gastos en el 2013, Este incremento se da principalmente por el rubro de arriendo.

Los Gastos por mantenimiento en el año 2012 fueron de \$ 1.593,88 dólares y en el año 2013 de \$ 2033,56 generando una diferencia de \$ 439,68 dólares que representan el 27,56% más de gastos en el 2013.

Los Gastos por gestión en el año 2012 fueron de \$ 23.455,53 dólares y en el año 2013 de \$ 6.101,30 generando una diferencia de \$ 17.351,23 dólares que representan 47,96 el % más de gastos en el 2013

Las cuentas por pagar a corto plazo en el 2013 es de \$ 93.093,64 dólares y las cuentas por pagar a largo plazo son de \$ 10.610,98. Quedando un total de cuentas por pagar de \$ 103704,62 dólares.

Las cuentas por cobrar son de \$ 49.041,21 dólares

Si alcanzamos a cobrar todo o que tenemos en cuentas por cobrar nos quedaría un saldo por pagar de \$54.663,52.

Los trámites legales con el Ministerio de Relaciones laborales y el IESS han sido cumplidos estrictamente.

Siempre ha sido política de la empresa cancelar los sueldos en los primeros días de cada mes, esto se ha mantenido.

En cuanto a los procesos administrativos ya en ejecución están los siguientes: órdenes de reparación, recepción de vehículos, compras, facturación y los de recursos humanos como: permisos, vacaciones y adelantos.

Agradezco la colaboración de todos los directores.

Atentamente



Mauricio Baca S.

Gerente General.