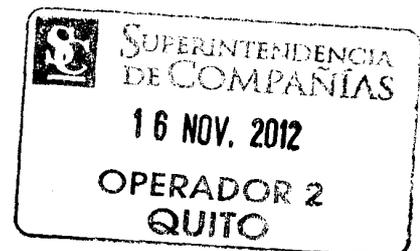


INFORME A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Dr. Oscar Vinicio Viteri Arguello
Gerente General



AGENDA

- Aspectos importantes
- Resultados
- Balance General

Sres. Accionistas de la empresa
TRANSOVA S. A.

- **ASPECTOS IMPORTANTES**

Al ser el tercer año de operación de la empresa TRANSOVA S. A. en el mercado Ecuatoriano, tuvimos los siguientes aspectos que se deben considerar:

Participamos en una nueva licitación con nuestro principal cliente Cervecería Nacional, proceso en el cual lamentablemente no fuimos adjudicados en el proceso total, siendo nuestra participación exclusivamente del 40% en comparación del año anterior, eso ha implicado una disminución de los ingresos económicos.

Por otra parte hemos consolidado nuestro trabajo con clientes como Molinera Manta, Corporación Superior, Alimentos S. A., Expalsa S. A., Danec, Tesalia Spring Co., Ecudos La Troncal, La Industria Harinera, con las cuales hemos copado el restante 60% de nuestra operatividad.

Con Nestlé del Ecuador dejamos de trabajar a raíz de un robo de mercadería sufrido en el mes de diciembre del 2010 fecha en la cual finalizamos nuestra actividad comercial por el alto riesgo que conlleva la mercadería de dicha empresa.

- **Principales clientes del año.**

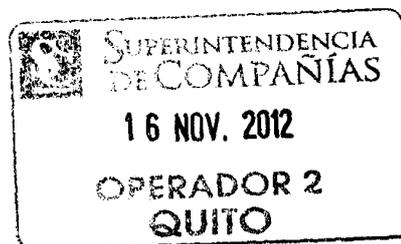
Nuestros principales clientes en este año son: Molinera Manta, Corporación Superior, Danec S. A., Cervecería Nacional S. A., La Industria Harinera, Tesalia Spring Co., Alimentos S. A., Ecudos La Trocal y otros menores con los cuales se realizan traslados esporádicos de sus productos.

- **Principales inconvenientes**

El principal inconveniente surgido en este año fue la pérdida de la licitación con nuestro principal cliente Cervecería Nacional, que disminuyó nuestros ingresos en forma considerable.

Otros factores que en este año se han presentado son factores Gubernamentales, Sectoriales y particulares.

En la parte Gubernamental, el comercio de productos al granel, el Estado Ecuatoriano está acaparando las compras de material en grano lo que ocasiona que los agricultores que realizaban comercio con nosotros se vean en la necesidad de realizar actividad comercial con el Gobierno.



Otro de los principales inconvenientes es la disminución de los pesos de carga por parte del Gobierno, quienes limitan el traslado de máximo 30 toneladas, cuando nuestros vehículos pueden cargar 40 toneladas.

En los problemas seccionales el incremento de peajes en la ruta de mayor frecuencia Quito – Guayaquil – Quito y sumado al incremento desmedido de los insumos como repuestos encarecen los gastos operacionales de nuestra empresa.

Para finalizar otro de las dificultades es la negativa a la revisión de las tarifas de transporte las cuales se mantienen fijas desde hace 10 años en las empresas con las cuales prestamos el servicio.

Otro particular negativo es la desmedida competencia con el transporte informal, quienes producen un efecto negativo en el mercado con la reducción de costos de los fletes, mismos que aceptan realizar viajes con costos mínimos sin considerar gastos reales en los viajes.

1. RESULTADOS

(en dólares)	2010
Ingresos Netos	\$ 496.736,07
Resultado Operacional	\$ 482.094,62
Resultado del ejercicio	\$ 14.641,45

2. BALANCE GENERAL

Presento y entrego a ustedes el Balance General y de Resultados de la Empresa al 31 de diciembre del 2011.

Para terminar agradezco a todos ustedes, por su ayuda y colaboración para el desempeño de mi gestión.

MUCHAS GRACIAS



Dr. Oscar Viteri Arguello
Gerente General

