

INFORME DE ACTIVIDADES

Quito, Abril 07 del 2010.

Señor

Danny Paúl Morales Rubio

PRESIDENTE DE LA EMPRESA SCALELOGISTCS S.A.

Presente.-

De conformidad a lo que establecen los Estatutos Legales, que norman el funcionamiento de nuestra Empresa, cúmpleme a través de su persona presentar a la Junta General de Socios de SCALELOGISTCS S.A., los Estados Financieros de la Empresa por el ejercicio económico del año 2009, y el informe de actividades por el mismo año.

Estos Estados Financieros, establecen mediante sus cifras cuales ha sido los resultados de la gestión económica del año indicado, desde la fecha de operaciones en la que iniciamos, Junio del 2009, sin embargo, deseo hacer referencia a los datos de los mismos, con el fin de poder relevar la importancia de la Empresa en la administración operativa y financiera.

La Empresa, tiene como principal actividad la prestación de servicios de transporte nacional o extranjero, así como los servicios y asesoría de comercio exterior y logística en el transporte internacional, lo que ha permitido tener acogida por los clientes del sector al que prestamos nuestros servicios, brindando una asesoría adecuada en los diferentes servicios que hemos prestado a las empresas del sector.

Durante la gestión económica del año 2009, el desarrollo de la Empresa ha sido paulatino con relación a las expectativas generadas para este año por parte de los Socios, y en base a la comparación de los resultados obtenidos, las causas que han afectado en la operación de la empresa fundamentalmente han sido dos y las detallo a continuación.

- Empresa nueva en el mercado con un inicio de las operaciones prácticamente sin clientes que conozcan los servicios que brindamos y la calidad de los mismos.
- Empresas de la competencia con mas tiempo en el mercado y mas grandes a nivel de constitución organizativa.

Considero personalmente que, las operaciones de la Empresa deben de crecer mas para el año 2010, por el incremento de servicios y productos que hemos expuesto a los clientes con la asignación de valores agregados que se implementarán a los mismos, además, con mas experiencia en el mercado con la prestación de nuestros servicios.

Para este año la empresa implementará ingresar con más fuerza en el mercado por medio de publicidad visual, pues se planteará y firmará acuerdos para la implementación de logotipos en los furgones de los camiones que contratemos para el transporte de cargas.



Se contratará nuevamente un asesor comercial con experiencia en las ramas de importaciones y aduanas, lo que nos permitirá abrirnos mercados e ir creciendo en oportunidades de negocio e incrementar la cartera de clientes actuales.

Se enviarán presentaciones de nuestros diferentes servicios a empresas potenciales del sector de transporte y distribución.

Se firmarán acuerdos de servicio con navieras y/o consolidadoras de carga pequeñas que no ofrezcan los servicios locales de comercio exterior y transporte a sus clientes, para que a través de nuestra empresa, puedan comercializar estos productos y por ende lograr un crecimiento mutuo en nuestros servicios.

Formaremos alianzas de servicio con otras empresas de transporte para la inclusión de los camiones con los que nuestra empresa cuenta y así incrementar la productividad y operatividad de los mismos.

Espero, haber cumplido a cabalidad con las obligaciones a mi encomendada por los socios y seguir contando con el apoyo de ustedes para seguir aportando al desarrollo de la Empresa.

Atentamente,



Christian Morales Rubio
GERENTE GENERAL
C.I. 171291303-5

