

INFORME DE GERENCIA

Quito 20 de marzo del 2016

Señores
Socios y Accionistas
Bridgetraduc Cia. Ltda.
Presente.

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias de la compañía BRIDGE TRADUC CIA LTDA., la cual me honro en representar, yo, Diego Cornejo Rodríguez con C.I. No. 1705925301, quiero poner en conocimiento el informe de desarrollo de la compañía a lo largo del Periodo Fiscal 2015.

Bridgetraduc Cia. Ltda. Se ha comprometido en seguir buscando las oportunidades de negocios, en este nuevo año fiscal (2015) tratando de concentrar actividades que permitan el desarrollo y fortalecimiento del recurso humano así como el avance de la empresa.

* En lo que tiene que ver a Activos la variación sobre el total de estos no es muy significativa, pero si cabe recalcar que para ser más competitivos en el mercado nos hemos visto obligados a incurrir en mayores compras de equipos y reparación de los equipos antiguos para mantener la calidad de nuestros servicios y actualizados en tecnología. En este marco también se ha hecho inversiones en equipos de comunicación más sofisticados pero obtenidos de segunda mano para poder cubrir las necesidades y requerimientos de los clientes, por ello me he visto en la necesidad de adquirir estos equipos a un costo no tan alto pero que ha servido para solventar las necesidades de brindar un menor servicio.

* Con respecto a los pasivos, estos como todos los años, se ha venido controlando y manejando un bajo endeudamiento para poder salir en épocas de bajas ventas, por ello mes a mes se mantiene deudas tales como aportes al IESS, el cual está compuesto básicamente por los aportes patronales y aportes individuales, así como los beneficios sociales de Fondos de reserva que se paga al mismo instituto y los descuentos que se realiza por concepto de préstamos quirografarios. De la misma manera se mantiene deudas mes a mes, de las obligaciones tributarias como son las retenciones de IVA y de la Fuente, así como el IVA cobrado a clientes en los servicios que ofrece la compañía; por tal razón estas han sido las deudas más apremiantes que mane el rubro de cuentas de Pasivo.

* Con el Patrimonio, debemos aclarar que esta es una cuenta que va creciendo año a año, en el rubro de utilidades no distribuidas, puesto que por disposición de los socios vine siendo una obligación de parte de los mismos, para que estos resultados se venga dejando como en el patrimonio para que sea parte del respaldo y crecimiento de la empresa, de esta manera tratar de tener una empresa sólida y sobre todo se convierta en un respaldo para cualquier obligación tributaria y de financieras.

* Con respecto a los Ingresos, debo indicar que en este rubro los ingresos se han elevado en un 15% debido a la buena acogida que han tenido nuestros clientes y el buen servicio que se viene dando, lo que ha recaído en una elevación de ventas, lo que permite que la empresa siga creciendo. El esfuerzo de cada uno de los colaboradores, que han venido haciendo, se ve reflejado en elevación de ventas lo que nos obliga básicamente a ser mejores y nos comprometemos que sigamos siendo una opción buena en el mercado en nuestra rama, por tal motivo estamos contentos con este incremento del 15% de ingresos y sobre todo nos invita a ser más eficientes y creer que se puede buscar mejoras ingresos.

* En relación a los Gastos, Este rubro sin duda alguna, es uno de los más problemáticos y de difícil controlar, pero sin duda todos nos hemos metido en la película y hemos tratado de que en el caso de gastos que no son fijos, ver las opciones que mejor convenga en calidad y en precio. Esto se ha hecho, y se ha logrado la expectativa planteada para este año y por lo tanto el resultado de estas actividades han desembocado en un incremento mínimo de un 7% del gastos, el cual básicamente está en marcado en la remodelación de la nueva oficina que en este año decidimos hacerlo debido a que los clientes se merecen un lugar donde se preste una buena atención al cliente y por ello nos hemos visto en la obligación de cambiar de lugar, lo cual nos ha dado muy buenos resultados y tanto los clientes, empleados y nosotros mismos, los directivos de la empresa nos sentimos contentos y satisfechos con aquello.

De esta forma, debo concluir que las decisiones que se han tomado en este año 2015, si bien es cierto, no fueron encaminadas a lograr un crecimiento económico, no es menos cierto, que fueron de mucha ayuda para seguir en el camino brindando servicios de calidad y conseguir resultados positivos para la empresa, dando una mayor tranquilidad a los Socios y Accionistas y también para nuestros clientes y empleados.

Debo también agradecer el apoyo brindado en todo el proceso del ejercicio fiscal 2015, en todas las decisiones tomadas como Gerente General de la empresa y sobre todo en el desarrollo de algunas actividades de carácter empresarial que nos han dado una fuerza de ventas para el próximo año y que esperamos se vea reflejada en ingresos económicos.

Es cuanto puedo determinar, en base a los resultados reales que se han presentado, puesto que también ustedes Socios y Accionistas han compartido conmigo las decisiones pertinentes a este negocio. Aspiro que el próximo año me sigan brindado el apoyo y su colaboración, no solo en la Dirección de la empresa como Gerente General, sino también en la toma de decisiones acertadas para su normal funcionamiento a lo largo del nuevo año fiscal 2016.

Atentamente,


Diego Cornejo Rodríguez
Gerente General
BRIDGETRADUC CIA. LTDA.