INFORME DE GERENCIA

Quito 21 de marzo del 2012

Señores
Socios y Accionistas
Bridgetraduc Cia. Ltda.
Presente.

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias de la compañía BRIDGE TRADUC CIA LTDA., la cual me honro en representar, yo, Diego Cornejo Rodriguez con C.I. No. 1705925301, quiero poner en conocimiento el informe de desarrollo de la compañía a lo largo del Periodo Fiscal 2011.

Brisgetraduc Cía. Ltda. en este nuevo ejercicio fiscal (2011) se planteó ideas muy claras en las que se desea abarcar mayores campos sobre el campo de la Traducción e Interpretación Simultánea en varios idiomas; esto hizo que cada una de nuestras actividades vayan creciendo y por ende los resultados de los Estados Financieros sigan teniendo variaciones importantes como las que detallamos a continuación:

*En lo que tiene que ver a Activos la variación sobre el total de estos no es muy significativa, pero si cabe recalcar que para ser más competitivos en el mercado nos hemos visto obligados a incurrir en mayores compras de equipos y reparación de los equipos antiguos para mantener la calidad de nuestros servicios y actualizados en tecnología. En algunos casos no ha sido posible la reparación por lo que se han dado de baja estos equipos y no se han reemplazado por unos nuevos. Esto implica que en el futuro se revise el inventario de Activos Fijos para poder estar acordes a las necesidades de los clientes

* Con respecto a los pasivos seguimos la política de austeridad, tratando de mantener que el Pasivo solo se maneje con gastos básicos por lo que las obligaciones que se adquieren no son muy representativas, y de serlas, son cancelables de manera inmediata con el flujo general de caja, pudiendo indicarles que en caso de emergencia, la empresa cuenta con disponibilidad de efectivo para cubrir las pequeñas deudas que ha contraído o las que se originan de carácter Laboral o Tributaria.

* Con el Patrimonio, debo indicar que su variación solo se produce por los resultados positivos que han generado en el años 2011 y los que se arrastra de años anteriores, que con respecto al volumen de ingresos del año anterior sufrió un decrecimiento del 18% que en gran parte es por la dada de baja de activos que se volvieron obsoletos y que no había manera de repararlos.

* Con respecto a los Ingresos, debo acotar que no hemos superado las expectativas de incrementos con relación al año anterior, sino que más bien, nos hemos mantenido al margen o haciendo las mismas actividades del año anterior, lo que no nos permitió crecer en ingresos y por ende en inversión, puesto que los requerimientos del mercado son muy competitivos. Tenemos claro el panorama de que sin el incremento de estos rubros, difícilmente se puede crecer y ser más eficientes, por lo que tenemos que el próximo año ser más agresivos y penetrar en los campos del mercado objetivo. Solo así nos permitiremos continuar creciendo económicamente.

* En relación a los Gastos, debo indicar que decidimos por incorporar una nueva colaboradora en el manejo del mercadeo y comercialización de nuestros productos. Así, este fue un año de intensa difusión que esperamos refleje sus resultados en el próximo y se consiga mayor penetración en el mercado. Esta incorporación también es uno de los motivos por los cuales el crecimiento en resultados no se ve tan favorablemente, pues no se consiguió el resultado de forma inmediata.

En definitiva los gastos directos tuvieron un crecimiento del 50%, lo que ocurrió mayormente debido a la incorporación de una nueva colaboradora, y por lo cual se elevaron los gastos laborales en un 100%; como ustedes saben nuestro rubro de mano de obra es un rubro muy importante y significativo en cuantía valorada en los estados financieros.

De esta forma, debo concluir que las decisiones que se han tomado en este año 2011, si bien es cierto, no fueron encaminadas a lograr un crecimiento económico, no es menos cierto, que fueron de mucha ayuda para seguir en el camino brindando servicios de calidad y conseguir resultados positivos para la empresa, dando una mayor tranquilidad a los Socios y Accionistas y también para nuestros clientes y empleados.

Debo también agradecer el apoyo brindado en todo el proceso del ejercicio fiscal 2011, en todas las decisiones tomadas como Gerente General de la empresa y sobre todo en el desarrollo de algunas actividades de carácter empresarial que nos han dado una fuerza de ventas para el próximo año y que esperamos se vea reflejada en ingresos económicos.

Es cuanto puedo determinar, en base a los resultados reales que se han presentado, puesto que también ustedes Socios y Accionistas han compartido conmigo las decisiones pertinentes a este negocio. Aspiro que el próximo año me sigan brindando el apoyo y su colaboración, no solo en la Dirección de la empresa como Gerente General, sino también en la toma de decisiones acertadas para su normal funcionamiento a lo largo del nuevo año fiscal 2012.

Atentamente,

Diego Cornejo Rodríguez
Gerente General
BRIDGETRADUC CIA. LTDA.

Quito – Ecuador