INFORME DE GERENCIA

Quito 15 de marzo del 2011

Señores
Socios y Accionistas
Bridgetraduc Cia. Ltda.
Presente.

Dando cumplimiento a las disposiciones Legales y Estatutarias de la compañía Bridgetraduc Cia. Ltda., la cual me honro en representar, yo Diego Cornejo Rodriguez con C.I. No. 170592530-1, quiero poner en conocimiento el Informe de desarrollo de la compañía a lo largo del Periodo Fiscal 2010.

Dando continuidad al desarrollo de la actividad comercial de la compañía Bridgetraduc Cia. Ltda. y tomando en cuenta las indicaciones y sugerencias que han presentado los Socios Y Accionistas, quiero dar a conocer en resumen el desarrollo de la empresa a lo largo del periodo fiscal 2010; por consiguiente:

* En lo que tiene que ver a Activos Fijos, quiero informar que se ha realizado una pequeña inversión en equipos de audio y sonido, para completar los que teníamos y poder seguir brindando de mejor manera el servicio de alquiler de equipos de audio. Esto debido a que hemos querido dar énfasis a esta actividad ya que es una de la herramientas para proyectarnos y darnos a conocer en el mercado a Bridgetraduc no solo como una agencia de traducción, sino también como un conglomerado de servicios relacionados con su objeto social; por este motivo podemos determinar que el crecimiento del activo ha sido en un 25% en relación al año anterior.

* Siguiendo la política de austeridad, el Pasivo solo se ha venido manejando con gastos básicos y no es muy representativo, pudiendo indicarles que en caso de emergencia, la empresa cuenta con disponibilidad de efectivo para cubrir las pequeñas deudas que ha contraído, las mismas que son mayormente en términos Laborales y Tributarios.

* Sobre el Patrimonio, debo indicar que su variación solo se produce por los resultados positivos que han generado los años 2009 y 2010 que con respecto al volumen de ingresos es tan solo un 4.5% de utilidad que se ha obtenido en estos dos años.

* Con respecto a los Ingresos, es claramente visible en los estados financieros, que nuestros ingresos casi se duplicaron, por tener un año completo en actividades del giro del negocio, con relación a los ocho meses del año 2009. También podemos indicar, que este crecimiento se debe a buen trabajo que realizamos de promocionar la empresa y no quiero

desmerecer el trabajo realizado por los colaboradores de la compañía para cumplir con este objetivo y ahora poder verlo reflejado en el crecimiento de la empresa. También quiero indicar que en base a las aspiraciones de producir mayores ingresos no se llegó a completar más que un 62%, previniendo que se cumpla con las expectativas de calidad de los clientes que han confiado en nuestros servicios.

* En relación a los Gastos, por el crecimiento que ha tenido la empresa en sus actividades, nos hemos visto en la obligación de incurrir en gastos como los de contratar personal eventual, que ha trabajado por honorarios en la interpretación simultánea y en traducción de textos y documentos que han solicitado nuestros respectivos clientes. Con el personal de planta que contamos no hubiésemos podido dar abasto para cumplir los diferentes requisitos que nos han pedido nuestros clientes. Así también, hemos contratado un técnico de sonido de planta, que hace las veces de mensajería en los ratos libres, lo que se viene a plasmar en un gasto que se ve reflejado en las transacciones contables que presenta el balance en sus respectivos rubros. Con todos estos resultados el balance arrojo una utilidad del 100% sobre el resultado arrojado en el año 2009

Por lo antes expuesto, debo concluir que las decisiones que se han tomado en este año 2010, si bien es cierto, no fueron suficientes como para repuntar de manera deseada en los resultados, no es menos cierto, que fueron de mucha ayuda para seguir en el camino hacia un crecimiento sólido tanto para los socios como para nuestros clientes y empleados.

Debo también dar gracias por el apoyo recibido a mediados de este ejercicio 2010, en el cambio a una oficina exclusiva para las actividades de la empresa, eso nos ha dado mayor respaldo y posicionamiento en el mercado, así como también la puesta en marcha de nuestra página WEB, en la que se ofrece de manera clara y concisa todas y cada uno de los servicios en los que podemos participar.

Es cuanto puedo determinar, en base a los resultados reales que se han presentado, puesto que también ustedes Socios y Accionistas han compartido conmigo las decisiones pertinentes a este negocio. Aspiro que el próximo año me sigan brindado el apoyo y su colaboración, no solo en la Dirección de la empresa como Gerente General, sino también en la toma de decisiones acertadas para su normal funcionamiento a lo largo del nuevo año fiscal 2011.

Atentamente,

Diego Cornejo Rodríguez
Gerente General
BRIDGETRADUC CIA. LTDA.

Quito – Ecuador