

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Quito, 16 de marzo 2012

Señores Accionistas:

**AGESINTGESTION INTEGRAL CIA. LTDA.**

Presente.-

Estimados Accionistas:

*En cumplimiento a lo dispuesto en el Art. 124 de la Ley de Compañías y el Reglamento Interno de la Empresa, cumpro con presentar a su consideración los resultados de los Balances y las labores realizadas por mi persona durante el ejercicio económico 2011*

**a.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJECICIO ECONOMICO DEL 2011**

*Con respecto al cumplimiento de los objetivos previstos en el ejercicio económico 2011*

- 1.- Deudas pendientes, se han cancelado en su mayoría.*
- 2.- El índice de ventas en el año 2011 es de 10.545 USD no se alcanzó a cumplir la meta de 14.000 por no tener un personal encargado de esta área.*
- 3.- No se ha podido sistematizar la información para que los productos se elaboren con un menor costo debido a que no se ha encontrado el profesional que esté interesado en este tipo de trabajo.*

*Cabe indicar que la labor ha sido ardua y se ha podido terminar el periodo con una utilidad del ejercicio de 3533.50 USD, a diferencia de años anteriores.*

**b.- SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES**

*3/16*

En lo que se refiere a cifras presentadas a diciembre 31 del 2011, me permito informar que la empresa reflejo las siguiente cifras en el Balance General a continuación detalladas.

El Balance General correspondiente al 31 de Diciembre del 2011 presenta, Activos Totales por USD\$ 42936.8; los Pasivos Totales ascienden a \$49777.05, y un Patrimonio Total de \$ USD 8404.88

En cuanto al Estado de Resultados el total de Ingresos asciende a \$ 126544.15 y de los Gastos 97.436.99; reflejando una utilidad del ejercicio de 1564.63 USD.

**c.- METAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO.**

Como meta empresarial en este año, es liquidar los pagos pendientes que se han mantenido hasta la actualidad.

Para el año 2012, me propongo implementar técnicas de ventas aplicables como pago por ventas a comisión, publicidad vehicular e impresa. Para alcanzar el índice de ventas a 14.000 USD mensuales, esto va hacer posible, debido a la obtención de la calificación en el Ministerio de relaciones laborales como F3, lo cual permite desarrollar nuestra actividad a un mayor número de empresas (Gran empresa, riesgo alto) siendo uno de los pocos proveedores a nivel Nacional. Se insistirá en iniciar un proceso de sistematización informática de los productos, lo cual va a permitir realizar los trabajos en un menor tiempo posible, para lo cual se capacitará al personal de planta en esta área.

Además se dará impulso al trabajo en el área de Monitoreo de Salud y Seguridad para lo que se ha contratado a personal experto en marketing y publicidad.

Agradezco el apoyo brindado por los accionistas de la compañía.

Atentamente,



Ing. Marlene Amancha

**GERENTE GENERAL**

**AGESINTGESTION INTEGRAL CIA. LTDA.**

