Informe de Gerencia año 2013

Señores accionistas de la empresa Nutrivital S.A., por el presente pongo a su consideración el informe de gerencia de la compañía correspondiente al año 2013.

1. Del estado de situación financiera

Al 31 de diciembre del 2012, Nutrivital S.A. tuvo una inversión de activos totales de US$ 6'147'045.43 distribuidos entre 38.7% de activos corrientes y 61.27% de activos no corrientes. Paralelamente al año 2013 la inversión en activos totales fue de 7'650'977.35 distribuidos en 28% de activo corriente y 72% de activo no corriente.

El incremento en activos no corrientes corresponde a inversiones basadas en créditos a largo plazo, donde se prioriza proyectos de nuevos productos y utilización de las maquinarias de colada, barras, bebidas de soya. Adicionalmente la adecuación de nuevas oficinas con una sala de reuniones interactiva, para mejorar la dinámica del equipo. Se ha invertido en mejorar el sistema BPM y HACCP, para lo cual se ha contratado un ingeniero con experiencia en bebidas y otros alimentos, así como también se ha invertido en el área de logística.

Se realizó un plan de implementación del sistema quickbooks para la contabilidad, lo cual representa un aporte importante para el mejoramiento de los procesos de la empresa.

Se continua con el proyecto de inversión en el montaje y arranque de la maquinaria UHT, una vez adquiridas las maquinarias de empacado, para lo cual se tiene planificado invertir en los siguientes 3 años.

Las cuentas por cobrar de la empresa en el 2012 fueron de US$ 822.952,57 y en el año 2013 llegan a un valor similar de 924.586,94, por lo que se mantiene una estabilidad en relación al cobro.

Las cuentas por pagar por política de la empresa se mantienen en un plazo mayor al de las cuentas por cobrar, por lo que se ha mantenido el equilibrio logrado en años anteriores.

2. Del estado de perdidas y ganancias

Los ingresos del año 2012 fueron de US$ 5'487'130.38, con un total de costos y gastos de US$ 5'274'129.95. Los ingresos de venta de 2013 alcanzaron los US$ 5'299'633.24. Los costos de ventas y producción alcanzaron los USD 5'179'407.81, reduciendo los gastos del año anterior. La utilidad neta de este periodo es de US$ 77.445.51, la cual disminuyó del año anterior para poder respaldar operaciones hechas durante el periodo, que darán mayor proyección en los siguientes años.

Francisco de Caldana y Rodrigo Nuñez esq.
Teléfono: (593) 22372 830
Email: info@nutrivital.com.ec
Quito - Ecuador

NUTRIVITAL®

Conclusiones

En conclusión, se puede ver claramente que se mantiene el curso de lo planificado con las inversiones y se puede mantener una constante reducción de costos. Para esto se ha planificado reducir aun mas los posibles costos y aumentar los ingresos con un nuevo plan estratégico.

Esperamos lograr nuevos objetivos de ventas utilizando nuestras nuevas infraestructuras y activos para mejorar la eficiencia dando mayor valor a la empresa y sus accionistas.

Atentamente,

Xavier Garzon G.
Gerente General
1707044259

Francisco de Orellana y Rodrigo Nuñez esq.
Teléfono: [illegible]
Email: info@nutrivital.com.ec
Quito - Ecuador

NUTRIVITAL®