

DAREUS CIA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA

A los Socios de:

DAREUS CIA. LTDA.

En mi calidad de Gerente General de la Compañía y en cumplimiento de los estatutos de la Compañía y en concordancia con la resolución No. 92.143.0013 de la Superintendencia de compañías, me permito poner en vuestra consideración el informe del ejercicio económico del 2014.

1. Objetivos de la empresa

En el ejercicio económico 2014, la compañía ha mantenido la actividad en la comercialización de maquinarias, equipos, accesorios y repuestos para segmentos de mercado relacionados con la construcción y mantenimiento de carreteras, exploración y explotación de minas, canteras, etc.

Los activos relacionados con la actividad se los ha mantenido en buenas condiciones.

Los objetivos trazados para el 2014, han sido cumplidos.

2. Cumplimiento de las disposiciones de los socios

He dado fiel cumplimiento a las disposiciones que se han adoptado en las Juntas Generales de socios y las resoluciones emanadas de los organismos de administración y control de la empresa

3. Acontecimientos importantes

Las ventas durante el año 2014 fueron de USD 3.161.151 frente al año 2013 que alcanzo USD 1.440.409; un incremento del 54,43% equivalente a 1.720.625.

Las ventas de la compañía dependen en parte, de la demanda del sector público, en el cual se percibe cierto desaceleramiento para el año 2015.

Los Costos y gastos del año ascendieron a USD 3.112.680 . Luego del pago del Impuesto a la renta por USD 36.620 y efectos de Impuestos Diferidos (NIF _PYMES) se llega a una utilidad neta del ejercicio de USD 2.579.

4. Situación Financiera

Los Estados Financieros al 31 de Diciembre de 2014 determinan un total de activos de USD 1.659.187 y los Pasivos un total de USD 1.555.483.

La compañía presenta una utilidad de USD 2.579 luego del pago del 15% Participación Trabajadores e Impuesto a la renta

5. Recomendaciones para el siguiente ejercicio económico del año 2015

En el año 2015 igual que en el año 2014 los retos se encuentran enfocados principalmente a incrementar las ventas en función de:

- Situación del País: Ecuador se encuentra en un proceso de restricción por déficit presupuestario dado principalmente por la baja del precio del petróleo, por lo que hay una disminución en el de impulso de la construcción y mantenimiento de carreteras; por esta razón debemos buscar otros nichos de mercado en las áreas principalmente de la minería que debería afianzar el gobierno a partir del 2015

- Servicio Técnico: La capacidad de brindar un servicio técnico adecuado marcará la diferencia con las empresas de la competencia.

- Servicio al cliente: Es un rubro que debemos aumentar su eficiencia para mantener he incrementar el mercado cautivo que tenemos debido a que Dareus, Cia. Ltda. tiene más de 30 años de vigencia en el mercado ecuatoriano

Sin otro particular, suscribo el presente informe

Ing. Marcelo Domínguez

GERENTE

Quito 30 Marzo 2015