

INFORME DE GERENCIA/PRESIDENCIA 2016

Señores Accionistas
LOGICHEM SOLUTIONS S.A.
Presente.

Por medio del presente pongo en su consideración el informe de las principales gestiones que he cumplido en calidad de Presidente, Representante Legal de la Empresa durante el periodo económico 2016.

Proyecto de Agua Iridium Blue™

La principal actividad en este período ha sido incrementar las ventas del agua purificada Iridium Blue. A pesar de la situación económica que atraviesa el país, se ha logrado mantener un crecimiento, que decayó en abril por efectos del terremoto en la Costa, y luego por efecto del incremento del IVA de 12% a 14%. Sin embargo, se logró una recuperación de las ventas del agua a partir de julio.

En el mes de diciembre se logró llegar al Punto de Equilibrio Operativo del proyecto. Para conseguir esta información, he creado un sistema de seguimiento de costos en Google Drive que permite ver los costos de producción del agua, tanto por mes como por botellón. Sin embargo, todavía hace falta invertir en mejoras de la planta, así como la compra de envases, por lo cual el proyecto todavía no logra, con las ventas, satisfacer todas estas necesidades. Debido a la situación económica de los socios estratégicos, Hilanderías Cumbayá, no han podido ellos hacerse cargo de estos aportes necesarios, y Logichem ha tenido que hacer ciertas compras que hubiesen correspondido a Hlanderías Cumbayá.

Proyecto de Química:

Las ventas de MatrixClean se han mantenido estables durante este período, con un leve incremento por las compras hechas por la Hacienda Zuleta vía Galo Plaza. Luego de 6 meses de pruebas para la limpieza en el sistema de ordeño, se comprobó que los resultados fueron buenos, por lo que Galo Plaza quiere cooperar como distribuidor externo para el sector de la industria lechera y otros. Se comenzó con un acercamiento, en diciembre, con la empresa Provefrut de Lasso, donde se hicieron demostraciones de aplicación en su planta.

En marzo se conversó con la Bioquímica Amparo Freire para conseguir el Registro Sanitario para el producto desinfectante Biodox, pero regresó con la novedad que no se lo puede hacer porque de momento no existe normativa industrial en el ARCSA, y que por lo tanto se lo puede vender libremente, y que cuando haya la normativa, se proceda otra vez con el trámite. Queda pendiente.

Proyecto de Frecuencias para el sector agrícola.

En el mes de julio se hizo el primer pedido de una máquina de frecuencias para el tratamiento de agua para el sector agrícola, para la empresa Ziloagro. Se hace el

pedido a James Smallwood de Natural Sistemas para ver si Logichem puede comenzar a armar estas unidades en el Ecuador y acepta.

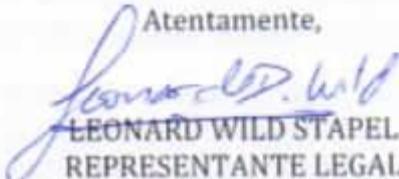
Este es otro proyecto que se piensa empujar con Galo Plaza, y se planea una reunión para principios del 2017 con Provefrut y otras empresas que podrían estar interesadas.

Sistemas de PTAR SBEACR.

La empresa Ambient Care Ecuador de Guayaquil hace un acercamiento para continuar con las cotizaciones de las plantas PTAR SBEACR en el sector de aguas servidas, y se les ayuda con el soporte técnico, y se cotiza una planta para el nuevo Teatro de Guayaquil. También se comienza a conversar para analizar si es factible hacer una propuesta para la empresa de pescado INASA.

Asimismo, se otorga a Ecuapet una sublicencia para el país de Panamá, y se realizan los trámites respectivos con Henning Gatz de Aquacare, USA.

Atentamente,


LEONARD WILD STAPEL
REPRESENTANTE LEGAL
1709470171