

El número de registro sanitario es el 3007-01-N-1114, y para cumplir con este requisito es necesario realizar análisis químicos y bacteriológicos periódicos, así como obtener permisos de funcionamiento en el Ministerio de Salud Pública, Distrito Municipal de Quito, Mediasidiente y ARESA.

La producción mensual promedio fue de 396 hectolitros de 1 gl/10 L y el crecimiento promedio en las entregas fue incrementado a una velocidad del 1% mensual. Comparado con el crecimiento general de la industria se acorda a acuerdos de meteros en US\$, que es de aproximadamente el 10% anual, el comportamiento del proceso de agua purificada Indium Blue es muy lento y motivado, <http://indiumblue.com/indiumblue.com/indiumblue>.

Adicionalmente, si extrapolamos el incremento de entregas de Indium Blue del 23.8% en su etapa de introducción, con el comportamiento de crecimiento en Ecuador que tiene una proyección de 0.5% anual para el 2015 de acuerdo al Banco Central de Ecuador, esperamos que el 2016, cubrido y los cambios en conseguir transporte contratado externo, que nos permitan abastecer el mercado de Quito y de todos quienes desean el agua entregada a domicilio desde la fecha misma, en 17% de los clientes IB, sea un año que nos permita crecer en la fabricación y entrega de agua embotellada.

El agua embotellada Indium Blue es un producto de alta calidad, que se produce en Ecuador, con el agua de la ciudad de Quito.

El agua Indium Blue, la cual es considerada como apta para el consumo humano (la diferencia de las otras aguas que hay en el mercado, que van desde aguas a lo mejor 17.5% para la salud, hasta vendida por los distribuidores e intermediarios que van a

1. Logitech Solutions, s
2. Elaboresa Cantabria

La venta continúa de las dos empresas, que de 130 unidades, siendo el aporte de Logitech Solutions al 10% del total de la venta, y Elaboresa al 90% del total de la venta.

Los datos de las ventas individuales y de los clientes pueden ser verificados a través de la aplicación GOOGLE DRIVE en línea, la cual es un servicio generado por Logitech Solutions. El desarrollo y mantenimiento del sistema ERP (Resource Planning) en línea es parte del costo del proyecto y es utilizado para entregar y registrar la información en la nube al cliente sistema de sus libros y cuentas. Asimismo, el GOOGLE DRIVE es el sistema principal para registrar el 10% del trabajo final, y que permite diseñar, probar de concepto, y lógica informática asociada al programa del mismo.

Se prevé que para el 2016, una vez entre en funcionamiento el sistema CRM/ERP Mayor, se reglione las ventas y control de movimientos a nivel de los Distribuidores IB.

Asimismo, se prevé que una vez contratado el servicio de entrega a domicilio por parte de Indium Blue, se podrá incrementar las ventas porque se abastecerá el mercado local, tanto en Quito, como en las otras ciudades, lo que aumentará el interés en que se logran estos objetivos, lo cual incrementará la demanda.

Con el servicio de entrega a domicilio en funcionamiento, se puede ya comenzar a hacer promoción y ventas, ofrecer un producto sin poder cumplir con la demanda y las necesidades de la mayoría de los clientes (entrega a domicilio) puede tener repercusiones negativas en la imagen del producto, un mal ejemplo de que muchos clientes pierden el entusiasmo e incluso corren el riesgo de que el agua Indium Blue es de difícil acceso. La promoción y la capacidad de respuesta deben ir de la mano.

En una reunión informal previa se acordó en la fecha misma de viabilidad de la empresa Indium Blue, la cual es febrero del 2017 para dejar el punto de venta en ventas, que sea alrededor de 100 unidades al mes (de venta, no de producción). Se espera, no obstante, llegar a esta meta ya para enero del 2016, aunque sin fecha definida debido a las dificultades económicas que atraviesa el país y que se tienen vistas de futuro.

2) QUÍMICA:

La línea de Manufactura se ha mantenido en sus ventas a pesar de que uno de nuestros clientes, Pindul, dejó de comprar por unos seis meses. No se ha logrado mayor esfuerzo en incrementar la línea química porque se ha pasado toda la atención en las ventas de Indium Blue. No obstante, se prevé que uno

ver este en marcha el sistema de entrega a domicilio de bidones. Ellos podemos acercar a nuestros clientes el agua con entregas a domicilio en Maracaibo con costo para el cliente. Por otro lado, con la ayuda de Gerdard Catrino como uno de nuestros clientes principales de 20 y 40 litros mensuales, se ha logrado ampliar las entregas económicas en Legirito por que la ciudad cuenta con un suministro.

Se pararon este año con la asistencia de una oficina como el primer año, incrementando los esfuerzos de venta de la química, y ampliar el registro sanitario para la industria, así como ver si se consigue los fondos para conseguir los registros sanitarios de otros productos.

3) LÍNEA ELASTOL:

En conjunto con Ecopetrol, Cía. Ltda y el policía de esta empresa se continuará con visitas a las comunidades en el Caca para hacer presentaciones del producto Elastol en sus varias líneas de recuperación ambiental para el caso de derrames de petróleo e hidrocarburos, y se estuvo a punto de conseguir primer de Parafinaciones. No obstante, con la caída del precio del petróleo en marzo del 2015, se congelaron todas las compras de nuevos productos y tecnologías, por lo que el proyecto ha quedado en stand-by. No se espera retomar hasta que se restablezca el precio del petróleo y el gobierno tenga la capacidad de cumplir con los pagos con sus proveedores.

4) PTAR SBEACR:

La falta absoluta de ventas del proyecto de las Placas PTAR SBEACR, a pesar de un nuevo acercamiento por parte de la empresa "Ambient Care Services" de Guayaquil, asociado a las dificultades económicas del país, indican que este proyecto no tendrá resultados inmediatos a futuro. No obstante, la sub-escuela otorgada a dicha empresa, permite a nuevos proyectos y tecnologías de las partes y se puede tener la tecnología como un potencial futuro. Además, se está en acuerdo con Ecopetrol, Cía. Ltda., para otorgar un servicio de consultoría puesto que se ha conseguido un acuerdo dando poder una licencia para Panamá por parte de Ecopetrol, se espera tener un acuerdo de este tipo para el 2015.

Las obligaciones con las instituciones públicas—SRU, Superintendencia de Compañías, IESS, Ministerio del Trabajo, Municipio, ALCASA—han sido cumplidas en su totalidad.

Atentamente



Oscar Leonardo Wili Stapel
REPRESENTANTE LEGAL
C.I. 17047317