161819

DIRECTV.
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

SATELITEDIRECT DEL ECUADOR CIA. LTDA.

COCHAPATA Y ABASCAL, CONJUNTO VILLALOMA # 26, QUITO – ECUADOR

INFORME DE GERENCIA
AÑO 2009

SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
SATELITEDIRECT DEL ECUADOR CIA. LTDA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
29 ABR. 2010
OPERADOR 15
QUITO

De mi consideración,

Es un placer para mí, como Gerente General, Representante Legal de Satelitedirect, dirigirme a ustedes con el fin de resumirles el cumplimiento administrativo, técnico y financiero de la empresa en sus diferentes aspectos.

El presente, más que un informe, resumirá ciertos aspectos considerados como fortalezas y debilidades de nuestra empresa en el período comprendido entre 28 de enero del 2009, fecha de creación de nuestra empresa, al 31 de diciembre del 2009.

En menos de un año, la Compañía ha llegado a establecer bases muy sólidas en los campos administrativo, técnico y financiero. Las contrataciones de personal fueron la clave para la operación inicial, tanto de Quito como de Guayaquil. Estas contrataciones han rendido los frutos esperados y sobrepasado las expectativas de rendimiento.

Nuestros activos han aumentado en el corto tiempo de actividad, es por eso que los valores por depreciaciones y amortizaciones han sido calculados luego de lo cual se reflejan los activos reales en los respectivos Balances.

Administrativamente, Satelitedirect ha tenido el gran acierto de firmar un contrato con la Compañía Directv del Ecuador Cia. Ltda., el cual esperamos seguir manteniendo en base al fiel cumplimiento de las metas establecidas por Directv. Todo esto ha sido posible lograrlo gracias al

101819

DIRECTV.
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

SATELITEDIRECT DEL ECUADOR CIA. LTDA.

COCHAPATA Y ABASCAL, CONJUNTO VILLALOMA # 26, QUITO – ECUADOR

trabajo en equipo que es el factor fundamental y la fortaleza de nuestra empresa.

La empresa, debido a su rápido crecimiento, también ha acertado en contratar los servicios de la compañía Consulservice para el buen manejo de todo lo relacionado con el área contable, dejándonos así el tiempo necesario para enfocarnos en nuestros clientes externos y futuros contratos.

En la actualidad nos encontramos en un momento de rápido crecimiento. Debido a la necesidad de la empresa y también al requerimiento de nuestro principal cliente nos hemos visto obligados implementar controles tanto en el área de ventas como en el área técnica que nos permitan ser más eficientes y eficaces en las respectivas labores y minimizar los errores.

A mi manera muy personal de ver las cosas, la presente evaluación del periodo 2009 muestra que la experiencia de las personas que conformamos el equipo gerencial está dando los resultados esperados. Creo también que tenemos muchas más fortalezas que debilidades pues nuestros logros así lo demuestran.

Es importante recalcar que las decisiones las tomamos como grupo, pues descartamos cualquier decisión unilateral ya que creemos fielmente en el trabajo de equipo.

Es importante reconocer que lo logrado, ha sido posible debido al apoyo y ayuda de todos los que hacemos la compañía Satelitedirect a quienes me permito agradecer por la confianza que han depositado en mí y nuestro equipo gerencial, y a la vez felicitar por todos los logros alcanzados en el presente año.

Atentamente,

Rafael J. Obando
Gerente General