

INFORME DE GERENCIA

Compañía: SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑIA TERAMEDICAL CIA. LTDA.
Año: 2018

La inestabilidad económica del país el año 2018 afectó el crecimiento de la Compañía por cuanto las ventas en los meses del segundo semestre disminuyeron drásticamente debido al reducido presupuesto que los Hospitales Públicos tuvieron disponibles, constituyendo una parte importante de nuestro mercado al cual están orientados nuestros productos.

La falta de liquidez en el país ha ocasionado que el flujo de efectivo sea muy reducido por lo que se optó por créditos bancarios para cubrir con los gastos fijos que tiene la empresa así como el pago a proveedores. Otro factor que influyó para el bajo flujo de efectivo fue que las cuentas por cobrar a clientes sobre pasó el tiempo de crédito que se les otorgaba regularmente, tornando esto en círculo vicioso puesto que si no pagan nuestros clientes nosotros tampoco podemos pagar a proveedores.

La compañía continúa con la distribución de los productos de la empresa Electronica Medical Equipment EME, en el Ecuador también cuenta con varias alianzas estratégicas con varias empresas locales. Las ventas de equipos sufrieron un incremento en las ventas, los clientes ya tienen una apreciación muy positiva de EME, fruto del trabajo y seriedad con que estamos tratando esta marca.

Para el año 2019 se tiene proyectado cristalizar una alianza estratégica con la empresa china NU-TEK HEALTH HONG KONG LIMITED fabricante de equipos de rehabilitación de excelente calidad y confiabilidad, este futuro proveedor maneja precios muy competitivos en relación a las otras marcas que se comercializan en el país. Al tener equipos a menor precio podemos impulsar las ventas en mayor cantidad y a la vez incrementar nuestra presencia en el mercado interno.

Para lograr posicionar esta nueva marca emplearemos estrategias de marketing, redes sociales, cambio de imagen de nuestra página web, la capacitación del personal será el pilar fundamental para la obtención de los resultados trazados al inicio del 2019. En lo que se refiere a la parte económica debo señalar que contamos con un sistema de contabilidad que nos permite ir monitoreando de forma continua ingresos vs egresos y sacar conclusiones inmediatas para la toma de decisiones y de esta manera corregir o aumentar las estrategias que nos permitió corregir a tiempo y poder obtener utilidad al final del 2018.

Los egresos que tuvo la empresa en el año 2018 tuvieron que ver básicamente con la compra de mercadería, el pago de sueldos, actas de finiquito de empleados que han renunciado a la empresa, utilidades, débitos de ley, envíos de mercadería a los clientes, pago de servicios básicos, pago de arriendo del local, pago de préstamos, gastos de publicidad, básicamente.

Teramédical Cia. Ltda.

su mejor opción en equipos médicos de última tecnología

Se han cumplido con todos los requerimientos de las entidades de control tales como el Servicio de Rentas Internas, Ministerio de Relaciones Laborales, Superintendencia de Compañías, IESS, Municipio, Arcsa, Senae, Inen, etc.

En el período fiscal 2018 los resultados obtenidos en los balances anuales arrojaron una utilidad del ejercicio de USD 2.868,92.

Ing. Mariana Romero

GERENTE DE TERAMEDICAL CIA. LTDA.

Dirección: La Niña ES-52 y Diego de Almagro, Edificio Royal Business, Piso 3, Oficina 305
Telf: 02 3530-604 / 02 2416-241 Cel: 099 946 3891 E-mail: teramedicaltlda@gmail.com Quito - Ecuador