

## INFORME DE GERENCIA

**Compañía: SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑÍA TERAMEDICAL CÍA. LTDA.**  
**Año: 2012**

Durante este año la Compañía ha incrementando las ventas de película digital Carestream, puesto que a través de la compañía Advmedical C.A. estamos importando directamente lo cual nos ha permitido poner precios de venta muy competitivos y además teniendo la ventaja de que estas películas mantienen una alta calidad en la definición de la imagen, cualidad que hace que nuestros clientes se sientan satisfechos con los resultados obtenidos en nuestros productos.

La venta de este tipo de película se proyecta para el siguiente año como uno de sus mayores ingresos para la empresa.

En este año tuvimos que terminar nuestra alianza estratégica con la empresa COMANDATO, porque esta empresa ya no provee las películas húmedas y líquidos para rayos X puesto que ya no son representantes de esta línea en el Ecuador y para cubrir este nicho de mercado consolidamos nuestros lasos comerciales con la empresa CBM representada por el Ing. Carlos Barrera.

Debo mencionar que en el mes de Noviembre realicé un viaje a la ciudad de Dusseldorf en Alemania a la feria médica que se realiza todos los años, viaje en el cual se contactó a varias empresas que nos pueden proveer equipos médicos para las líneas de estética, fisioterapia y protección para rayos x. De esta visita hemos mantenido conversaciones para la importación de equipos en las líneas de estética y fisioterapia con la empresa EME, la misma que es una empresa productora de equipos en las dos líneas y está ubicada en la ciudad de Pesaro, Italia. Ellos se encuentran muy interesados introducir sus productos y posicionar la marca en el mercado del Ecuador. Esta empresa tiene varios representantes de sus productos a nivel mundial y los equipos que ofrecen cuentan con todas las garantías y certificaciones internacionales requeridas a nivel mundial.

Esta empresa tiene toda la predisposición de trabajar con nosotros y nos otorgarán precios de los productos que puedan ser competitivos en nuestro mercado.

Los ingresos mensuales han sido constantes porque hemos incrementado nuestros clientes privados para la venta de las películas digitales y húmedas lo que ha contribuido a que la empresa cuente con un ingreso promedio fijo y mensual.

Los egresos que tuvo la empresa en el año 2012 tuvieron que ver básicamente con la compra de mercadería, el pago de sueldos, utilidades, décimos de ley, envíos de mercadería a los clientes, pago de servicios básicos y provisión para arriendo del local administrativo y de ventas, pago de préstamos, entre otros.

# TERA MEDICAL CIA. LTDA

SU MEJOR OPCIÓN EN EQUIPOS MÉDICOS DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA

Se procedió a realizar el trámite y procedimiento para pasar la contabilidad de Teramedical a las NIIF de acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

Se han cumplido con todos los requerimientos de las entidades de Control tales como el Servicio de Rentas Internas, Ministerio de Trabajo, Superintendencia de Compañías y el IESS.



Ing. Mariana Romero

GERENTE DE TERAMEDICAL CÍA. LTDA.

 Teramedical CIA. LTDA  
QUITO - ECUADOR

Urb. Orquideas del Norte,  
N52D N°, E15-60 y Calle E15  
• Telf.: 02 2416241 • Cel.: 09 946 3891  
• E-mail: domaro65@yahoo.com.mx  
• Quito - Ecuador