

Quito, 25 de agosto de 2010

Para: Adriana Alemán (Socia)
Paola Soria (Presidente)

Asunto: Informe Balance 2009

De mis consideraciones

Estimados socios adjunto a la presente el informe general de los movimientos realizados en el año 2009 tomando en cuenta que en el presente periodo se abrió una nueva sucursal con una línea de producto diferente, lo que requirió una inversión considerable.

Se adjuntan en el presente informe la proyección para el año 2010 en la que se visualizará el crecimiento esperado durante el año con el plan de acción.

Atentamente.-



Ing. Cristian Villarreal Alemán



INFORME AÑO 2009 - PROYECCION 2010

Generalidades

El 19 de enero del 2009 se realizó la constitución de la compañía ENTICO CIA. LTDA. hasta el mes de septiembre del 2009 se explotó el área de desarrollo obteniendo los resultados esperados, en el mes de octubre se realizó un giro de negocio incursionando en la comercialización de productos informáticos.

Durante el último trimestre del año se realizó la instalación de la oficina de ENTICO – HARDWARE, con la adquisición de muebles y equipos de oficina, activos que se incluyen en el balance de este año.

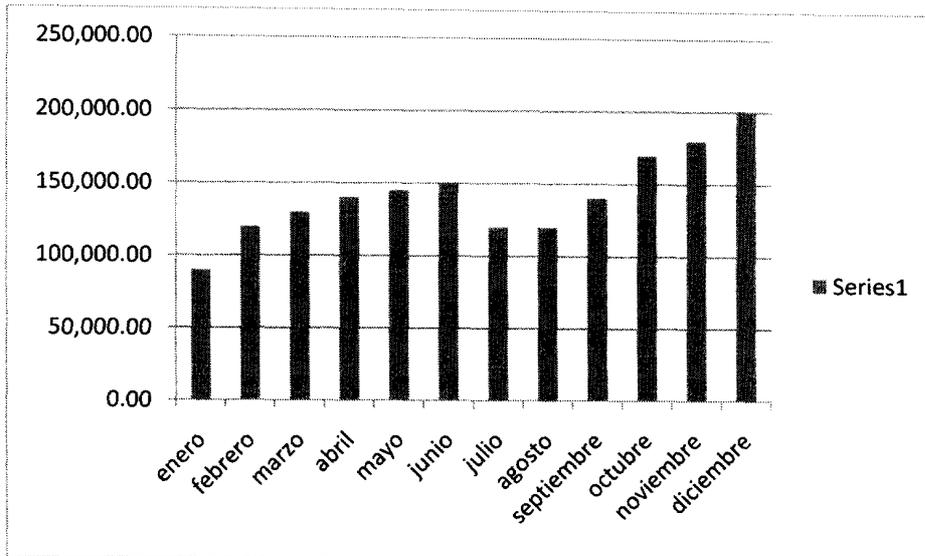
Durante el año se realizaron las compras de activos que serán utilizados los próximos 3 años, incurriendo en gastos que serán prorrateados en el tiempo de depreciación de cada bien.

Se proyectan las ventas para el año total por los siguientes valores, tomando en cuenta el costo de oportunidad de el capital de trabajo depositado en el banco al generado en el negocio propuesto es mucho superior.

MES	TOTAL	%	GANANCIA BRUTA	OPERATIVOS	GANANCIA NETA
enero	90,000.00	14%	12,600.00	8,000.00	4,600.00
febrero	120,000.00	14%	16,800.00	8,500.00	8,300.00
marzo	130,000.00	14%	18,200.00	8,500.00	9,700.00
abril	140,000.00	14%	19,600.00	8,500.00	11,100.00
mayo	145,000.00	14%	20,300.00	16,000.00	4,300.00
junio	150,000.00	14%	21,000.00	16,000.00	5,000.00
julio	120,000.00	14%	16,800.00	16,000.00	800.00
agosto	120,000.00	14%	16,800.00	16,000.00	800.00
septiembre	140,000.00	14%	19,600.00	16,000.00	3,600.00
octubre	170,000.00	14%	23,800.00	16,000.00	7,800.00
noviembre	180,000.00	14%	25,200.00	16,000.00	9,200.00
diciembre	200,000.00	14%	28,000.00	16,000.00	12,000.00
	1,705,000.00		238,700.00	161,500.00	77,200.00

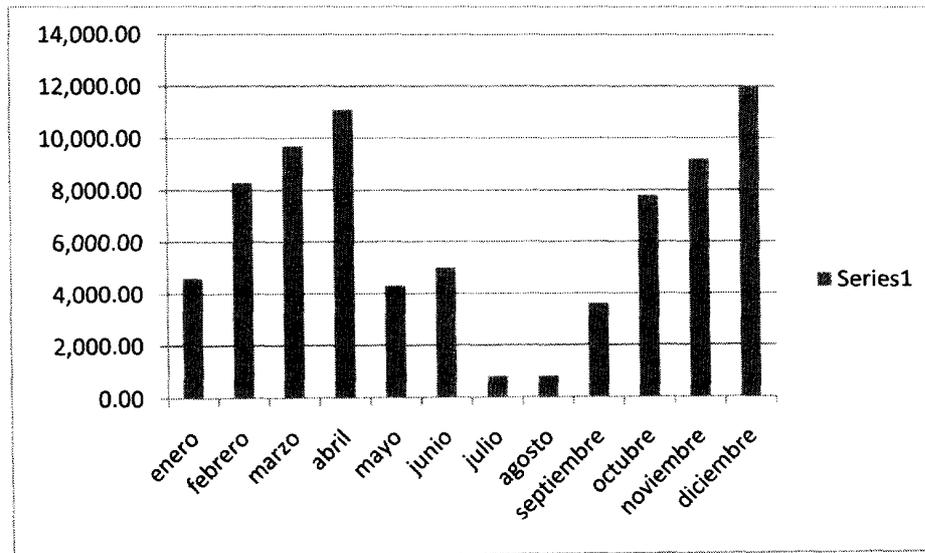
Crecimiento de ventas

Se considera un crecimiento de ventas mes a mes, con excepción de los meses considerados como bajos en el medio que son julio y agosto, los cuales se considerará una provisión para enfrentarlos.



Proyección de ganancia

Se proyecta la siguiente ganancia en el año 2010



En los meses de julio y agosto, se manejará una ganancia mínima. Se espera una recuperación gradual desde el mes de septiembre hasta la recuperación total en el último trimestre del año.

Políticas de Inversión

- Las ganancias netas registradas mensualmente se reinvertirán en su totalidad por el año 2010 completo.

- Se podrán realizar aportes adicionales en caso de disponibilidad de dinero de los socios, los cuales serán registrados en su momento como prestamos de socios.

Políticas de Ventas

- La orientación del año 2010 serán las importaciones
- Se buscarán productos novedosos para buscar representaciones

Políticas de Costos

- Cada tres meses se revisará los costos fijos para revisar posibles reducciones
- En relación al personal, se buscará que la mayoría o preferencialmente la totalidad de los empleados este afiliado al IESS
- Se buscará políticas para ahorros de costos que deberán ser implantadas

Análisis de resultados

- En el año 2009 se registro pérdida, tomando en cuenta los gastos registrados en la inversión inicial de la apertura de una nueva sucursal.
- En el año 2010 se planifica una ganancia de 77000 dólares anuales, tomando en cuenta el costo de oportunidad del capital invertido el rendimiento será de 77% sobre el capital invertido
- Para el año 2010 se espera un crecimiento general de empresa de 12%.

Nomina de accionistas

- No se aceptan nuevos inversionistas a menos que se realice la respectiva aprobación en directorio