

Ibarra, 1 de Marzo de 2011.



INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA ALBAJOCOSTO S.A. POR EL PERIODO 2010

Señores

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS ALBAJOCOSTO S.A.

Ciudad.-

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la EMPRESA ALBAJOCOSTO S.A. durante el ejercicio económico del 2.010

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2.010

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2.010, a pesar de lo manifestado la situación de la empresa ha sido moderadamente favorable, lo que se refleja en sus estados financieros. Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades. Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2.010, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Tener una política publicitaria influyente de tal manera que los clientes conozcan las promociones que mantiene la empresa constantemente.
- Cumplió las metas propuestas por el Directorio para el año 2010. Aumentado su nivel de ventas en este año ya que se abrió dos locales; en la Ciudad de Ambato se abrió el 3 de Abril del 2010 y la otra sucursal en la ciudad de Ibarra el 21 de Julio del 2010.

Matriz: Olmedo 9-104 y Velasco -Telf.: 062601005 - alabajocosto@hotmail.com - Ibarra

Sucursal 1: Av Cevallos 18-67 y Vargas Torres - Telf.: 032825350 - alabajocostoambato@hotmail.com - Ambato

Sucursal 2: Sánchez y Cifuentes y Juan Velasco - Telf.: 062601654 - alabajocosto@hotmail.com - Ibarra

al bajocosto

- Como nuevo producto se incorporó la venta de GEX en los productos lo que mejoraría la rentabilidad de la empresa en un 5% por artículo que se venda con GEX.

Adjunto cuadro con el comportamiento de la venta y Gex en el periodo 2010.

TIENDA	OLMEDO		AMBATO		SÁNCHEZ		TOTAL EMPRESA	
MES	VENTA	GEX	VENTA	GEX	VENTA	GEX	VENTA	GEX
ENERO	\$ 30.193						\$ 30.193	\$ -
FEBRERO	\$ 24.415						\$ 24.415	\$ -
MARZO	\$ 34.190						\$ 34.190	\$ -
ABRIL	\$ 32.268		\$ 14.230	\$ -			\$ 46.498	\$ -
MAYO	\$ 44.836		\$ 39.159	\$ -			\$ 83.995	\$ -
JUNIO	\$ 34.947		\$ 21.580	\$ 475			\$ 56.527	\$ 475
JULIO	\$ 25.907	\$ 484	\$ 30.195	\$ 783	\$ 8.400	\$ 239	\$ 64.502	\$ 1.506
AGOSTO	\$ 22.325	\$ 386	\$ 21.389	\$ 784	\$ 27.734	\$ 817	\$ 71.448	\$ 1.987
SEPTIEMBRE	\$ 28.988	\$ 553	\$ 19.950	\$ 822	\$ 28.527	\$ 544	\$ 77.465	\$ 1.919
OCTUBRE	\$ 34.954	\$ 558	\$ 24.464	\$ 1.790	\$ 33.087	\$ 1.138	\$ 92.505	\$ 3.486
NOVIEMBRE	\$ 21.607	\$ 643	\$ 24.150	\$ 1.869	\$ 36.530	\$ 1.232	\$ 82.287	\$ 3.744
DICIEMBRE	\$ 60.326	\$ 1.409	\$ 55.189	\$ 4.070	\$ 67.548	\$ 1.967	\$ 183.063	\$ 7.446
TOTAL	\$ 389.559	\$ 3.960	\$ 250.306	\$ 10.593	\$ 201.826	\$ 5.937	\$ 847.088	\$ 20.563

La morosidad de la compañía esta dentro de los márgenes aceptables como morosidad total, en la parte financiera la empresa actualmente ha cumplido responsablemente con todas las obligaciones.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración tales como:

La apertura de dos nuevas Sucursales (Tienda Ambato y Tienda Sánchez)

- Cumplimiento de las metas propuestas en Ventas y Cobranzas.
- Revisión y compra de un nuevo Software y equipos de cómputo.
- Aumento de Capital y Reinversión de las Utilidades.

3.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.010 EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2.010, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando aumentar las fuentes de trabajo en un 280% pese a la difícil situación económica, cumpliendo siempre con todas las disposiciones legales que indica el Ministerio Laboral. Se a incorporado las áreas de Gerencia Comercial y Financiera lo que ha permitido un mejor control de los gastos y la rentabilidad de la compañía.



4.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN PATRIMONIAL Y RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2.010, la situación de la empresa ha sido moderadamente favorablemente, lo que se refleja en los balances de la misma.

Donde podemos apreciar que la utilidad del año 2009 fue de \$15.492.01 y la del presente período descontado la Reserva legal del 10% la utilidad líquida para los socios ha quedado en \$28.443,56. Habiendo un crecimiento del 83.6% respecto al ejercicio anterior, donde es muy importante mencionar que se logró este objetivo con la apertura de nuevas sucursales.

5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2010.

Las utilidades del ejercicio 2010 se reinvertirán en la implementación de un Software y equipos de computo para la empresa, contaríamos con un sistema propio lo que nos permitirá estar en red todas las sucursales y tener la información de forma más rápida y veraz, por otro lado se podrá contar con reportes financieros de la compañía al día y así poder demostrar que se está creciendo ante las diferentes negociaciones.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2.011

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2.011, se recomienda continuar con los programas (ofertas y descuentos) y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar nuestra participación en el mercado de electrodomésticos.

Mantener la política de crédito vigente con la contratación de un buró de crédito lo que permitirá minimizar el riesgo corporativo el momento de colocar los créditos.

Apertura dos o más sucursales estas pueden ser en Ambato o Ibarra que todavía hay mercado para seguir creciendo.

Implementar el sistema de cómputo recomendado que permitirá tener información al día de la situación de la empresa en todas sus áreas.

Calificarse en ventas públicas, lo que permitiría contar con otro canal de ventas.

Calificarse con el Consejo Nacional de Capacitación y Formación Profesional para planificar capacitaciones para el personal y contar con gente más calificada, competitiva y eficiente dentro de la empresa

Matriz: Olmedo 9-104 y Velasco -Telf.: 062601005 - albacostito@hotmail.com - Ibarra

Sucursal 1: Av Cevallos 18-67 y Vargas Torres - Telf.: 032825350 - albacostitoambato@hotmail.com - Ambato

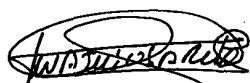
Sucursal 2: Sánchez y Cifuentes y Juan Velasco - Telf.: 062601654 - albacostito@hotmail.com - Ibarra

albajocosto

7.- EL ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA.

La implementación de todo este sistema de computo a la empresa si bien es cierto le va a costar alrededor de unos \$ 35.000,00 entre los equipos y el software pero le permitirá estar sin problemas ya que al adquirir este software lo hace con las respectivas licencias lo que le permitirá funcionar sin ningún inconveniente y dar cumplimiento con lo que solicita la legislación ecuatoriana.

Saludos cordiales



Washington García Burbano

Gerente General

