

INFORME ANUAL DE LA EMPRESA HUMANSUPPLY CIA. LTDA. 2014

El año 2014 ha sido un año particularmente importante de crecimiento de la empresa, desde el primer trimestre del año inicio un proceso de ampliación de los servicios que prestamos a otras empresas especialmente en lo referente a seguridad y salud ocupacional, Recursos Humanos y capacitación.

Implementación de planes de vigilancia médica para varias empresas, nos ha permitido incorporar al equipo de trabajo más médicos ocupacionales, que en nuestro medio local son sumamente escasos y además hemos seguido manteniendo los costos hacia los clientes sean accesibles, económicos y de acuerdo a los requerimientos de las instancias de control.

Para el año 2014 se ha ampliado nuestra Cartera de clientes en un 50% respecto a las empresas con las que inicialmente arrancamos las operaciones, se han dado pasos importantes al establecer clientes fijos a los que prestamos servicios sobre temas de contrataciones y administración de sistemas de gestión de riesgos.

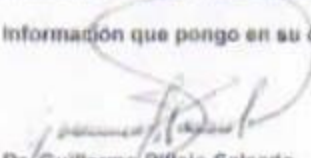
El desarrollo y la implementación de sistemas de gestión de riesgos del trabajo para otras empresas han sido muy importantes pues nos han abierto las puertas para prestar servicios que complementan el desarrollo de los sistemas asegurándonos de alguna forma ingresos para la compañía.

Otras de las actividades que se ejecutaron son los cursos de capacitación abiertos con un nivel de aceptación del 85% por lo que trabajaremos para que el 2016 este servicio se amplíe.

El 2014 ha sido muy beneficioso para la empresa pues ha sumado experiencia a los profesionales que colaboran con la empresa y nos ha dado la oportunidad de continuar creciendo, consideramos este como un activo intangible que se constituye en una fortaleza de nuestra empresa.

Nuestra meta para el 2015 es crecer al menos en un 80% con la cartera de clientes establecida en el 2014 e incrementar en un 40% los ingresos para la compañía, para lo cual ponemos a disposición nuestra página web informativa y promocional de la empresa y se analizará la posibilidad de vender servicios por la web como productos finales que requieren las empresas.

Información que pongo en su conocimiento para los fines pertinentes



Dr/ Guillermo Piflajo Salcedo
GERENTE GENERAL
HUMANSUPPLY CIA. LTDA.