



Humansupply
Seguridad y Salud
Ocupacional y RRHH

HUMANSUPPLY

Soporte Humano

INFORME ANUAL DE LA HUMANSUPPLY CIA. LTDA. 2011

El año 2011 fue particularmente importante en el ciclo de crecimiento de la empresa, desde el segundo semestre del año inicio un proceso de ampliación de los servicios que prestamos a otras empresas especialmente en lo referente a seguridad y salud ocupacional, hemos incrementado los siguientes servicios

Implementación de planes de vigilancia médica para varias empresas, esta actividad sin duda alguna fue la que más retos presento en vista de que tuvimos que incorporar al equipo de trabajo médicos ocupacional sumamente escasos en el medio local y además propiciar que los costos hacia los clientes sean accesibles, económicos y de acuerdo a los requerimientos de las instancias de control.

Para el año 2011 se ha ampliado nuestra Cartera de clientes en un 20% respecto a las empresas con las que inicialmente arrancamos las operaciones, se han dado pasos importantes al establecer clientes fijos a los que prestamos servicios sobre temas de contrataciones y administración de sistemas de gestión de riesgos.

El desarrollo y la implementación de sistemas de gestión de riesgos del trabajo para otras empresas ha sido muy importante pues nos ha abierto las puertas para prestar servicios que complementan el desarrollo de los sistemas asegurándonos de alguna forma ingresos para la compañía.

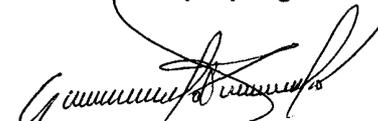
Otras de las actividades que se ejecutaron son los cursos de capacitación abiertos al plan piloto para esta actividad se ejecuto con un nivel de aceptación del 85% por lo que trabajaremos para que el 2012 este servicio se amplíe.

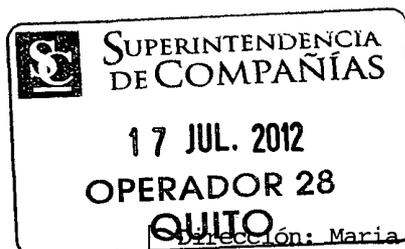
El 2011 ha sido muy beneficioso para la empresa pues ha sumado experiencia a los profesionales que colaboran con la empresa y nos ha dado la oportunidad de continuar creciendo, consideramos este como un activo intangible que se constituye en una fortaleza de nuestra empresa.

Respecto a la política de costos de mantendrá la característica de mantener costos accesibles a los usuarios y mostrar seriedad en el cumplimiento de las tareas asumidas.

Nuestra meta para el 2012 es crecer al menos en un 30% con la cartera de clientes establecida en el 2011 e incrementar en un 40% los ingresos para la compañía, para lo cual se estructurara una página web informativa y promocional de la empresa y se analizara la posibilidad de vender servicios por la web como productos finales que requieren las empresas.

Información que pongo en su conocimiento para los fines pertinentes


Dr. Guillermo Pillajo Salcedo
GERENTE GENERAL
HUMANSUPPLY CIA. LTDA.



Dirección: María Duchicela S9-101 y Quitus
Fono: 2640 579 / 086 098 135
E-mail: humansupply@cablemodem.com.ec
humansupply@gmail.com
Quito - Ecuador