INFORME DE GERENCIA SLN-2009

161602

Periodo: 2009
Compañía SLN Sólidos y Lodos Nacionales S.A.
RUC: 1792173337001

Señores Accionistas y Presidente de la Compañía SLN Sólidos y Lodos Nacionales S.A. en conformidad con la normativa estatutaria y legal vigente en mi calidad de Gerente General presento a la Asamblea General Ordinaria el informe anual correspondiente a la gestión desarrollada durante el ejercicio económico 2009, el cual expongo:

ENTERNO OPERATIVO-ECONÓMICO.

Durante el año 2009 se mantuvo en el sector petrolero hasta mediados del año un cierto grado de incertidumbre no solo por las renegociaciones que lleva el gobierno con las trasnacionales operativas en Nuestro País, las decisiones políticas al entorno del Sistema PETROECUADOR sino también las negociaciones que se viene manejando en torno al proyecto ITT y solo en el último trimestre se volvió a recuperar la actividad de perforación.

A excepción de PDVSA todas las Empresas que entraron en licitación de trabajos en pozos solicitaron servicios de Gerencia Integrada o asociaciones con Compañía de Lodos y para el sistema de Petroecuador alianzas con torres de perforación. Resultando a SLN como Empresa Nueva y sin experiencia, complicado el ingresar a formar parte del grupo de servicios. Entre las Compañías que tomaron esta alternativa en sus licitaciones tenemos:

ITEM	EMPRESA	CAMPO	LICITACIÓN
1	ANDES PETROLEUM	BLOQUE 14,17,TARAPOA,SHIRIPUNO	NO
2	REPSOL YPF	BOLQUE 16, BOGUI-CAPIRÓN	X
3	ISMOCOL	PUMA	X
4	PDVSA	ISLA PUNA	X
5	RIO NAPO	CAMPO SACHA	X
6	PETOAMAZONAS	BLOQUE 15	NO
7	IVANHOE	TENA	X
9	PETROBELL	TIGUINO	NO
10	SUELOPETROL	PUCUNA Y SINGUE	NO
11	PETROSUD	PINDO, PALANDA	X
12	TECPEC	BERMEJO	NO
13	SIPEC	BLOQUE MDC, PARAÍSO	X
14	PETROPRODUCCIÓN	DISTRITO AMAZÓNICO	NO

Y como Gerencia de Servicios Integrados y que tienen su propia empresa de Control de Sólidos y Lodos se tiene a:

ITEM	GRUPO	COMPAÑÍA DE SOLIDOS
1	Schlumberger	Mi-Swaco
2	Halliburton	Baroid

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 SET. 2010
OPERADOR 1
QUITO

3	Baker	FES
4	Weatherford	No tiene

Weatherford es otra de las Empresas que ha tratado de liderar un grupo de trabajo con las Compañías de Servicio flotantes, sin embargo no ha podido ingresar aún en el mercado y en PETROECUADOR en asociatividad con los taladros ha venido liderando Tuboscope y Cetagua quienes mantienen contratos vigentes para dos años.

INVERSIONES:

Se realizó las diferentes gestiones para importación y construcción de equipos de acuerdo con los costos que se indica:

Qty.	Equipo	Monto, USD	Procedencia
50	Plugs Appleton (set)	12,531.44	USA
2	Centrífugas H&H 5500	666,488.55	USA
2	Campers Laboratorio	30,871.47	Ecuador
	Total	**709,891.46**	

GESTIÓN:

Dentro del sistema de gestión se definió:

- la misión, visión y valores de la Compañía.
- Implantación del sistema de seguridad con los respectivos manuales y procedimientos, lo que nos servirá para establecer los sistemas ISO 9001: OHSAS 18001.
- Definir propuesta técnica propia, para trabajos en el Tratamiento de sólidos y aguas.
- Se está por finalizar la aprobación del Reglamento Interno de Salud en el Ministerio del Trabajo y Empleo. La demora es porque las citas de revisión lo hicieron a siete meses, porque esta entidad no se abastece con el manejo de los sistemas de seguridad de las diferentes Empresas.
- Desarrollo de página web SLN.
- Estudio de inversión para la línea de Lodos de Perforación
- Realización de un sistema de control de costos y observaciones de seguridad y mantenimiento preventivo de equipos, con estudiantes de segundo y tercer nivel, dando mayor imagen a la Compañía
- Organización del Sistema contable para la Compañía
- Presentación de los servicios de SLN a las diferentes empresas existentes en el mercado ecuatoriano e inclusive Fundación Natura Inc.
- Aprobación de la Lista de Precios en PETROPRODUCCIÓN, está habilitada ya en su página web

Registro de Servicios en:

- La Corporación Aduanera Ecuatoriana, CAE, como importador
- El Instituto de Contratación Pública, INCOP, Obtención del RUP
- El Sistema de PETROECUADOR, para diferentes servicios,
- PDVSA Ecuador,
- Río Napo CEM,
- Baker Hughes, proceso por culminarse

Por falta de recursos no se ha podido registrarse en:

- COFACE, para SIPEC
- SGS, para Agip Oil
- Repsol, por no tener implementado una página web
- PETROAMZONAS, por no tener el Reglamento Interno de Trabajo.

Se ha presentado *propuesta técnica-económica a las siguientes Empresas :*

Compañía	Observación
PDVSA	Contrato vigente con Tuboscope hasta Diciembre 2010.
Chanquing Petroleum, CPEB	Debe terminar contrato de dos años con Cetagua
Sinopec	Tiene contrato con Tuboscope
Qmax Ecuador	No era rentable. Necesita solo centrífugas
Qmax Perú	En espera respuestaa
Baker Hughes	Cetagua ofreció menores precios, para proyecto Pañacocha. Repsol fue entregada a Halliburton.
Triboil gas	En servicio integrado pero Ivanhoe tiene contrato con Swaco
Petrosud Petroriva	Trabajará en Servicio Integrado.
Petroproducción, Tres taladros de reacondicionamiento	Descalifición por falta de información técnica de los rigs.
Petroproducción, Servicio de Monitoreo Ambiental y/o Posicionamiento Geográfico y Toma de Muestras,	Los presupuestos referenciales eran muy ajustados

ACCIONES

1. En un intento por lograr dar inicio a la línea de Fluidos de Perforación se ha intentado involucrar a un inversionista nacional quien manifiesta que debe ser parte accionaria de SLN.

2. Contar con estudiantes de segundo nivel en fase terminal para realización de trabajos en el campo de seguridad y operativo.

3. Aprobación de la Lista de precios de Control de Sólidos y Tratamiento de Efluentes en PETROPRODUCCIÓN. Resolución 201075 del 1 de Marzo y Convenio 201016 del 15 de Marzo 2010. Su información se encuentra publicado en la página web de PETROPRODUCCIÓN.

4. Mantener al día en el pago de las diferentes instituciones: IESS y SRI.

5. Formar alianzas estratégicas con Qmax Ecuador con la cual no prosperó porque al tener ellos la línea de Control de Sólidos no teníamos exclusividad o nuestro trabajo era limitado. Con Baker se tiene avanzada las conversaciones y se estaría firmando un acuerdo de trabajo pero el mismo está supeditado a la traída de sus equipos porque ingresaron con su propia línea de Control de Sólidos.

6. Termina de construir equipo, se realiza la entrega recepción y se traslada todo el equipo a otra bodega.

7. Por aprobación de la parte societaria de mayor participación se procede a cotizar activos de la Compañía con Empresas del sector petrolero sin llegar a definir la negociación porque les resultaba muy costosa

8. Control de Inventarios al día

GASTOS

Los gastos se detallan en el informe Contable, adjunto. Que nos han ayudado al movimiento de la Compañía.

SITUACIÓN FINANCIERA

RUBROS	31-12-2009
ACTIVOS	739,686.72
PASIVOS	738,675.88
PATRIMONIO	1,010.84
TOTAL RESULTADO	10.84

Aporte Societario

En el mes de Julio se realizó la cesión de acciones por parte de los Srs. Gustavo Vaca a favor del Sr. Jhon Palacio y del Sr. Juan Barrera a favor del Sr. Claude Lafontant y realizándose la inscripción en la Superintendencia de Compañías.

Los aportes registrados por aporte societario son:

Nombre Accionista	Aporte Esc. Constitución.
Sra. Tania Enríquez	460
Sr. Washington Villavicencio	80
Sr. Gustavo Vaca	92
Sr. Juan C. Barrera	138
Sr. Jhon Palacio	92
Sr. Claude Lafontant	138

PROYECCIONES 2010

Compañía	Tipo	Observaciones	Margen %
BAKER	Subcontratista	Cotiz. Andes Petro	25-28,8
CPEB	Taladro	Contrato con PPR	28,8
PETROPRODUCCIÓN	Operadora	Lista de precios	35

SUGERENCIAS: Políticas y Objetivos

- Realizar reevaluación de instalaciones de funcionamiento por el Honorable cuerpo de Bomberos de Quito, en vista que en la inspección anterior se tuvo observaciones en cuanto al sistema de seguridad.
- En la escritura de constitución de SLN, realizar variaciones al objeto social en vista que no se especifica construcción de tanques de diferente capacidad, porque en algunas cotizaciones realizadas por PETROECUADOR no se pudo participar porque solicitan esta necesidad, es decir debe constar que se puede construir tanques de hasta 5000,..100000 galones, etc.
- Tramitar procesos de registro con Compañías faltantes
- Iniciar proceso de certificación ISO: 9001 y OHSAS: 18001, en vista que al momento la mayoría de operadoras solicitan como requisito para trabajar con ellas, estos sistemas ya se tiene cotizados, en cuánto se tenga los recursos necesarios se podría proceder con su realización.
- Contar con una persona ágil y con conocimientos en el sector petrolero con el propósito que se coadyuve en el manejo contable, técnico-operativo y sea más comprometido con nuestra actividad.
- Actualmente las compañías perforadoras han adoptado trabajar en un sistema integrado de líneas de trabajo lo cual nos ha complicado ingresar en el mercado. Únicamente esta SLN y Cetagua que no tienen asociación con otras Empresas, es decir, Schlumberger, Halliburton, Baker Hughes, Qmax y ahora Tuboscope Nov que ha dado apertura a los servicios de fluidos, la única que ha quedado al margen y que todavía no ha conseguido contratos es Weatherford. La alternativa que se viene manejando es asociarnos con las Compañías que tienen taladros y que no se han asociado al manejo gerencial de los proyectos. Por lo que se recomienda contratar a una persona que posea los contactos necesarios en nuestra actividad.
- Realizar la presentación de la lista de precios en PETROPRODUCCIÓN DA. y frecuentemente realizar visitas a los pozos y oficinas del DA., porque este sistema lo vienen manejando las Compañías que tienen lista de precios aprobada.

Hasta aquí el informe correspondiente a las acciones desarrolladas por el Gerente General.

Atentamente,

SLN SOLIDOS Y LODOS NACIONALES S.A

Ing. Marco Guamaní
Gerente General