Mead Johnson Nutrition
NOURISHING THE BEST START IN LIFE

Informe presentado por Sr. Luis María González Victorica Gerente General de MEAD JOHNSON NUTRITION ECUADOR CIA. LTDA. a la Junta General de Accionistas , por el período del 1 de Enero a Diciembre 31 del 2013

Señores Accionistas:

En cumplimiento del artículo 23 de nuestros estatutos y de acuerdo a la Ley de Compañías presento a su consideración el Informe de Actividades de la Compañía correspondiente al año 2013.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

La Administración de la Compañía ha actuado con total apego a la ley y a las normas estatutarias, así como a las disposiciones de la Junta General de Socios . Los objetivos de la Compañía, mismos que se han fijado en base a las disposiciones del estatuto social y a las resoluciones de la Junta General de Socios, se constituyen en la base para el cumplimiento de las metas impuestas.

Los estados financieros correspondientes al año 2013 que la compañía ha preparado, ha aplicado las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF, los cuales han sido ajustados conforme a las normas vigentes al 31 de Diciembre del 2013.

Se implementaron las estrategias para incrementar nuestra participación en el mercado a través de la gestión y contacto con nuestros distribuidores y consumidores finales logrando una mayor cobertura de los productos de la compañía a nivel Nacional.

Durante el año 2013 reforzamos la imagen de Mead Johnson para llevarla a ser la empresa líder en nutrición de bebés y niños del Ecuador.

Hemos logrado cumplir con los objetivos acordados.

2. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Se ha dado estricto y cabal cumplimiento a las resoluciones y disposiciones de la Junta General de Socios de la Compañía.

De la revisión de los libros contables de la empresa, demuestran la situación financiera de la Compañía al 31 de Diciembre del 2013, tal como lo establece la reglamentación de la Superintendencia de Compañías y demás normas técnicas y contables.

La Junta General de Socios se reunió el 24 de Abril del 2014 y sus resoluciones fueron:

- Aprobar los Estados Financieros del Año 2013: Estado de Situación Financiera, Estado de Resultados Integral, Estado de Cambios en el Patrimonio y Estado de Flujo de Efectivo.
- Determinar el destino de los dividendos generados en el año fiscal cerrado.
- Designación de los Auditores Externos.

3. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

En lo relativo al ámbito administrativo, laboral y legal, estos se han desarrollado con normalidad y no se ha presentado acontecimientos relevantes ni extraordinarios.

Nuestra estructura organizacional no ha mantenido cambios importantes tanto administrativamente como en el área comercial. La fuerza de ventas de acuerdo a los atributos de los productos que comercializa la compañía ,ha formado equipos que se concentran en Equipo Costumer Business Development dedicado a la atención de clientes mayoristas y el Equipo Sales Force Nutricional dedicado a la visita a profesionales de la salud.

4. ANALISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

Durante el año 2013, la compañía creció en ventas en el orden del 26.78 % respecto a la venta del año anterior. Este crecimiento se debió principalmente al énfasis promocional en actividades desarrolladas para el consumidor, el incremento de clientes con el fin de atender la demanda no cubierta, ampliar la cobertura de profesionales de la salud en regiones potenciales, y una adecuada inversión en medios de Publicidad.

El índice de Utilidad antes de Impuestos vs. Ventas Netas se mejoró en 4.44 puntos porcentuales respecto al mismo indicador del año pasado.

Al finalizar el período que cubre este informe, el Capital de Trabajo de la Empresa es positivo en US $ 8,083 (2013) y US $ 4,414 (2012) , lo cual representa un incremento de capital de trabajo de US $ 3,669 en comparación al año 2012 , debido principalmente al incremento del activo corriente lo que permite que la Compañía lleve a cabo con normalidad todas sus actividades a corto plazo .

La liquidez de la compañía es de US $ 2.29 (2013) y US $ 1.71 (2012) , existiendo un incremente de US 0,58 en relación al año 2012 permitiendo a la empresa enfrentar todas las obligaciones financieras con sus proveedores, con sus empleados, con la capacidad que tenga para renovar su tecnología, etc sin ningún inconveniente. La Administración de la compañía ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez, monitoreando continuamente los flujos de efectivo proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros. Como política la compañía mantiene suficientes recursos en efectivo, necesarios para asumir sus obligaciones.

La Rotación de las cuentas por cobrar ha disminuido en 1 día, 51 días (2013) en relación a los 52 días (2012). La compañía tiene como política reconocer una provisión para cuentas dudosas aplicando porcentajes en base al período de antigüedad de la cartera, considerando el 30% para cartera vencida de 91 a 180 días, 70% para una cartera vencida de 181 a 360 días y el 100% para todas las cuentas por cobrar con una antigüedad mayor a un año.

El manejo de los inventarios de acuerdo con las políticas internas terminó el año con un nivel de inventario de 132 días, el cual garantiza el normal flujo de abastecimiento de producto en el mercado.

El índice de rotación de las cuentas por pagar paso de 60 días (2012) a 69 días (2013).

El resultado positivo del ejercicio del año 2013 es de $ 5.927 miles, lo que permitirá tomar la decisión de distribuir dividendos a Casa Matriz.

5. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

Las recomendaciones para el siguiente ejercicio son:

5.1 Continuar creciendo y fortaleciendo el negocio, manteniendo y mejorando los índices de rentabilidad, operativos, y consolidando la estructura de ventas.
5.2 Implementar las estrategias necesarias para incrementar la participación de mercado a través de la gestión con nuestros distribuidores y canales modernos de comercialización.

Dejo expresa constancia de mi agradecimiento por el apoyo y colaboración recibida de los señores accionistas de la empresa, y reitero mi compromiso para cumplir con los objetivos establecidos para el año 2014.

Atentamente,

Luis María González Victorica
Representante Legal
Mead Johnson Nutrition Ecuador Cia.Ltda.