

Quito, 20 de Abril del 2010

Señores  
ACCIONISTAS DE CLEPSIDRA SOCIEDAD ANONIMA.  
Presente.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General y dando cumplimiento a lo que dispone la Superintendencia de Compañías, me permito poner a consideración el informe de Gerencia, en el cual constan las actividades y acciones más relevantes desarrolladas en el año 2009, para que sea considerado en la sesión anual de la Junta General de Accionistas.

En el primer semestre del 2009 la empresa no tuvo actividad económica, inicia sus operaciones a partir del 1 de julio del mismo.

Se trabajó en fortalecer los puntos de venta activados en el mercado y en la apertura de nuevos puntos de venta a nivel nacional. Se logro negociar nuevos puntos de venta Fybeca (Quito, Guayaquil; Manta, Portoviejo Machala, Cuenca, Loja, Salinas) Sana Sana (Quito, Riobamba, Jipijapa, Santa Elena) y se hicieron acercamientos con Santa María, Juan Marcet, Librería San Pablo Y Farmacias Medicity, aspiramos en este año concluir negociaciones con dichos clientes.

En Guayaquil por la renuncia voluntaria de nuestra vendedora, quien manejaba la comercialización y distribución de ésta zona nos vimos precisados en tomar el control de la misma, revisando y modificando ciertas de ventas para dicha localidad; además tomé la responsabilidad realizando visitas periódicas a nuestros clientes para trabajar en el desarrollo y recuperación de dicha zona, en vista de la apertura de nuevos clientes.

La liquidez de la Empresa mantiene una estabilidad en su fluidez en el 2009, por la gestión de cobros realizada y el control permanente de la cartera, esto nos ha permitido cumplir oportunamente con las obligaciones hacia nuestros proveedores, obligaciones con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, pago de impuestos fiscales generados mensualmente por las operaciones, y los beneficios sociales hacia nuestros empleados. etc. Al ser clientes de la Institución Financiera Produbanco cuando hemos tenido dificultades con la liquidez de la empresa, estuvieron dispuestos para apoyarnos con sobregiros ocasionales.

El departamento de ventas ha efectuado el seguimiento para el cumplimiento del presupuesto de ventas del 2009 el mismo que se lo superó en un 5,28%, esto ha sido informado bimensualmente del desarrollo y cumplimiento del mismo con reportes a Gerencia.

El Departamento de Ventas en base a estadísticas, estableció tres categorías para nuestros Distribuidores que poseen exhibidores de propiedad de la Empresa así: categoría A, los que mantienen un promedio bimensual de de más de 500,00 dólares, categoría B, los que mantienen un promedio de compras mensuales entre 100 y 500 dólares y por último la categoría C, aquellos clientes que tienen un promedio mensual de compras de menos de 100,00 dólares con ésta información nos permite exigir a nuestra fuerza de ventas ser más productivos y obtener una rentabilidad adecuada.

A finales del mes de diciembre se adquirió un vehículo marca Saic Wuling modelo Super Van de 0.75 toneladas a la empresa Cinascar de Ecuador S.A. en USD: 10500.00. Los mismos que serán cancelados a partir del 2010 con recursos propios y mediante crédito a 36 meses plazo. Estos servirán para la atención en el reparto de la ciudad de Quito y envíos al resto de ciudades.

RECIBIDO  
05 ABR. 2010

En la parte administrativa está funcionando el sistema contable NECTILUS en el cual se han obtuvieron reportes parciales en forma mensual y que en parte han servido para la toma de decisiones, se cumplió con el SRI en la entrega de anexos y declaraciones.

Se adquirieron una impresora matricial de marca EPSON y una impresora láser de marca Samsung, las cuales nos permiten agilizar y mejorar el manejo de la documentación.

Se han mantenido reuniones regulares ya sean mensuales, bimensuales con los diferentes Departamentos para tratar oportunamente cualquier problema, efectuar los seguimientos e implementar las acciones correctivas para superarlo.

Los salarios que se pagaron al personal durante el año 2009 fueron variables es decir no hubo regularidad a excepción del contador con el resto del personal que perciben comisiones por su trabajo realizado.

La ganancia obtenida de la empresa por el ejercicio 2009 fue de USD. 2342.11 de los cuales me permito poner a consideración de los señores accionistas la siguiente propuesta:

Utilidad del ejercicio 2009	USD.	2342,11
Menos 15% participación de utilidades por los Trabajadores		351,32
		-----
Utilidad antes de impuestos		1990,79
(+) Gatos no deducibles		23,05
		-----
Utilidad Gravable Impuesto a la renta		2013,84
Impuesto a la renta año 2009 según conciliación tributaria		503,46
		-----
Utilidad antes 10 % Reserva Legal		1487,33
10 % Reserva Legal		148,73
		-----
Utilidad a disposición de los Señores Accionistas		1338,60

La Gerencia propone acumular el remanente del resultado del ejercicio la ganancia líquida es de USD. 1338,60; Se encuentra a disposición de los Señores Accionistas, todos los documentos y estados contables que comprueban las operaciones e informes de la Empresa durante el segundo semestre del 2009.

Finalmente expreso mi agradecimiento al personal de la Cía por su colaboración y esfuerzos brindados y aspiro que el 2010 represente un año decisivo para el progreso de la Empresa.

Atentamente

  
Christian Dávila.  
GERENTE GENERAL

