

INFORME SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2009, QUE EL GERENTE GENERAL DE "COMERCIAL MERSAL S.A." PRESENTA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS REUNIDA EL 16 DE ABRIL DEL 2010

Estimados señores accionistas:

En cumplimiento a lo señalado en la Ley de Compañías presento a Ustedes el informe de actividades, estados financieros y resultados correspondientes al ejercicio del año 2009.

La crisis económica mundial del año 2008, nos predispuso hacia el año 2009, y se trabajó con extrema prudencia. En promedio el PIB mundial en el 2009 cayó en el 2,9%.

Internamente, en Ecuador, la incertidumbre política y económica no era diferente. La inflación del 2009 cerró en 4,31%, siendo inferior a la del 2008, pero estando dolarizados, sigue preocupando al sector empresarial, por la incidencia en los costos.

Si bien es cierto que el PIB ecuatoriano creció cerca del 1%; el desempleo aumento ligeramente del 7,5% en el 2008 al 7,9% en el 2009; el subempleo creció del 44% al 50%

La balanza comercial 2009 fue negativa luego de algunos años de estar en el terreno de lo positivos.

Las políticas gubernamentales en cuanto a los Registros Sanitarios se endurecieron a tal punto que han variado intempestivamente nuestras condiciones de importación de los reactivos que son nuestro producto principal de venta.

Nuestra empresa no ha estado ajena al impacto de estos índices, sin embargo durante este año se tomaron decisiones importantes para el futuro de la empresa:

La Superintendencia de Compañías notificó a Mersal que estaba dentro de las causales de disolución por el alto monto de pérdidas sufridas en los últimos años y que alcanzaba a la suma de USD. 134.941.00.

Inicialmente, se tomó la decisión de realizar el aumento de capital de \$105.700 con las cuentas pendientes de pago al Doctor Héctor Merino quien cedido esto para futuras capitalizaciones, pero al recibir la visita del inspector de la Superintendencia y confirmado legalmente con documentos habilitantes, el capital realmente que se requería para cubrir las pérdidas era de USD. 50.000,00 y debía depositarse en numerario.

14 MAYO 2010

OPERADOR 18
QUITO

Siendo este un problema de difícil solución, se decidió hacer una compensación de las pérdidas con algunas de las deudas a socios que tenía MERSAL.

Planteada así la solución, se realizó una Junta Universal que conoció el problema y resolvió aceptar la sugerencia, con lo cual se compensaron las pérdidas con las siguientes deudas:

• Ing. Héctor H Merino Valencia	4.500,00
• Sra. Rosa E. Salvador Chiriboga	14.000,00
• Sra. J. Graciela Merino Salvador	36.310,79
• Sra. Milia Salom Salom	7.000,00

Los aportes para futuras capitalizaciones del Dr. Merino y del Ingeniero Merino se destinaron parte para esta compensación y algo para el aumento de capital. Aprobada esta resolución, se procedió a contratar a la Dra. Rosa Elena Gaibor quien nos alertó que el plazo de vida de MERSAL se terminaba en el mes de septiembre del 2009 por lo que se procedió a la elaboración de la escritura de prórroga de plazo, reforma de estatutos y aumento de capital. El plazo de existencia de Mersal se prorrogó por cincuenta años y realizó un aumento de capital de USD. 800.00 a USD. 10.000,00.

La operación de la empresa se vio aún más entorpecida por dos factores relevantes:

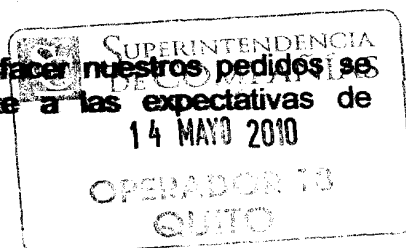
El primero al no cumplimiento de la expectativa que tuvimos al adquirir la representación chilena de INMED, pues el monto de facturación alcanzado es bastante menor que el previsto, lo que obligará a cumplir una muy intensa y especializada gestión de ventas.

El segundo se refiere a los productos de MONOBIND que veníamos comercializando satisfaciendo multas sin que se hayan aprobado los correspondientes registros sanitarios, lo que tiene su justificación en el hecho de que MONOBIND entregó debidamente legalizadas las representaciones a 3 empresas ecuatorianas, una de Guayaquil, otra de Cuenca y nosotros.

Nosotros iniciamos los trámites para adquirir los registros sanitarios de MONOBID desde el año 2003; nuestra representación se origina desde 1998 y las representaciones de Guayaquil y Cuenca fueron concedidas en el 2008.

Desde el 2003 nosotros habíamos insistido a MONOBIND en el envío de una buena parte de información que había llegado incompleta, por lo cual no era posible presentar las solicitudes de registro sanitario.

Creemos que las demoras de MONOBIND en satisfacer nuestros pedidos se debieron a la reducida facturación nuestra, frente a las expectativas de



MONOBIND y creemos que por esa razón hizo MONOBIND una visita personal al país a fines del 2007 y seleccionó en el 2008 a las tres empresas ya descritas como sus representantes e igualmente autorizadas para gestionar los registros sanitarios pertinentes.

Cuando nosotros llegamos a tener toda la información solicitada y nos acercamos a presentar las carpetas para el registro sanitario, nos encontramos con la sorpresa de que la firma Vibag de Guayaquil ya había presentado esos documentos y por lo tanto no cabía nuestra solicitud.

Esta contingencia originó mucha intercomunicación entre las tres empresas, cuya culminación tuvimos con una reunión en nuestras oficinas en el 18 de septiembre del año pasado.

De esta reunión salieron una serie de resoluciones que, con la aprobación de MONOBIND establecían que Vibag debía entregar a Reactlab de Cuenca y Mersal de Quito, copias notarizadas de todos y cada uno de los Registros Sanitarios obtenidos, con la consiguiente autorización de MONOBIND para que las tres empresas puedan utilizar en igualdad de condiciones los registros sanitarios obtenidos. Sin embargo, de los Registros solicitados por VIBAG al Instituto de Higiene Izquierda Pérez no constituyen la totalidad de productos que siempre hemos importado.

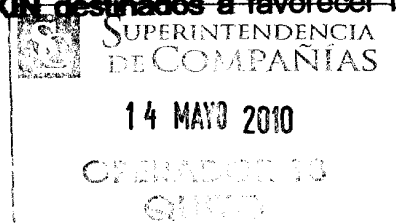
Esperamos que cumplido este proceso, la comercialización de esta marca empezará a producir los efectos esperados en el campo económico.

Al incrementar el valor de nuestras importaciones se ha conseguido mejorar precios lo que resulta muy atractivo. La relación de este incremento se demuestra con las siguientes cifras:

- **Año 2008 USD. 41.212.00 con un total de 7 importaciones que tendrían un promedio de USD. 5.887.43**
- **Año 2009 USD. 63.214.00 con un total de 6 importaciones que tendrían un promedio de USD. 10.535.67, lo que representa aproximadamente el doble del año anterior.**

Las investigaciones y gestión directa de la Presidencia por obtener nuevas líneas, se han visto felizmente consumadas con la elaboración de los documentos para obtener los registros sanitarios de I-Sens para importación de glucómetros y de Gentrol para importación de lancetas.

Igualmente es importante mencionar que acabamos de consolidar la importación de los primeros 5 ecógrafos económicos de KADIN ~~destinados a favorecer la~~ actividad profesional del sector de la obstetricia.



También estamos en contacto con la empresa AMBISEA de China para distribuir sus equipos: ecógrafos, electrocardiógrafos, monitores fetales y para pacientes.

Otra actividad que vale la pena mencionar es la iniciación del trámite también para obtener el registro sanitario de las pruebas rápidas producidas por la compañía Atlas de China.

Someramente este es un recuento de lo que en el año 2010 tendremos con referencia a disponibilidad de nuevos productos para el mercado, debemos también informar la importante gestión que se inició el año 2009 dentro del grupo de profesionales obstétricos, para motivarles sobre el uso de los ecógrafos ya mencionados que servirán indiscutiblemente de un importantísimo auxiliar en su profesión, lo mismo que el uso de cepillos endocervicales para tomas de muestra para papanicolau y el uso de pruebas rápidas para complementar diagnósticos preliminares.

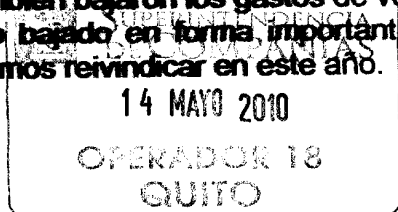
En el año 2009 se entregaron talleres con este objeto y para auscultar las posibilidades en el campo de la obstetricia, a grupos de profesionales en las provincias de Chimborazo, Esmeraldas y Carchi, teniendo ya un programa bastante adelantado para visitar en este año todas las demás provincias. La investigación preliminar supone que en el país hay un universo de cinco mil profesionales obstetras y nuestra aspiración es que apenas un 5% de este universo esté en capacidad de adquirir los ecógrafos.

Los resultados económicos del balance que ustedes señores accionistas deberán aprobar u observar, muestran cifras que, comparadas con el año pasado tienen una mejoría aceptable y que de acuerdo a las expectativas optimistas para el presente año lograremos finalmente salir de esta situación de crisis constante de Comercial MERSAL en los años anteriores.

El total de ingresos del 2009 fue de USD 222.944,98. El total de ingresos en el 2008 fue de USD 218.006,19

Sin embargo, los costos de ventas mejoraron de 130.261,44 del 2008 a 116.195,67 en el 2009 gracias a las compras por volumen de los productos que representamos, lo que nos permitió tener un mejor precio final.

Esta baja en los costos de ventas nos generó una utilidad bruta de 106.749,31 en relación a la del año 2008 que fue de: 87.744,75. También bajaron los gastos de ventas y los costos financieros. A pesar de ello habiendo bajado en forma importante las pérdidas, todavía estamos en cifras bajas que esperamos reivindicar en este año.



Debo recalcar además, que en el ejercicio del año anterior se ha cumplido con todas las disposiciones de la Junta General y que la pérdida sufrida en dicho período es totalmente aceptable, tomando en cuenta que aún tenemos un gasto administrativo bastante alto, que se compensará con una mejora visible de las ventas durante este año.

Me resta únicamente agradecer a la Presidencia por su incansable esfuerzo de encontrar nuevas soluciones comerciales a nuestra Empresa, así como para todo el personal que nos acompaña por su singular lealtad, honradez y dedicación al trabajo.



Ing. Héctor Merino Valencia
Gerente

