

**INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE
BRIDGETELECOM S.A. TELECOMUNICACIONES Y RADIOCOMUNICACIONES
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2018**

Señora:

ACCIONISTA

BRIDGETELECOM S.A. TELECOMUNICACIONES Y RADIOCOMUNICACIONES

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mí calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de BRIDGETELECOM S.A. TELECOMUNICACIONES Y RADIOCOMUNICACIONES, durante el ejercicio económico del 2018.

1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

En el año 2018, Ecuador registró una inflación anual de 0,20%, frente al 0.21% del 2017, según el reporte del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC).

El entorno político se ha desarrollado con normalidad y han hecho frente al déficit económico que han venido afrontando en el país desde años anteriores. El Gobierno ha implantado nuevas medidas tributarias con la finalidad de poder cubrir el déficit presupuestario

Para el año 2018, se cerró la negociación con las empresas NEDETEL S.A. y MEDIA COMMERCE distribuidos de la siguiente manera:

Proveedor	Cant. De Megas	Valor por mega	Valor Total
NEDETEL S.A.	1,370	14.00	19,180
MEDIA COMMERCE	100	16.00	1,600
Total	1,470		20,780

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2018

En el período financiero del año 2018, sea cumplido parcialmente con los objetivos planteados al inicio de dicho periodo, según los siguientes resultados:

- a) Crecimiento en el nivel de ingresos. - Aunque en el año 2018, las ventas se incrementaron en un 26.45% en relación al año 2017, no fueron suficientes para alcanzar el punto de equilibrio que necesita la empresa, ya que para este año la pérdida final del ejercicio económico fue de USD\$36,839. Sin embargo, cabe mencionar, que parte de esta pérdida corresponden US\$77,786 de depreciaciones anuales, valor que no representa flujo de efectivo para la empresa.

A continuación, se presenta un comparativo de los años 2018 y 2017 de las ventas por sucursal:

SUCURSAL	VENTAS NETAS 2018	%	VENTAS NETAS 2017	%
QUITO	273,782.97	36%	194,884.00	32%
PORTOVIEJO	284,019.11	37%	193,178.09	32%
MANTA	117,891.11	16%	116,122.74	19%
SANTA ELENA	82,880.39	11%	95,929.02	16%
Total general	758,574.05	100%	600,113.85	100%

- b) Pago oportuno de las obligaciones con los entes de control. - En el año 2018 se ha cumplido con el pago del 100% de todas las obligaciones con el Servicio de Rentas Internas SRI y el Instituto de Seguridad Social IESS excepto de la Superintendencia de Compañías.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Para el año 2018, las funciones de la Gerencia y el trabajo realizado por el equipo administrativo se cumplieron en observancia de las disposiciones otorgadas por la Junta General de Accionistas cuyas disposiciones constan en las respectivas actas.

4. HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2018 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2018, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes y cancelando los haberes totales según el código de trabajo a las personas que por sus propios deseos así lo han querido.

5. COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2018, la situación de la empresa ha sido moderadamente favorable, lo que se refleja en los balances de la misma.

Un comparativo de las cifras financieras de la Compañía es como sigue:

CONCEPTO	2018	2017	VARIACION
Total Activos	571,336	585,005	(13,669)
Total Pasivos	424,967	405,597	19,370
Patrimonio Neto	146,369	179,408	(33,039)
Pérdida Neta	(36,839)	(98,708)	61,869

6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2018

Para el año 2019, se recomienda mantener las mismas estrategias comerciales establecidas en el año 2018 que ha permitido un crecimiento en ventas.

También continuar con el cambio a fibra óptica, lo que permitirá mejorar el servicio y captar mas clientes que permitan alcanzar el punto de equilibrio que necesita la compañía para mejorar el causal de disolución en el que se encuentra operando en los últimos años.

Adicionalmente se recomienda realizar una inyección de capital de trabajo que le permita a la Compañía cumplir con sus obligaciones que se encuentran pendientes y disminuir la carga financiera. Esto ayudara a operar con mayor tranquilidad y mejorar la productividad del personal e infraestructura necesaria para alcanzar los objetivos.

Atentamente,



Sr. Peter Eze
GERENTE GENERAL DE
BRIDGETELECOM S.A.

