

Quito 9 de marzo del 2011

Señores
Accionistas de la compañía
MAYNARD CIA. LTDA.
Ciudad



Estimados Accionistas:

A continuación encontrarán un resumen de la gestión realizada en el período comprendido entre el 1° de enero del 2010 y el 31 de diciembre del 2010.

Así presento informe de gerencia cumpliendo con la obligación de mantenerlos al tanto del accionar de la empresa y procediendo de acuerdo a lo estipulado en los estatutos de la misma.

Para el efecto y guardando concordancia con el reglamento para la presentación de los informes anuales emitidos por la Superintendencia de Compañías emito la siguiente información:

Cumplimiento de objetivos:

- Se considera que en el año 2010 se cumplió los objetivos principales de la empresa lo cual representa un considerable incremento en las ventas.
- Durante el año 2010 se ha observado el cumplimiento de normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General:

Como se mencionó anteriormente, la principal disposición de la junta fue la de incrementar las ventas, considero se cumplió satisfactoriamente el objetivo y la disposición, ya que en el año 2009 las ventas ascendían a \$ 0,00 y en el año 2010 las ventas llegaron a los \$ 1.861,61 involucrando una fidelización con los clientes con el fin de seguir trabajando con ellos en el año 2011.

Informe sobre hechos extraordinarios producidos en el período

Durante el año 2010 no se presentaron eventos extraordinarios que informar.

Situación Financiera de la Empresa:

Al analizar los resultados puedo decir que el objetivo estratégico fue cumplido, ya que los ingresos del año 2010 de \$ 1.861,61 generó una utilidad de \$ 72,56 logrando obtener utilidad en este año de la empresa, lo cual representa que las gestiones están generando resultados que en los años venideros serán en mayores proporciones.

Recomendaciones para el siguiente ejercicio

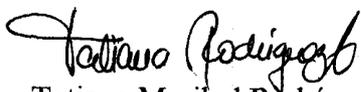
Para el ejercicio económico 2011, se recomienda seguir con la estrategia de posicionamiento a través de la publicidad de la empresa.

Se recomienda analizar la venta de nuevos productos para nuevos mercados potenciales, logrando sacar réditos futuros de las inversiones realizadas para la capacidad instalada lista para generar nuevos productos.

Con esto resumo la gestión realizada, la misma que espero se encuentre dentro de sus expectativas y objetivos para la compañía.

Agradezco como siempre la confianza depositada en mi al concederme el manejo de la empresa, tarea a la que le dedico el mayor de mis esfuerzos.

Atentamente



Tatiana Maribel Rodríguez Cerón
Gerente General y Representante Legal

