



**INFORME DE GERENCIA DE LA EMPRESA ORIONGL ASESORES S.A.**

**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012**

**ORIONGL ASESORES S.A.**  
**INFORME DE GERENCIA PERÍODO 2012**

Señores.-  
SOCIOS  
**ORIONGL ASESORES S.A.**  
Presente.-

Estimados señores,

Una vez que ha finalizado el período 2012 y conforme a la práctica establecida por la Superintendencia de Compañías pongo a su consideración los resultados alcanzados por la empresa en el período 2012. Todas las decisiones tomadas han sido ejecutadas a través de un trabajo competitivo, alcanzando los objetivos planteados y cumpliendo con el compromiso adquirido.

**Análisis Macroeconómico**

El Ecuador durante el año 2012 evidenció una estabilidad económica basada principalmente en el precio del barril de petróleo y a los excedentes tributarios producto de los cambios impositivos.

Los principales indicadores de la economía del país durante este periodo fueron los siguientes:

La inversión extranjera directa en los últimos años, se encuentra en promedio por debajo del 1% del PIB.

La economía creció en 5.2% respecto al año 2011, el PIB supero los 80.000 millones de USD.

La Inflación anual llegó al 4,6 %, la tasa de crecimiento de la inversión superó el 6,4% y la del consumo alcanzó el 4,5%.

En el sector petrolero, los niveles de extracción muestran el mismo nivel desde el año 2004, esto es una producción anual de 184 millones de barriles.

El sistema monetario y financiero presento una tasa anual de crecimiento de los depósitos del 20% pero el crédito sigue mostrando una tendencia a la baja. A finales de 2012 el indicador de liquidez inmediata alcanzó el 21% y 12% para las entidades privadas y públicas, respectivamente.

Los principales retos para el Gobierno Central representan la consecución de nuevas fuentes de financiamiento para reactivar la economía e incrementar la inversión pública. Por otro lado es necesario insertar al país en los mercados internacionales, evitar la dependencia del petróleo, diversificar la oferta exportable así como los destinos de los productos de exportación.

## Oriongl Asesores S.A.

Analizando las cifras contables, se registra un incremento del 5.96% en los activos totales de la compañía con relación al año anterior, alcanzando una cifra de US \$ 109.127,05. De este valor, son los activos fijos el rubro más importante con US \$ 66.825,28.

El total de ingresos en el periodo 2012 fue de US \$ 175.161,96 que en relación a la cifra de US \$ 212.961,26 alcanzada en el 2011, tuvo una disminución del 17.7%.

La estrategia comercial de la compañía durante este año se enfocó en los clientes principales ya existentes, mejorándoles significativamente los servicios prestados y diversificándolos. Sin embargo no se realizó ninguna estrategia para la consecución de nuevos clientes.

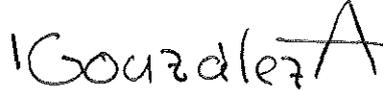
Los gastos totales fueron de US \$ 182.707,41 de los cuales los gastos de personal representan el 28.7%. Es decir el incremento de los gastos con relación al año 2011 fue del 7.48% debido a la contratación de nuevo personal para el área financiera.

En relación a los últimos años la empresa no entregó utilidades a sus trabajadores, sin embargo es el compromiso de la administración, considerando la situación político-económica actual del país, plantear estrategias de crecimiento para el año 2013, focalizando los esfuerzos en desarrollar y fortalecer nuevas líneas de negocio relacionadas.

Es importante mencionar que se han incrementado los procesos administrativos y financieros debido al crecimiento de la empresa. No obstante, seguimos cumpliendo cabalmente con los requerimientos de los entes de control.

ORIONGL ASESORES S.A. es actualmente una compañía sólida, económicamente estable y en constante crecimiento, lo que garantiza su permanencia y sostenibilidad en el tiempo.

Atentamente,

  
Ing. Luis Alberto González A.  
GERENTE GENERAL  
ORIONGL ASESORES S.A.