

AROMATHEKA ECUADOR CIA LTDA.

EQUILIBRIO DE LAS ESENCIAS

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2010

En mi calidad de Gerente-Representante Legal de la empresa, presento a usted, señor accionista Ing. Luis Felipe Hernández Q., el siguiente informe correspondiente al ejercicio económico 2010:

ENTORNO EXTERNO

Inflación acumulada 2,8%

En el 2010 el Producto Interno Bruto del Ecuador creció 3,44%, los bancos mantuvieron una posición cautelosa frente a los créditos, lo cual se tradujo en un crecimiento lento del país, esto lógicamente conlleva a un manejo también cauteloso por parte de quienes mueven la economía del país como es la industria y el comercio.

Lo anterior se vio reflejado también en una inflación acumulada durante el periodo del 2,37%, esto teniendo en cuenta una economía dolarizada es bastante alto.

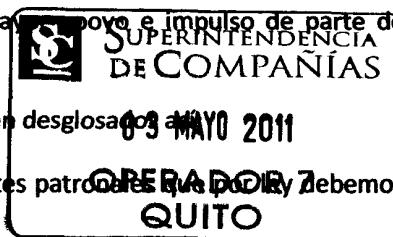
Desde la creación de la empresa hemos tenido que afrontar la inestabilidad económica, jurídica y política y social, tanto a nivel nacional como ante la comunidad internacional; el hecho de afrontar dos elecciones y un atentado de golpe, son la principal causa de los hechos anteriores.

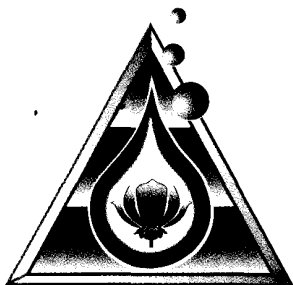
SITUACION INTERNA DE LA EMPRESA

Los informes financieros no muestran la mejor situación, pero vale la pena resaltar que durante el tiempo transcurrido, a pesar de estar trabajando con los mínimos recursos económicos, hemos logrado captar unos clientes significativos, de acuerdo con el informe anexo, lo cual nos permitirá en el futuro inmediato un crecimiento relevante, con un mayor apoyo e impulso de parte de ustedes.

Los gastos que encontrarán en los resultados económicos, están desglosados a continuación:

- Aportes patronales: Aquí está comprendido solo los aportes patronales que por ley debemos cumplir.
- Los demás gastos, como ustedes pueden ver, son los estrictamente necesarios





AROMATHEKA ECUADOR CIA LTDA.

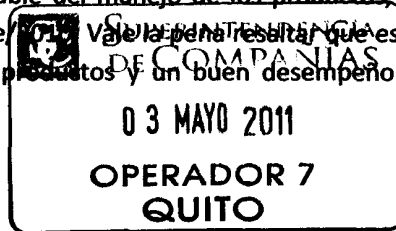
EQUILIBRIO DE LAS ESENCIAS

- En gastos financieros están incluidos los aportes financieros de ley, las comisiones que se pagan por las transferencias realizadas, los impuestos por salida de capitales (pagos), y las comisiones pagadas a los bancos.
- La empresa está cumpliendo con el pago de impuestos, seguro social. Actualmente la situación fiscal es sana.
- Tener en cuenta que el valor del inventario no es el mismo del período anterior, ya que como verán hemos realizado una importación de Provital, a quien le hemos pagado cumplidamente las compras anteriores y con quienes tenemos actualmente una deuda de USD.3.382,50 con vencimiento a Marzo/2011.
- Encontrarán en el activo una cifra de USD.16.129,29: aquí están incluidos los gastos de constitución y una partida por investigación de mercado donde se han llegado los gastos anteriores. Estos se irán amortizando a medida que la situación mejore.
- Vale la pena resaltar que se tienen algunos proyectos muy significados para este año, los cuales una vez realizados serán muy motivantes, representarán unos buenos ingresos y nos permitirán un buen posicionamiento.

RECURSOS HUMANOS

Olga Figueroa en la parte administrativa, ventas, cobros, con una mínima remuneración en los últimos meses.

Julio Cortés como representante comercial, responsable del manejo de los productos, cobros y entregas, sin remuneración hasta el mes de diciembre/2010. Vale la pena resaltar que estudiando e investigando ha logrado un buen manejo de los productos y un buen desempeño ante los clientes.



INFRAESTRUCTURA

Desde la constitución de la empresa hubo el compromiso de compartir gastos con Detalquimicos, lo cual no se ha cumplido.

Hasta el momento Aromatheka se ha beneficiado de unas instalaciones, mobiliario, equipo de oficina, servicios básicos, vigilancia, auxiliar contable, movilización de su recurso humano.



AROMATHEKA ECUADOR CIA LTDA.

Presentar a ustedes, de la manera más veraz, la situación actual de Aromatheka a fin de que una vez analizado el presente informe trabajemos todos en procura del mejoramiento de un proyecto que nació con las mejores perspectivas y que estamos todos seguros que con una colaboración mutua lograremos los objetivos que nos llevaron a crear esta empresa.

Una de las soluciones que propongo para poder salir adelante, es la financiación de la deuda que actualmente tenemos con Aromatheka Colombia, con una amortización periódica a acordar, para poder importar los productos para los nuevos proyectos y por supuesto llevar a cabo el ofrecimiento planteado por Ismael Navarrete de acompañarnos en la labor ante nuestros clientes por un tiempo de aproximadamente 15 días hábiles para contar con su experiencia, no solamente en ventas sino en el manejo de los productos y ante todo su desenvolvimiento ante los clientes.

OLGA FIGUEROA VERGEL

GERENTE – REPRESENTANTE LEGAL

