

EXPEDIENTE No. 161170

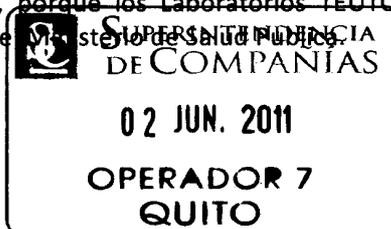
INFORME DEL GERENTE GENERAL DE PHARMADELEX CIA. LTDA. A LA ASAMBLEA

Ramón Antonio López Cobaña. Gerente General de la compañía, informa a la Asamblea en primer lugar y como antecedente; que, la Constitución de la Compañía Pharmadelex Cía. Ltda. se suscribió mediante escritura pública del 26 de septiembre del año 2008, su inscripción en el Registro Mercantil fue el día 14 e octubre del mismo año; y que el Registro Único de Contribuyentes fue otorgado el día 29 de octubre del 2008.

En este segundo año de actividades como objetivo principal de la compañía fue superar las ventas de todas las moléculas de los productos genéricos TEUTO en un valor de USD 300.000,00 (Trescientos mil dólares) anuales; realizar 5 importaciones de los productos que tienen mayor rotación; posesionar a nuestro productos estrellas en las mayoría de las cadenas farmacéuticas a nivel nacional; para el logro de estos objetivos, se planificó realizar buenas estrategias de marketing; aumentar el porcentaje de visitas medicas vs ventas a farmacias; adicional adquirir los Registros Sanitarios de tres productos nuevos que no tienen competencia en nuestro país.

En el trascurso del año 2010 no se pudo lograr los objetivos antes mencionados por las siguientes razones:

- Los Laboratorios TEUTO Brasileiro no nos concedieron un crédito para poder realizar las importaciones, lo cual nos perjudico mucho para poder cumplir con la demanda de nuestros clientes potenciales en consecuencia nuestras ventas bajaron.
- La competencia de forma indiscriminada ofrecen a las cadenas farmacéuticas y farmacias bonificaciones superiores a la que nosotros ofrecíamos, lo cual representaba para nuestra fuerza de ventas dificultades para llegar a los objetivos de venta por representante a nivel nacional.
- También las fechas de vencimiento de algunos productos eran muy cortos para venderlos, porque el Ministerio de Salud establece que deben tener una fecha de vencimiento en medicamentos mayor a un año, lo que ocasionó que teníamos que cambiarlo por un producto nuevo y para la empresa esto significaba un gasto y no un ingreso.
- Las ventas de los medicamentos en la mayoría son a crédito de 60 a 90 días, lo que la recuperación de cartera nos perjudicaba en la liquidez, para poder cumplir con los pagos al contado de las importaciones que exigía los Laboratorios TEUTO Brasileiro.
- Se obtuvo los tres Registros Sanitarios de medicamentos, no se pudo ingresar las carpetas para la Fijación de precios, porque los Laboratorios TEUTO Brasileiro no realizaron la importación lo que exige el Ministerio de Salud Pública.



- Se ingresaron tres productos para Fijación de precios, no se continuó con el proceso porque los Registros Sanitarios se encuentran a nombre del anterior Representante en el Ecuador, el mismo solicitaba una pago por concepto de indemnización para conceder los derechos de los Registros Sanitarios a nombre de Pharmadelex, dicha novedad fue comunicado a Brasil, el mismo que no hemos tenido el apoyo por parte de los Laboratorios TEUTO Brasileiro.

Con los antecedentes antes mencionados los accionistas dentro de la Junta General del Directorio tomaron las siguientes decisiones:

- Cerrar la oficina de Guayaquil puesto que su rendimiento deficiente no justificaba sus egresos
- Recortar el personal de ventas de Quito, bajo un proceso de evaluación
- Importar sólo los productos de mayor rotación y que no tienen competencia con respecto al precio.

En el mes de octubre en vista de que Los Laboratorios TEUTO nos cerrara las puertas de crédito para poder importar y cumplir con nuestras demandas, y generar ventas e ingresos a la compañía el Gerente General tomó la decisión de entregar la Representación en el Ecuador de los Laboratorios TEUTO Brasileiro, los mismos que fue coordinado con la Presidencia de la Compañía y sus socios

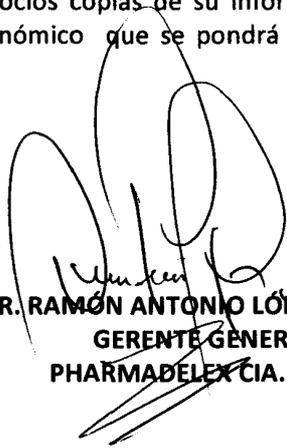
Después de haber tomado estas decisiones no se pudo llegar al objetivo principal y se obtuvo al cierre del ejercicio fiscal 2010 nuevamente una perdida de USD 65.988,14

No se puede establecer una propuesta sobre las utilidades toda vez que el Balance General refleja una notaria perdida.

En el año 2011 como propósito principal es recuperar las venas y los ingresos de la compañía con introducción de un nuevo producto el mismo que nos va permitir llegar al equilibrio de los ingresos vs egresos, y obtener una utilidad, a la vez reactivar las actividades comerciales de la compañía.

La Gerencia General se permite recomendar a la Junta General para el siguiente ejercicio económico se deben realizar esfuerzos para la obtención de recursos frescos y baratos, a través de una línea de crédito que le permitirá adquirir los bienes que comercializa dentro del objetivo principal.

Se describe detalladamente la situación de la empresa correspondiente a este periodo, para lo cual, se consigna entre los socios copias de su informe; y, el Balance General, referente al mismo periodo. Informe económico que se pondrá en consideración de los socios para su respectiva aprobación.



DR. RAMÓN ANTONIO LÓPEZ COBEÑA
GERENTE GENERAL
PHARMADELEX CIA. LTDA.

