

AGRODAKA PRODUCTOS AGRÍCOLAS CIA.LTDA.

INFORME DE LABORES DEL REPRESENTANTE LEGAL DE AGRODAKA PRODUCTOS AGRICOLA CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Yo, Edison David Coloma Maldonado, en mi calidad de Representante Legal de la empresa AGRODAKA PRODUCTOS AGRÍCOLAS CIA. LTDA., pongo en su conocimiento el informe de Gerencia de la compañía, correspondiente al período 2010.

Durante el año 2009 nos dedicamos a realizar los contactos con los clientes, a investigar y hacer pruebas para el cultivo de los champiñones, a la compra de maquinaria, herramientas y la construcción de las cámaras de cultivo.

Luego de estar totalmente equipados empezamos con el cultivo a inicios del año 2010, pero desafortunadamente nos encontramos con un problema que fue la escasa Materia Prima que consiste en: Gallinaza, tamo de cebada, cáscara de cacao, tamo de arroz y soya, entre otros que son necesarios para el cultivo de los champiñones, tocó buscar en algunos lugares y lo que se conseguía era demasiado poco a causa del mal clima los agricultores no lo poseían, esto nos ocasionó atraso en la producción, costos elevados de transporte y pérdida de tiempo en la búsqueda de estos productos.

Paralelamente a este problema apareció en el mercado una nueva empresa dedicada al cultivo y venta de champiñones con mejor tecnología y precios más bajos, lo que nos hizo imposible competir con ellos.

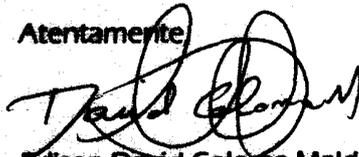
Por estos motivos decidimos suspender la producción y empezar a buscar proveedores de materia prima en Estado Unidos que consiste en un abono de champiñón que reemplaza a toda la materia prima que nosotros utilizábamos, esto permite que la producción sea más rápida y con mayor rendimiento en la cosecha.

Para que nuestros clientes no se percaten de nuestro problema y tenerles activos hasta empezar nuevamente la producción decidimos comprar el producto terminado para abastecer los pedidos.

Conseguimos un mejor proveedor de Materia Prima en Holanda en calidad y precio, al que vamos a empezar a comprar desde el 2011, logramos hacer alianzas estratégicas con empresas y conseguir distribuidores con el fin de vender a tiempo nuestro producto, estamos seguros de poder salir adelante con calidad y precios competitivos, dando fuentes de trabajo y contribuir con la economía del país.

Es todo lo que informo a la Junta General de Socios con copia para la Superintendencia de Compañías, en Quito a los diez y ocho días del mes de abril del 2011.

Atentamente



Edison David Coloma Maldonado
REPRESENTANTE LEGAL
C.I. 1713552527

