



INFORME DE LABORES QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL POR EL EJERCICIO 2017 A LA JUNTA GENERAL ORDINARIO DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA VIVAX FLOWERS TRADING S.A. EL DIA 09 DE ABRIL DEL 2018

Señores Socios:

Cumpliendo con lo dispuesto en la Ley, en los estatutos de la compañía y en el Art. 2 de la Resolución N1 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial N 44 del 13 de octubre de 1992, sobre la presentación de informes anuales de administración, pongo a disposición de los señores accionistas, el informe sobre las actividades administrativas de la compañía, correspondientes al ejercicio económico 2017:

1. ENTORNO ECONOMICO Y OBJETIVOS

El ejercicio 2017 fue un año mas estable en relación al año anterior difícil para el mercado ruso, los clientes han superado recesión económica y tienen mayor claridad de la calidad de producto; en ese sentido la compañía ha buscado mantener las fincas productoras mas estables en relación tallo/precio. El objetivo principal es poder entregar a los clientes flor todo el año con poca variedad de incrementos de precio excepto en las fechas pico como son marzo y septiembre.

Para el año 2017 se propuso manejar los precios de fiestas de marzo con las fincas en un incremento proporcional de 10%, en ese sentido se cerró con fincas importantes negociaciones y producción para garantizar al cliente; en el mes de febrero se comenzó a constatar que la producción no iba a tener inconvenientes y mas bien los precios estaban a la baja, inmediatamente se tuvo que renegociar con las fincas para aceptar el mercado y poder bajar los precios a los que se cerró en un inicio. Sin embargo, fue un año atípico con ciertos clientes nos vimos obligados a aceptar diferencias de precio.

Otro factor importante a recalcar, es la buena relación que se tiene con la empresa de logística y transporte aéreo – Alianza Logistika, quienes aseguraron el espacio de carga para todos nuestros clientes en las dos fechas importantes.



Por otro lado, se ha fortalecido la relación comercial con las fincas tanto de Ecuador como Colombia, logrando un ganar – ganar para toda la cadena de comercialización. En el mercado ecuatoriano identificaron que el bajar el precio del punto era lo mas conveniente para mantener las ventas en el mercado ruso.

En resumen, la empresa ha podido mantener buenos resultados en materia de productividad, crédito-cobranza, relaciones públicas, con lo cual se augura un año 2018 mejor en eficiencia pero con una disminución en ventas y probablemente una cartera por cobrar superior en relación de años anteriores.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

La Administración del ejercicio 2017 dio cumplimiento a las disposiciones de la Junta General. En este sentido, informo que en el ámbito administrativo se manejo adecuadamente y con austeridad, sin que hayan sucedido hechos extraordinarios. En el ámbito laboral la organización mantiene su estructura organizacional sin mayores novedades.

La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio, se encuentra reflejada en el Balance General que se adjunta y que ha sido puesto a disposición de los señores socios. En efecto el Balance de Pérdidas y Ganancias al 31 de diciembre refleja una utilidad neta por **USD Dos mil setecientos veinte y un dólares con 69/100 \$ 2721,69**

3. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2018



Participando mi cauto optimismo respecto al año 2018, debido a la recuperación de cartera de uno de los clientes importantes que convela a un retraso en el pago a proveedores se analizará la gestión de dicha recuperación en forma personal, pues se tiene previsto viajar a Ekateringur y otras ciudades – de igual manera se espera tener la oportunidad de buscar nuevos clientes y reforzar la relación comercial con otros.

De los señores socios.

Atentamente,

Boris Fisakov

Gerente General

VIVAX FLOWERS TRADING S.A.