

AGRISEC ECUADOR S.A.
ESTADOS DE POSICIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	Nota	2019	2018
		US\$	US\$
ACTIVOS			
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo	3.1	46.785	53.379
Activos Financieros al costo amortizado	3.4	50.000	50.000
Activos por derechos de devolución	3.18	1.452	5.582
Comerciales y Otras cuentas por Cobrar	3.3	543.641	825.364
Anticipos a proveedores y empleados	3.5	15.783	6.423
Inventarios	3.6	651.341	866.731
Activos por impuestos corrientes	3.13	55.825	42.661
Otros activos			12.500
Total de Activos Corrientes		1.364.827	1.862.639
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Muebles, maquinaria, equipos y vehículos	3.7	50.150	52.179
Activos por derechos de uso	3.8	7.650	
Activo Intangible	3.9	12	1.025
Activos por impuestos diferidos	3.13	10.720	11.222
Total de Activos No Corrientes		68.531	64.425
TOTAL DE ACTIVOS		1.433.358	1.927.064



Peter Iordanov Ignatov
Gerente General



Verónica Ausay
Contadora General

AGRISEC ECUADOR S.A.
ESTADOS DE POSICIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	Nota	2019	2018
		US\$	US\$
PASIVOS			
PASIVOS CORRIENTES			
Comerciales y Otras cuentas por Pagar	3.10	912.032	960.668
Obligaciones por reembolso	3.18	8.166	15.647
Pasivos por arrendamiento	3.8	6.678	
Pasivos acumulados y otras oblig. corrientes	3.11 y 3.12	61.256	106.421
Provisiones		708	8
Total de Pasivos corrientes		988.841	1.082.744
PASIVOS NO CORRIENTES			
Cuentas por pagar diversas/relacionadas	3.14	317.339	568.099
Pasivos por arrendamiento largo plazo	3.8	1.947	
Beneficios a empleados largo plazo	3.12	32.878	16.063
Pasivos por Impuestos diferidos	3.13	25.206	53.813
Total de Pasivos No Corriente		377.370	637.975
TOTAL PASIVOS		1.366.211	1.720.719
PATRIMONIO	3.16	67.147	206.345
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO		1.433.358	1.927.064



Peter Iordanov Ignatov
Gerente General



Verónica Ausay
Contadora General

AGRISEC ECUADOR S.A.
ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES
 Por los ejercicios anuales terminados el
 Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	Nota	2019	2018
		US\$	US\$
INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES			
Ventas netas de bienes y servicios	3.17	1.575.343	1.652.905
Total Ingreso de Operaciones Ordinarias		1.575.343	1.652.905
Costo de Ventas		(1.195.183)	(1.227.552)
UTILIDAD BRUTA		380.161	425.353
Gastos de Administración y Ventas	3.18	(455.690)	(514.862)
Otros Egresos	3.19	(38)	(109)
Otros Ingresos		14.992	96.457
RESULTADO OPERACIONAL		(60.575)	6.839
Ingresos /(Gastos) Financieros Neto	3.20	(91.495)	134.603
RESULTADO ANTES DE IMP. RENTA		(152.069)	141.442
Impuesto a la renta	3.13	28.106	(42.739)
RESULTADO NETA DEL EJERCICIO		(123.964)	98.704
OTRO RESULTADO INTEGRAL			
Ganancias (pérdidas) actuariales por planes beneficios definidos		(16.482)	1.375
Otro Ingreso Integral neto de impuestos		(16.482)	1.375
TOTAL RESULTADOS INTEGRALES DEL AÑO NETOS DE IMPUESTOS		(140.446)	100.079



Peter Iordanov Ignatov
Gerente General



Verónica Ausay
Contadora General

AGRISEC ECUADOR S.A.**ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS**

Por los ejercicios anuales terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	Capital Social	Reserva Facultativa	Resultados Acumulados (Nota 3.16) Reserva Legal	Resultados Acumulados	Resultado del Ejercicio	Otros Resultados Integrales	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2017	132.257	94.949		(151.595)	32.970		108.581
Cambio Políticas Contables				(3.231)			(3.231)
Apropiación de Resultados				32.970	(32.970)		
Resultados del ejercicio					98.704		98.704
Ganancia actuarial reconocida por ajustes y experiencia						1.375	1.375
Otros ajustes				916			916
Saldos al 31 de diciembre de 2018	132.257	94.949		(120.940)	98.704	1.375	206.345
Cambio Políticas Contables (Nota 2.17)				(1.090)			(1.090)
Apropiación de Resultados			9.870	88.833	(98.704)		
Reducciones anticipadas por planes de beneficios definidos				2.337			2.337
Resultado del ejercicio					(123.964)	(16.482)	(140.446)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	132.257	94.949	9.870	(30.859)	(123.964)	(15.107)	67.147

Peter Iordanov Ignatov
Gerente GeneralVerónica Ausay
Contadora General

AGRISEC ECUADOR S.A.**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO**

Por los ejercicios anuales terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	2019	2018
	US\$	US\$
ACTIVIDADES DE OPERACIÓN		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	1.851.987	1.216.245
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(1.595.737)	(1.139.062)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(210.082)	(142.944)
Otros pagos por actividades de operación	(21.686)	21.236
Intereses recibidos	2.661	2.661
Impuestos a las ganancias pagados	(14.789)	(20.416)
Otras entradas (salidas) de efectivo	14.992	17.892
Efectivo (usado)/proveniente de las actividades de operación	27.346	(44.387)
ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Importes usados por la negociación de propiedades, planta y equipo	(21.939)	
Importes usados en negociación de activos por derecho de uso	(12.000)	
Efectivo neto (usado) en actividades de inversión	(33.939)	
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Efectivo (usado)/proveniente en actividades de financiamiento		
Aumento del efectivo y sus equivalentes	(6.593)	(44.387)
Efectivo al inicio del año	53.379	97.766
Efectivo al final del año	46.786	53.379

Peter Iordanov Ignatov
Gerente GeneralVerónica Ausay
Contadora General

AGRISEC ECUADOR S.A.**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO****Conciliación del resultado neto con el efectivo (usado)/ provisto de las operaciones**

Por los ejercicios anuales terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	2019	2018
	US\$	US\$
Utilidad neta del ejercicio antes de participacion trabajadores e impuesto a la renta	(152.069)	166.403
Partidas que no representan movimiento de efectivo		
Ajustes por gasto de depreciación y amortización	35.312	15.193
Ajustes por gastos por deterioro (reversiones por deterioro) reconocidas en	(2.401)	(66.912)
Ajustes por gastos en provisiones	101.909	83.397
Ajustes por gasto por impuesto a la renta		(42.739)
Ajustes por gasto por participación trabajadores		(24.960)
Otros ajustes por partidas distintas al efectivo		(77.862)
Cambios netos en activos y pasivos operativos		
(Incremento) disminución en cuentas por cobrar clientes	277.124	(410.502)
(Incremento) disminución en otras cuentas por cobrar	7.001	(55.985)
(Incremento) disminución en anticipos de proveedores	6.801	(4.318)
(Incremento) disminución en inventarios	215.311	(420.665)
(Incremento) disminución en otros activos	(16.826)	3.405
Incremento (disminución) en cuentas por pagar comerciales	(390.762)	740.389
Incremento (disminución) en otras cuentas por pagar	(545)	979
Incremento (disminución) en beneficios empleados	(29.741)	17.473
Incremento (disminución) en anticipos de clientes	(7.482)	
Incremento (disminución) en otros pasivos	(16.287)	32.316
Efectivo neto proveniente de actividades de operación	27.346	(44.387)

Peter Iordanov Ignatov
Gerente GeneralVerónica Ausay
Contadora General

SECCIÓN 1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1 NATURALEZA DE LAS OPERACIONES

La Compañía fue constituida mediante escritura pública el 14 de agosto del 2008, e inscrita en el Registro Mercantil el 29 de septiembre de 2008, bajo el nombre de Agrisec Ecuador S.A., es poseída en el 90% por Zenith Crop. Sciences Bulgaria Ltd. y en el 10% por Ignatov Peter Iordanov. La Compañía se encuentra domiciliada en la Provincia de Pichincha, Cantón Quito, Avenida República E7-03 y Avenida Eloy Alfaro, adicionalmente cuenta con una bodega ubicada en el sector El Cajón, Parroquia Calderón.

Con fecha 7 de junio de 2013 mediante escritura pública, la Compañía decidió aumentar el capital social suscrito en la suma de US\$ 20,000, y el 10 de diciembre del 2015 aumentó el capital social suscrito en US\$ 111,457, con el cual el nuevo capital llega a US\$ 132,257. El plazo de duración de la Compañía es de 100 años contados a partir de la fecha de inscripción de la escritura de constitución en el Registro Mercantil.

El objeto social de la Compañía es la comercialización, importación, exportación y distribución de todo tipo de bienes muebles e insumos relacionados con la industria, agricultura y ganadería. Especialmente agroquímicos, pesticidas, plaguicidas, fertilizantes, semillas, flores, hortalizas y otro tipo de productos agrícolas.

Los principales ingresos que la Compañía obtiene se generan por la venta de agroquímicos a clientes.

Entorno Económico

Si bien Ecuador ha contado con un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional que le ha servido para solucionar las necesidades de caja más apremiantes, durante el ejercicio 2019 la economía ecuatoriana ha decrecido en 0.5% y por primera vez durante la etapa de dolarización una inflación anual negativa. Eso ha determinado que la tasa de empleo pleno, haya caído del 40,6% al 38,8% en 2019, y que el desempleo total se ubique en 3.8% cifra también superior a la de diciembre de 2018. Si bien el Gobierno ha intentado tomar medidas que resuelvan la crisis fiscal, tanto la decisión de reducir o eliminar los subsidios a los combustibles o el incremento del Impuesto al Valor Agregado no han contado con el apoyo de la Asamblea y de los grupos sociales y políticos, quienes a través de violentas protestas lograron vetar los intentos de reforma económica profunda. Tal es así que al final del ejercicio el déficit fiscal nuevamente se mantiene en un monto cercano al 4% del PIB.

La economía del Ecuador en 2020 seguirá siendo complicada pues las estimaciones proyectan un crecimiento cercano a cero. Ecuador sigue siendo vulnerable a variaciones en el precio del petróleo, si bien con las reformas aprobadas por la Asamblea Nacional el pasado diciembre se prevé una recaudación adicional, la dificultad para disminuir el gasto corriente o la obtención de nuevos ingresos harán difícil la reducción significativa del déficit fiscal. Las fuentes externas de financiamiento que financien el déficit seguirán siendo escasas y costosas considerando el perfil de riesgo del País.

COVID-19

Agrisec Ecuador S.A. al estar inmersa en la producción de alimentos, eje importante dentro de la Cadena de producción Alimenticia, acorde a los lineamientos gubernamentales debe garantizar el normal abastecimiento de productos a los consumidores, por medio del cuidado de sus cultivos y garantizar la normal producción, mediante la provisión insumos agrícolas que los mantengan sanos y con excelente productividad.

Se prevé que en las próximas semanas todas las empresas experimenten problemas en la recuperación de cartera, lo que podría derivar en la limitación de las operaciones de la Compañía, y por tanto, el posible desabastecimiento de pesticidas para el control plagas y enfermedades, lo que generaría pérdidas de cultivos y por tanto la falta de productos alimenticios, tales como vegetales, hortalizas, frutas (tomate), tubérculos (papa), banano, arroz.

Para minimizar el efecto como Agrisec S.A., se tomarán varias medidas:

- a) Presión en gestión de recuperación de cartera
- b) Revisión y aplazamiento de los planes de inversión
- c) Optimización de la gestión de inventario
- d) Priorización de proveedores
- e) Revisión de la estructura del costo
- f) Recalendarización de amortización de préstamos
- g) Negociación de pactos de espera con entidades acreedoras
- h) Implementación de un proceso de refinanciación con proveedores
- i) Estudio de acceso a ayudas y líneas de financiación extraordinaria
- j) Renegociación de plazos de pagos con entidades acreedoras y proveedores
- k) Revisión anual del presupuesto con el fin de distribuir el "gap" derivado de la situación y redistribuirlo en el resto del año.

1.2. INFORMACIÓN GENERAL

El domicilio legal de la Compañía se encuentra en la Avenida República E7-03 y Avenida Eloy Alfaro, Edificio María Victoria, piso 1, oficina 107, Quito- Ecuador.

Según las regulaciones vigentes en Ecuador el ejercicio económico comienza el 1 de enero y termina el 31 de diciembre. La moneda funcional y de presentación de informes es la moneda de curso en Ecuador, el dólar de los Estados Unidos de América (US\$). Las cifras indicadas se presentan en esa moneda (US\$) a menos que se indique otra moneda.

1.3 DECLARACIÓN DE CUMPLIMIENTO CON NIIF

Los estados financieros de Agrise Ecuador S.A. han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB) y sus interpretaciones, en sus últimas versiones disponibles en español, conforme la instrucción general impartida por la Superintendencia de Compañías a través de su página web. El registro y estimación de las provisiones de jubilación patronal y desahucio, por instrucciones de la Superintendencia de Compañías, requiere el uso de una tasa de interés de los bonos corporativos de alta calidad emitidos en Ecuador.

Los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2019 (incluyendo los saldos que se presentan para fines de comparación) fueron aprobados y autorizados para su emisión por parte de la Gerencia General el 14 de abril 2020.

SECCIÓN 2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 CONSIDERACIONES GENERALES

Bases de preparación

En las siguientes notas se resumen los principios y políticas contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales de la Compañía en el ejercicio 2019. Estas políticas contables han sido usadas en el período comparativo presentado.

Las partidas de activos y pasivos han sido valuadas bajo el convencionalismo del costo histórico de adquisición o producción y en ciertos casos al costo atribuido, debido a la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, con la excepción de las cuentas por cobrar por contratos de arrendamiento que se registran a su valor razonable, e inventarios que se registran al costo o valor neto de realización, el más bajo.

Una revisión de los estándares, reformas e interpretaciones a las NIIF emitidas pero aún no efectivas, y las cuales no han sido adoptadas en forma temprana por la Compañía se presentan en la Nota 2.18.

Estimaciones contables y suposiciones efectuadas por la Administración

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF involucra la elaboración de estimaciones contables críticas que inciden en la valuación de determinados activos y pasivos y en la determinación de los resultados, así como en la revelación de activos y de pasivos contingentes.

También requiere que la Administración ejercite a su juicio el proceso de aplicar las políticas contables. Las áreas que envuelven un mayor grado de juicio o complejidad, o donde las suposiciones y estimados son significativos se muestran más adelante.

Los estimados están basados en la experiencia histórica y otras suposiciones que se han considerado razonables bajo las circunstancias actuales. Los actuales valores pueden variar en ciertos casos desde el momento en que las suposiciones y estimados fueron efectuados. Los cambios son incorporados, con el correspondiente efecto en los resultados, una vez que el conocimiento mejorado ha sido obtenido o están presentes nuevas circunstancias.

Empresa en Marcha

Los presupuestos y proyecciones de la Empresa, tomando razonablemente en cuenta, los posibles cambios en el mercado, muestran que la Compañía será capaz de operar dentro del nivel de su financiamiento actual. Para hacer este juicio la Administración considera la posición financiera de la Compañía, las actuales intenciones, la rentabilidad de las operaciones, el acceso a recursos financieros y analiza el impacto de la reciente crisis mundial y las variables económicas y políticas que afectan al entorno local en las operaciones de la Compañía.

La Compañía por lo tanto no visualiza motivos para evaluar el no continuar adoptando la base de empresa en marcha al preparar sus estados financieros.

2.2 PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros son presentados de acuerdo con NIC 1, Presentación de Estados Financieros (revisada en el 2007). La Compañía ha elegido presentar el estado de ingresos integrales en un solo estado, que incluye los ingresos normales y el otro ingreso integral. La Compañía ha escogido reportar el estado de ingresos integrales reportando los gastos por su función.

Los estados de flujos del efectivo están presentados usando el método directo y presentan el cambio en el efectivo, basado en la situación financiera a comienzos del año, actualizada al cierre del mismo. Como un anexo adicional a este estado se muestra la conciliación del resultado neto con el efectivo proveniente de las operaciones.

2.3 INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES

El ingreso comprende principalmente la venta de agroquímicos. Otros ingresos se obtienen por comisiones generadas por referenciar clientes a su relacionada. Los ingresos por contratos con clientes se reconocen cuando el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por un monto que refleja la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de esos bienes o servicios. La Compañía ha llegado a la conclusión de que es el principal en sus acuerdos de ingresos, porque generalmente controla los bienes o servicios antes de transferirlos al cliente.

Venta de Agroquímicos

Los ingresos por venta de mercadería se reconocen en el momento en que el control del inventario se transfiere al cliente, generalmente al momento de la entrega.

La Compañía considera si hay otras promesas en el contrato que son obligaciones de desempeño separadas a las que se debe asignar una parte del precio de la transacción (por ejemplo, garantías, puntos de fidelidad del cliente). Al determinar el precio de transacción para la venta de mercadería, la Compañía considera los efectos de cualquier contraprestación variable, la existencia de componentes financieros significativos, la contraprestación no monetaria y la contraprestación a pagar al cliente (si corresponde).

i) Contraprestación variable

Si la contraprestación en un contrato incluye una cantidad variable, la Compañía estima la cantidad de contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente. La contraprestación variable se estima al inicio del contrato y se restringe hasta que sea altamente probable que no se produzca una reversión significativa de los ingresos en el monto de los ingresos acumulados reconocidos cuando la incertidumbre asociada con la contraprestación variable se resuelva posteriormente. Los contratos de venta de agroquímicos otorgan a los clientes un derecho de devolución y algunos contratos incluyen beneficios por volumen. Los derechos de devolución y los beneficios por volumen dan lugar a una consideración variable.

Derechos de devolución por caducidad

Las regulaciones en Ecuador proporcionan a los distribuidores, el derecho a devolver el inventario no vendido, considerando su caducidad. Sin embargo, las regulaciones adicionalmente establecen que el distribuidor debiera notificar a la Compañía tres meses antes de que un stock de existencias en poder del distribuidor vaya a caducar, lo cual no ha ocurrido hasta hoy. La Compañía utiliza el método del valor esperado para estimar los bienes que se devolverán porque este método predice mejor la cantidad de la contraprestación variable a la que tendrá derecho la Compañía. Para los bienes que se espera que se devuelvan, en lugar de los ingresos, la Compañía reconoce un pasivo por reembolso. Un derecho de devolución del activo (y el correspondiente ajuste al costo de ventas) también se reconoce por el derecho a recuperar productos de un cliente.

Descuentos por volumen

Ocasionalmente, la Compañía establece condiciones de rebajas de precio, bonificaciones en especie o servicios, o, gratificaciones en volumen, en forma retrospectiva a sus clientes en parte de los productos comprados por sobre un umbral determinado. Los reembolsos se tangibilizan por gastos publicitarios pagados por la Compañía en beneficio de esos clientes, o incluso por descuentos. Para estimar la consideración variable para los reembolsos futuros esperados, la Compañía aplica el método de monto más probable, el cual predice la cantidad de consideración variable. La Compañía reconoce un pasivo de reembolso para los beneficios futuros esperados.

Saldos del contrato en el balance general

Activos del contrato

Un activo contractual es el derecho a consideración a cambio de bienes o servicios transferidos al cliente. Si la Compañía se desempeña mediante la transferencia de bienes o servicios a un cliente antes de que el cliente pague la contraprestación o antes de la fecha de vencimiento del pago, se reconoce un activo del contrato por la contraprestación obtenida que es condicional. La Compañía no mantiene Activos del Contrato.

Cuentas por cobrar comerciales

Una cuenta por cobrar representa el derecho de la Compañía a una cantidad de contraprestación que es incondicional (es decir, solo se requiere el paso del tiempo antes de la fecha de vencimiento del pago de la contraprestación). Consulte las políticas contables de los activos financieros en la sección de Instrumentos financieros - reconocimiento inicial y medición posterior (Ver Nota 2.7).

Obligaciones o cuentas por pagar del contrato

Una responsabilidad contractual es la obligación de transferir bienes o servicios a un cliente por el cual la Compañía ha recibido la consideración (o se debe una cantidad de la contraprestación) del cliente. Si un cliente paga una contraprestación antes de que la Compañía transfiera bienes o servicios al cliente, se reconoce un pasivo contractual cuando se realiza el pago o el pago se realiza (lo que ocurra primero). Los pasivos del contrato se reconocen como ingresos cuando la Compañía se desempeña conforme al contrato.

Activos y pasivos derivados de derechos de retorno.

Derecho de devolución de activos.

El derecho de devolución del activo representa el derecho de la Compañía a recuperar los bienes que se espera que devuelvan los clientes. El activo se mide al valor en libros anterior del inventario, menos los costos esperados para recuperar los bienes, incluidas las posibles disminuciones en el valor de los bienes devueltos. la Compañía actualiza la medición del activo registrado para cualquier revisión a su nivel esperado de rendimientos, así como también cualquier disminución adicional en el valor de los productos devueltos.

Pasivos de reembolso

Una obligación de reembolso es la obligación de reembolsar parte o la totalidad de la contraprestación recibida (o por cobrar) del cliente y se mide por la cantidad que la Compañía espera finalmente que deberá devolver al cliente. La Compañía actualiza sus estimaciones de pasivos de reembolso (y el cambio correspondiente en el precio de la transacción) al final de cada período de reporte.

2.4 COSTOS Y GASTOS OPERACIONALES

Costos y gastos operacionales se reconocen en las pérdidas y ganancias al momento de la utilización del servicio o en la fecha de su origen. Se miden al valor razonable de las partidas por entregar.

2.5 INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos financieros comprenden intereses generados de la póliza que mantiene la Compañía a corto plazo en Instituciones Financieras. Los gastos financieros comprenden los intereses implícitos por pasivos financieros, y por los beneficios definidos a empleados. Los ingresos por intereses se reconocen cuando se devengan en los resultados a través del tiempo, utilizando el método de interés efectivo.

2.6 EFECTIVO Y EQUIVALENTES

Efectivo y equivalentes comprende caja, fondos bancarios, depósitos a la vista, fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos un riesgo insignificante de cambios en valor.

2.7 INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Un instrumento financiero es cualquier contrato que da lugar a un activo financiero de una entidad y un pasivo financiero o instrumento de capital de otra entidad.

Reconocimiento Inicial de activos y pasivos financieros

Los activos financieros se clasifican, en el reconocimiento inicial, y consecuentemente se miden, sea al costo amortizado, el valor razonable a través de otro resultado integral (ORI) y al valor razonable a través de resultados. La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características contractuales del flujo de efectivo de los activos financieros y del modelo de negocios de la Compañía para su gestión. Con la excepción de las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiamiento significativo o para las cuales la Compañía ha aplicado el recurso práctico, la Compañía inicialmente mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no se encuentra a su valor razonable a través de ganancia o pérdida, costos de transacción. Las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiamiento significativo o para las cuales la Compañía ha aplicado el recurso práctico se miden al precio de transacción determinado según la NIIF 15.

Para que un activo financiero se clasifique y se mida al costo amortizado o al valor razonable a través de ORI, debe generar flujos de efectivo que sean “pagos de principal e intereses (PPI)” sobre el monto pendiente de pago. Esta evaluación se conoce como la prueba PPI y se realiza a nivel de cada instrumento.

El modelo de negocios de la Compañía para la gestión de activos financieros se refiere a cómo administra sus activos financieros para generar flujos de efectivo. El modelo de negocio determina si los flujos de efectivo resultarán de la recopilación de flujos de efectivo contractuales, la venta de activos financieros o ambos.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro de un marco de tiempo establecido por una regulación o convención en el mercado (operaciones de manera regular) se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

Medición posterior de activos financieros

Para el propósito de medición posterior, los instrumentos financieros de la Compañía son clasificados en las siguientes categorías luego de su reconocimiento inicial:

- 1 Activos financieros al valor razonable contra los resultados
- 2 Activos financieros al valor razonable contra otros resultados Integrales con reciclaje de ganancias y pérdidas acumuladas (instrumentos de deuda)
- 3 Activos financieros designados a valor razonable a través de ORI sin reciclaje de ganancias y pérdidas acumuladas en la baja (instrumentos de patrimonio)
- 4 Activos financieros al costo amortizado

Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)

Esta categoría es la más relevante para la Compañía. La Compañía mide los activos financieros al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de mantener activos financieros para cobrar flujos de efectivo contractuales; y,
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de interés efectivo (TIE) y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo es dado de baja, modificado o deteriorado.

Los activos financieros de la Compañía al costo amortizado incluyen inversiones a corto plazo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Activos financieros a valor razonable a través de ORI (instrumentos de deuda)

La Compañía mide los instrumentos de deuda a valor razonable a través de ORI si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de mantener el flujo de efectivo contractual y la venta; y,
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Para los instrumentos de deuda a valor razonable a través de ORI, los ingresos por intereses, la revaluación del tipo de cambio y las pérdidas o reversiones por deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados y se computan de la misma manera que para los activos financieros medidos al costo amortizado. Los cambios de valor razonable restantes se reconocen en ORI. En caso de baja en cuentas, el cambio en el valor razonable acumulado reconocido en ORI se recicla a resultados.

La Compañía no mantiene instrumentos de deuda a valor razonable a través de ORI.

Activos financieros designados a valor razonable a través de ORI (instrumentos de patrimonio)

Tras el reconocimiento inicial, la Compañía puede optar por clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital como instrumentos de patrimonio designados a valor razonable a través de ORI cuando cumplen con la definición de patrimonio según la NIC 32 Instrumentos financieros: Presentación y no se mantienen para negociación. La clasificación se determina instrumento por instrumento.

Las ganancias y pérdidas de estos activos financieros nunca se reciclan a resultados. Los dividendos se reconocen como otros ingresos en el estado de resultados cuando se ha establecido el derecho de pago, excepto cuando la Compañía se beneficia de dichos ingresos como una recuperación de parte del costo del activo financiero, en cuyo caso, dichas ganancias son grabado en ORI. Los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable a través de ORI no están sujetos a evaluación de deterioro.

La Compañía no mantiene activos financieros en esta categoría.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados incluyen los activos financieros mantenidos para negociar, los activos financieros designados en el momento del reconocimiento inicial al valor razonable con cambios en resultados, o los activos financieros obligatorios que deben medirse al valor razonable. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. Los derivados, incluidos los derivados implícitos separados, también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que se designen como instrumentos de cobertura efectivos. Los activos financieros con flujos de efectivo que no son únicamente pagos del principal e intereses se clasifican y miden a valor razonable con cambios en resultados,

independientemente del modelo de negocio. A pesar de los criterios para que los instrumentos de deuda se clasifiquen al costo amortizado o al valor razonable a través de ORI, como se describe anteriormente, los instrumentos de deuda pueden ser designados al valor razonable a través de la utilidad o pérdida en el reconocimiento inicial si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desajuste contable.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en el estado de situación financiera a valor razonable con cambios netos en el valor razonable reconocidos en el estado de resultados.

La Compañía no mantiene activos financieros en esta categoría al cierre del ejercicio.

Desreconocimiento o baja de las cuentas

Un activo financiero (o, cuando corresponda, una parte de un activo financiero o una parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja principalmente (es decir, se elimina del estado de situación financiera de la Compañía) cuando:

- Los derechos para recibir flujos de efectivo del activo han expirado, o,
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido la obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos en su totalidad sin demoras materiales a un tercero en virtud de un acuerdo de "transferencia", y (a) la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (b) la Compañía no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero ha transferido el control del activo.

Cuando la Compañía ha transferido sus derechos para recibir flujos de efectivo de un activo o ha entrado en un acuerdo de transferencia, evalúa si, y en qué medida, ha retenido los riesgos y beneficios de la propiedad. Cuando no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni ha transferido el control del activo, la Compañía continúa reconociendo el activo transferido en la medida de su participación continua. En ese caso, la Compañía también reconoce una responsabilidad asociada. El activo transferido y el pasivo asociado se miden sobre una base que refleja los derechos y obligaciones que la Compañía ha retenido.

La participación continua que toma la forma de una garantía sobre el activo transferido se mide al menor del importe en libros original del activo y el importe máximo de la contraprestación que la Compañía podría tener que reembolsar.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas (PCE) para todos los instrumentos de deuda que no se mantienen a valor razonable con cambios en resultados. Las PCE se basan en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales debidos de acuerdo con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a una aproximación de la tasa de interés efectiva original. Los flujos de efectivo esperados incluirán flujos de efectivo por la venta de garantías mantenidas u otras mejoras crediticias que son integrales a los términos contractuales.

Las PCE se reconocen en dos etapas. Para las exposiciones crediticias para las cuales no se ha registrado un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, las PCE se proporcionan para pérdidas crediticias que resultan de eventos de incumplimiento que son posibles dentro de los próximos 12 meses (una PCE de 12 meses). Para aquellas exposiciones crediticias para las cuales ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, se requiere una reserva para pérdidas por las pérdidas crediticias esperadas durante la vida restante de la exposición, independientemente del momento del incumplimiento (una PCE de por vida).

Para las cuentas por cobrar comerciales y los activos contractuales, la Compañía aplica un enfoque simplificado en el cálculo de las PCE. Por lo tanto, la Compañía no hace un seguimiento de los cambios en el riesgo de crédito, sino que reconoce una provisión para pérdidas basada en las PCE de por vida en cada fecha de reporte. La Compañía ha establecido una matriz de provisiones que se basa en su experiencia histórica de pérdidas crediticias, ajustada por factores prospectivos específicos para los deudores y el entorno económico.

La Compañía considera un activo financiero en incumplimiento cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de 30 días. Sin embargo, en ciertos casos, la Compañía también puede considerar que un activo financiero está en incumplimiento cuando la información interna o externa indica que es poco probable que la Compañía reciba los montos contractuales pendientes en su totalidad antes de tener en cuenta las mejoras crediticias mantenidas por la Compañía. Un activo financiero se da de baja cuando no hay una expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

Pasivos financieros

Reconocimiento inicial y medición.

Los pasivos financieros se clasifican, en el reconocimiento inicial, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según corresponda.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de préstamos y cuentas por pagar, netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, así como préstamos, incluidos sobregiros bancarios, e instrumentos financieros derivados.

Medición posterior

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados en el momento del reconocimiento inicial como a valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se incurren con el propósito de recomprar en el corto plazo. Esta categoría también incluye los instrumentos financieros derivados suscritos por la Compañía que no están designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura, según lo define la NIIF 9. Los derivados implícitos separados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que se designen como instrumentos de cobertura efectivos.

Las ganancias o pérdidas en los pasivos mantenidos para negociar se reconocen en el estado de resultados.

Los pasivos financieros designados en el momento del reconocimiento inicial a valor razonable con cambios en resultados se designan en la fecha inicial de reconocimiento, y solo si se cumplen los criterios de la NIIF 9. La Compañía no ha designado ningún pasivo financiero como a valor razonable con cambios en resultados.

Préstamos y cuentas por pagar

Esta es la categoría más relevante para la Compañía. Después del reconocimiento inicial, los préstamos con intereses y las cuentas por pagar se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva (TIE). Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización del método de la tasa de interés efectiva (TIE).

El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las tarifas o costos que forman parte integral del tasa de interés efectiva (TIE). La amortización del tasa de interés efectiva (TIE) se incluye como costos financieros en el estado de resultados.

Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación derivada del pasivo se cancela. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro del mismo prestamista en términos sustancialmente diferentes, o los términos de un pasivo existente se modifican sustancialmente, dicho intercambio o modificación se trata como la baja en el registro del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. La diferencia en los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan y el monto neto se reporta en el estado consolidado de situación financiera si actualmente existe un derecho legal exigible para compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidar sobre una base neta, realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

2.8 INVENTARIOS

Los inventarios se presentan al valor más bajo entre el costo y el valor neto de realización.

El costo de adquisición se determina por los precios de compra bajo el sistema permanente con el método de costo promedio ponderado. El valor neto de realización es el estimado del precio de venta en el curso ordinario de los negocios menos los gastos variables de venta aplicables. Además, la Compañía analiza el costo de los inventarios frente a los precios de mercado, para evitar sobrestimaciones, y en el caso de existir se lo ajusta directamente a resultados de ejercicio.

Los inventarios en tránsito se presentan al costo de las facturas y otros cargos relacionados con la importación como el transporte, impuestos no recuperables y gastos de importación.

2.9 MUEBLES, MAQUINARIA, EQUIPO Y VEHÍCULOS

Las partidas de muebles, vehículos, maquinaria y equipo se miden al costo menos la depreciación acumulada y cualquier pérdida por deterioro del valor acumulado. El costo de adquisición comprende el precio de compra, menos cualquier descuento o reducción recibida en el precio. Los costos subsecuentes son incluidos en el valor en libros o reconocidos como activos separados, si es apropiado, solo si es probable que futuros beneficios económicos relacionados con el activo fluyan hacia la Compañía y que el costo del ítem pueda ser medido confiablemente.

La depreciación es principalmente registrada en base al método de línea recta, de acuerdo con su período de utilización económica esperada, para reconocer en los resultados el total de los activos menos el valor residual estimado. Si partes de un activo individual tienen diferentes vidas útiles, estas son depreciadas en forma separada. Las vidas útiles estimadas para cada uno de los rubros son:

Detalle	Vidas útiles estimadas
Vehículos	5 años
Muebles y Enseres	10 años
Equipo de Computación	3 años
Maquinaria y Equipo	10 años

Los estimados materiales de la vida útil, y de ser el caso del valor residual de los mismos, son actualizados conforme se requiera, pero al menos anualmente.

Las ganancias o pérdidas provenientes de la disposición de muebles, vehículos, maquinaria y equipo son determinadas por la diferencia entre los valores procedentes de la disposición y el valor en libros del activo y se reconocen como otros gastos o ingresos, respectivamente. Cuando la disposición es parcial, los saldos en libros de las partes reemplazadas son desreconocidas. Todas las otras reparaciones son cargadas al estado de ingresos en el período en que ocurrieron.

Sobre los muebles, vehículos, maquinaria y equipo mantenidos por la Compañía se buscan indicios de deterioro a la fecha del estado de posición financiera. Cuando esos indicadores existen, el valor recuperable de los activos es estimado y, de ser necesario, deberá ser efectuada una baja con el cargo correspondiente al estado de ingresos integrales de la Compañía.

Para propósito de evaluar el deterioro, los activos son agrupados al menor nivel al cual ellos generan flujos de caja independientes (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, algunos activos son evaluados individualmente por deterioro y algunos son probados al nivel de unidad generadora de efectivo.

La depreciación es incluida en el estado de ingresos de la Compañía bajo las diferentes categorías funcionales.

No se identificaron indicadores de deterioro, a la fecha del estado financiero.

2.10 ARRIENDOS

La Compañía evalúa al inicio del contrato si tal contrato es, o contiene, un arrendamiento. Es decir, si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

La Compañía como arrendataria

La Compañía aplica un enfoque único de reconocimiento y medición para todos los arrendamientos, excepto los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor. Reconoce los pasivos por arrendamiento que implican pagos futuros y activos por derecho de uso que representan el derecho a utilizar los activos subyacentes.

i) Activos por derecho de uso

La Compañía reconoce los activos por derecho de uso en la fecha de inicio del arrendamiento (es decir, la fecha en que el activo subyacente está disponible para su uso). Los activos por derecho de uso se miden al costo, menos cualquier depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, y se ajustan para cualquier nueva medición de los pasivos por arrendamiento. El costo de los activos por derecho de uso incluye el monto de los pasivos por arrendamiento reconocidos, los costos directos iniciales incurridos y los pagos de arrendamiento realizados en la fecha de inicio o antes, menos los incentivos de arrendamiento recibidos. Los activos por derecho de uso se deprecian de forma lineal durante el tiempo más corto, entre el plazo del arrendamiento y la vida útil estimada de los activos, la Compañía mantiene su oficina y bodega reconocidas como activos de derecho de uso a 2 años plazo aproximadamente.

Si la propiedad del activo arrendado se transfiere a la Compañía al final del plazo del arrendamiento o el costo refleja el ejercicio de una opción de compra, la depreciación se calcula utilizando la vida útil estimada del activo.

ii) Pasivos por arrendamiento

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce los pasivos por arrendamiento medidos al valor presente de los pagos por arrendamiento que se realizarán durante el plazo del arrendamiento. Los pagos de arrendamiento incluyen pagos fijos, menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar, pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, y montos que se espera pagar bajo garantías de valor residual. Los pagos de arrendamiento también incluyen el precio de ejercicio de una opción de compra razonablemente segura para ser ejercida por la Compañía y los pagos de multas por rescindir el arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que la Compañía ejerce la opción de rescindir. Los pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o una tasa se reconocen como gastos (a menos que se incurra para producir inventarios) en el período en el que ocurre el evento o condición que desencadena el pago.

Los pasivos por arrendamiento se incluyen en una categoría específica en los Estados Financieros.

2.11 ACTIVOS INTANGIBLES

El Software se presenta al costo atribuido. Tienen una vida útil definida y se registran al costo menos la amortización acumulada. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre su vida útil estimada de 3 años.

2.12 BENEFICIOS DE EMPLEADOS

Beneficios de corto plazo

Beneficios de corto plazo establecidos en la Ley incluyen: las vacaciones anuales, décimo tercer sueldo o bono navideño, décimo cuarto sueldo o bono escolar y el fondo de reserva. Se registran como pasivos corrientes y son medidos al valor sin descontar que la Compañía espera pagar por estos conceptos. Adicionalmente la legislación ecuatoriana establece una participación del 15% para los trabajadores en las utilidades líquidas de la Empresa, calculadas antes del impuesto sobre la renta. Este beneficio se paga en abril del año siguiente.

Beneficios post-empleo

La Compañía provee beneficios post-empleo de acuerdo con la legislación laboral. La jubilación a cargo del patrono y los beneficios por desahucio constituyen planes de beneficios definidos obligatorios por la Ley. En ellos, la Compañía asume la obligación de entregar un determinado monto de beneficios en las condiciones establecidas por la normativa al finalizar la relación laboral. No existen otros planes de beneficios obligatorios, contractuales o voluntarios sean de contribuciones definidas o de beneficios definidos.

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder el beneficio de jubilación patronal a todos aquellos empleados que lo soliciten y que hayan cumplido 25 años en una misma empresa (20 años de manera proporcional). La Compañía establece provisiones para este beneficio con base a estudios actuariales realizados por un especialista independiente, debidamente calificado. No se mantiene ningún fondo separado para financiar el plan o activos segregados, para cumplir la obligación. La propia Compañía asume el riesgo de asegurar la cancelación del beneficio con la rentabilidad de sus recursos propios.

Adicionalmente, el Código del Trabajo establece que en aquellos casos en que la relación laboral termine, el empleador deberá reconocer al trabajador una indemnización equivalente al 25% de su último salario multiplicado por el número de años completos de servicio. El costo de este beneficio a cargo de la Compañía para los empleados actuales es contabilizado mediante la constitución de una provisión con cargo a los resultados del ejercicio. El monto es determinado en base a un estudio actuarial practicado por un profesional independiente debidamente calificado.

Los pasivos para la Jubilación Patronal y el Desahucio son reconocidos en el estado de posición financiera con los valores actuales de las obligaciones por beneficios definidos a la fecha de reporte, usando el método de unidad de crédito proyectada. Este método toma en cuenta no solo los beneficios conocidos a la fecha de reporte sino los incrementos esperados en los beneficios con la estimación de los factores relevantes que los influyen. La tasa de descuento está basada en las tasas de mercado de bonos corporativos de alta calidad del mercado ecuatoriano, cuyo plazo es consistente con los términos de la obligación.

Los gastos por estos beneficios son registrados en los resultados del año dentro de la categoría funcional correspondiente. Las pérdidas y ganancias actuariales son reconocidas en Otro Resultado Integral.

2.13 PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

Los gastos relativos a provisiones de diverso tipo se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación asumida, legal o contractual como resultado de eventos pasados, con lo que es probable que un flujo de recursos deba ser usado para cancelar la obligación y el monto de la misma pueda ser estimado confiablemente. Las provisiones no se reconocen para futuras pérdidas operacionales.

Cuando hay un elevado número de obligaciones similares, el monto estimado de recursos para cancelar las obligaciones es determinado considerando la clase de la obligación en su totalidad. Una provisión es reconocida aún si la estimación de los flujos de pago con respecto a alguno de los ítems individuales incluidos en la clase pueda ser pequeña.

Las provisiones son medidas al valor presente de los desembolsos que se espera sean requeridos para cancelar la obligación usando una tasa que refleje el valor de mercado del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión debida al paso del tiempo es reconocida como un gasto financiero.

2.14 IMPUESTOS

Impuesto a la Renta

El impuesto a la renta es reconocido en las pérdidas y ganancias, como gasto o ingreso, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro ingreso integral o directamente en el patrimonio. Comprende la suma del impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido.

Impuesto a la renta corriente

El impuesto sobre la renta corriente se calcula sobre la base de ganancia neta gravable de la Compañía, determinada de conformidad con la legislación tributaria ecuatoriana en curso, y utilizando las tasas de impuesto vigentes (o sustancialmente vigentes en el futuro inmediato) a la fecha del estado financiero. El impuesto corriente es calculado sobre la utilidad gravable, que difiere de la utilidad o pérdida en los estados financieros. Se registra en los resultados del ejercicio, salvo que se trate de impuesto corriente sobre otro ingreso integral o de partidas que afectan al patrimonio de los accionistas.

Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 25% de las utilidades gravables del año 2019.

El pasivo tributario corriente comprende obligaciones a las autoridades fiscales relativas al período actual o a ejercicios anteriores, que se mantengan pendientes de pago a la fecha de reporte. Se adiciona además cualquier corrección de impuestos de años previos.

Los activos tributarios corrientes se determinan por saldos de impuesto a la renta a favor relativos al período actual o a períodos anteriores, que pueden ser retenciones en la fuente, anticipos de impuesto a la renta que tengan posibilidad de recuperación o reclamación, etc.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido es calculado usando el método del balance en las diferencias temporarias entre el saldo en libros de activos y pasivos y sus bases fiscales. Bajo este método, los impuestos sobre la renta diferidos reflejan el efecto neto de las consecuencias fiscales que se esperan a futuro, principalmente, como resultado de la variación en el tiempo por la aplicación de tasas de impuesto aplicables en años futuros sobre las diferencias entre los montos según los estados de situación financiera y los montos deducibles o gravables posteriormente, derivados de la liquidación de los activos y pasivos existentes.

Activos y pasivos tributarios diferidos son calculados, sin descontar, a las tasas que se espera estarán vigentes en el período de realización. Los pasivos tributarios diferidos se estiman en su totalidad, en cambio los activos tributarios diferidos se reconocen solo en tanto y en cuanto, sea probable que sean utilizados para descontarse de un resultado gravable futuro.

La legislación ecuatoriana permite la amortización de pérdidas fiscales de un año con utilidades gravables en los siguientes 5 años. Al igual que los activos tributarios diferidos las pérdidas por amortizar solo se reconocen si es probable que se recuperen con futuros ingresos gravables. La Compañía dispone de pérdidas por amortizar.

Los activos y pasivos tributarios diferidos se compensan solo si la Compañía tiene el derecho y la intención de cancelar los activos y pasivos tributarios con la misma Autoridad Tributaria.

Los cambios en activos o pasivos tributarios diferidos son reconocidos como un componente del gasto (o ingreso) por impuestos en pérdidas y ganancias, excepto cuando se relacionen con otras partidas reconocidas dentro de otros ingresos integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso la variación relacionada a del impuesto diferido, es también reconocida en otros ingresos integrales o en el patrimonio, respectivamente.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa a la fecha de cada estado financiero y se reduce en la medida en que ya no sea probable que se disponga de suficientes beneficios fiscales para permitir que parte o todo el activo por impuestos diferidos se pueda aplicar. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos se reconocen en la medida en que se convierta en probable que el beneficio fiscal futuro vaya a permitir recuperar el activo por impuestos diferidos.

Otros impuestos

Los valores por impuesto al valor agregado por pagar así como retenciones de impuestos a cuenta de terceros, entre otros, se reconocen dentro de otras cuentas por pagar. El crédito tributario (activo) de Impuesto al Valor agregado y de Impuesto a la Renta e Impuesto a la Salida de Divisas, se muestran al valor recuperable, y constituyen la partida agrupada como activos por impuestos corrientes en el estado de posición financiera.

Otros impuestos como Impuesto a la Salida de Divisas que no son recuperables, impuestos y contribuciones municipales y de otras entidades de control se registran en las pérdidas y ganancias.

2.15 PATRIMONIO, RESERVAS, UTILIDADES Y DIVIDENDOS

Capital Social

El capital representa el valor nominal de las acciones ordinarias que han sido emitidas. Una prima en la emisión incluye cualquier premio recibido en la emisión del capital. En Ecuador las acciones preferentes no están vigentes.

Los costos directamente atribuibles, de haberlos, a la emisión de nuevas acciones ordinarias u opciones sobre las mismas, son mostrados en el patrimonio como una deducción, neta de impuestos.

Resultados acumulados

Incluye las utilidades y pérdidas acumuladas de la Compañía, la utilidad o pérdida del periodo, reservas legales, reservas facultativas, y otras reservas.

Reserva Legal.- La Ley de Compañías de la República del Ecuador exige que las compañías limitadas transfieran a reserva legal un porcentaje no menor al 10% de las utilidades netas anuales, hasta igualar por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no puede distribuirse a los socios, excepto en caso de liquidación de la compañía; sin embargo, puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas futuras.

Reserva Facultativa.- Con fecha 28 de diciembre de 2016, la Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas de Agrisec Ecuador S.A, aprueba por unanimidad que se realice y efectivice la asignación de la cuenta de Reserva Facultativa por un monto de US\$ 94.949,38, mediante la asignación de una parte del pasivo que Agrisec Ecuador mantiene con el accionista Zenith Crop. Sciences Bulgaria Ltd..

2.16 ESTIMACIONES CONTABLES CRÍTICAS Y GRADO DE JUICIO GERENCIAL

Estimaciones y juicios son continuamente evaluados y están basados en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo las expectativas de futuros eventos que se cree será lo razonable bajo las circunstancias.

Juicios gerenciales significativos

Los siguientes son los juicios gerenciales significativos en la aplicación de las políticas contables que tienen mayor efecto en los estados financieros.

Provisiones

Las provisiones pueden distinguirse de otros pasivos, porque hay incertidumbre sobre el momento o la cantidad requerida para cancelar la obligación. El reconocimiento y valoración de las provisiones requiere que la Compañía realice estimaciones significativas con respecto a la probabilidad (si el evento es más probable que ocurra a que no ocurra) de que una salida de recursos que se requieren para liquidar la obligación, y además a la hipótesis de si puede hacerse una estimación fiable de la cuantía de la obligación.

Estimaciones contables críticas

La Compañía hace estimaciones y suposiciones que tienen que ver con el futuro. Los resultantes estimados contables, tenderán por definición a ser iguales a los actuales resultados. Los estimados y suposiciones que tienen un riesgo significativo de requerir un ajuste material a los valores en libros de activos y pasivos en el próximo ejercicio se describen abajo:

Estimación de cuentas incobrables

La estimación para cuentas incobrables es determinada por la Administración de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos en base a la experiencia histórica ajustada por las condiciones económicas probables en el futuro.

Vidas útiles de activos depreciables

Las revisiones gerenciales de las vidas útiles de los activos depreciables se basan en la utilización esperada de los activos dentro de la Compañía. Los actuales resultados, basados en estimaciones actuales del flujo de efectivo de la compañía, podrían variar debido a factores no previstos al momento dentro de la operación actual, como factores de obsolescencia de mercado, entre otros.

Inventarios

Los inventarios son medidos al menor valor del costo y el valor neto de realización. En la estimación de los valores de realización, la administración toma en cuenta la evidencia más confiable disponible al momento de la estimación.

Obligaciones por beneficios definidos

La administración estima el pasivo por beneficios definidos de jubilación patronal y desahucio anualmente con la asistencia de actuarios independientes, sin embargo, un análisis de este tipo pueden variar debido a las normales incertidumbres de la propia estimación. El pasivo por estos beneficios está basado en las tasas estándar de inflación, rotación de personal y mortalidad. También toma en cuenta la previsión de los incrementos de salarios futuros. Las tasas de descuento están determinadas en referencia a bonos de alta calidad en la moneda y aproximando los términos en que los beneficios serán pagados. La incertidumbre de la estimación existe en relación a las variables de base, con lo que, pueden existir variaciones significativas en las futuras valuaciones de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía.

Activos tributarios diferidos

La evaluación de la probabilidad de ingresos gravables futuros sobre los cuales los activos tributarios diferidos puedan ser usados es basada en las proyecciones de ingresos, el cual es ajustado por ingresos exentos significativos, gastos no deducibles, y los límites de uso de cualquier pérdida fiscal de años anteriores. Si un presupuesto positivo indica que es probable usar el activo, el activo puede ser reconocido totalmente. El reconocimiento individual puede estar sujeto a ciertos límites e incertidumbres.

2.17 CAMBIOS EN POLITICAS CONTABLES

Estándares nuevos e interpretaciones vigentes en el período

NIIF 16 Arrendamientos

NIIF 16 reemplaza a NIC 17 Arrendamientos, CINIIF 4 Determinación cuando un contrato contiene un arrendamiento, SIC 15 Arriendos operativos, incentivos y SIC 27 Evaluando la substancia de una transacción que tiene la forma legal de un arrendamiento.

La norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de los arrendamientos y requiere a los arrendatarios reconocer un mayor número de arrendamientos en su balance general.

La contabilización de los arrendadores no ha tenido cambios sustanciales con relación a la NIC 17 y por lo tanto seguirán clasificando los arrendamientos como operativos y financieros usando principios similares a los de NIC 17, de esta manera la NIIF 16 no tiene impacto en arrendamientos donde la compañía actúa como tal.

La Compañía adoptó NIIF 16 usando el método retrospectivo modificado de adopción al 1 de enero de 2019. Bajo este método, el efecto acumulativo de la aplicación por vez primera ha sido reconocido como un ajuste en el saldo inicial de la cuenta Utilidades Retenidas al 1 de enero de 2019 en el estado de cambios en el patrimonio. Por lo tanto, la información comparativa en los estados financieros no ha sido reestablecida y se presenta basada en los requerimientos de los estándares previos. La Compañía tampoco necesita presentar un estado de posición financiera adicional al 1 de enero de 2018.

La Compañía eligió usar el expediente práctico de la transición al no volver a evaluar si un contrato contiene o no un arrendamiento al 1 de enero de 2019. En vez de eso, la Compañía aplicó el estándar solo para contratos previamente identificados como arrendamientos aplicando NIC 17 e IFRIC 4 a la fecha de transición inicial.

Los arrendamientos previamente contabilizados como operativos hoy implican el reconocimiento de un derecho de uso y un pasivo correlativo, excepto para los arrendamientos de corto plazo y aquellos arrendamientos de activos de bajo valor. El derecho de uso de fue reconocido basado en el valor en libros que hubiese existido si el estándar hubiese sido siempre aplicado.

La compañía utilizó los expedientes prácticos disponibles para la aplicación inicial de NIIF 16:

- Usa una sola tasa de descuento para contratos de arrendamiento similares,
- Evaluación de si los arrendamientos son contratos onerosos inmediatamente antes de la fecha de la aplicación inicial.
- Aplicar las exenciones de arrendamientos a corto plazo a los arrendamientos con un plazo de arrendamiento que finaliza dentro de los 12 meses posteriores a la fecha de la aplicación inicial.
- Excluir los costos directos iniciales de la medición del activo por derecho de uso en la fecha de la aplicación inicial.
- Usar información retrospectiva para determinar el plazo del arrendamiento donde el contrato contenía opciones para extender o rescindir el arrendamiento.

El efecto en la cuenta utilidades retenidas se muestra a continuación:

	Ref.	Efecto al 1 de enero de 2019
Activos por derechos de uso	a)	17.981
Total Activos		17.981
Pasivos de contratos de arrendamiento	b)	19.071
Total pasivos		19.071
Total ajuste en patrimonio	c)	(1.090)

a) Activos por derecho de uso por US\$ 17.981 fueron reconocidos y presentados separadamente. Corresponden a activos surgidos de contratos de arrendamiento, la Compañía no cambio los valores en libros antes de convertirlos en activos por derecho de uso al momento de la aplicación inicial de NIIF 16.

b) Se reconocen pasivos por arrendamiento, a los existentes por US\$ 19.071.

c) El efecto neto en patrimonio ha sido el ajustar utilidades retenidas en ese monto.

CINIIF 23 Incertidumbres sobre tratamiento de impuesto a la renta

Trata sobre la contabilización del impuesto a la renta cuando los tratamientos tributarios implican incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12. No aplica para impuestos o gravámenes fuera del alcance de NIC 12 ni tampoco incluye requerimientos sobre intereses y penalidades asociadas con tratamientos tributarios inciertos. Los siguientes temas están cubiertos:

- Cuando la entidad considera tratamientos tributarios separadamente
- Las suposiciones que hace la entidad acerca del examen que hará la autoridad acerca de los tratamientos tributarios.
- Como una entidad determina sus bases imponibles positivas o negativas, bases tributarias, pérdidas tributarias no usadas, créditos tributarios usados y no usados y tasas de impuestos.
- Como una entidad considera los cambios en los hechos y circunstancias

La compañía considera cada incertidumbre en forma separada o en conjunto y usa el enfoque que mejor prediga la resolución de la incertidumbre. El nivel de juicio es significativo al determinar estas incertidumbres. Hasta la adopción de la interpretación, la compañía consideraba si tenía alguna posición tributaria incierta, particularmente en el tema de precios de transferencia, debido a que las autoridades tributarias podrían observar las deducciones relativas a este concepto. Sin embargo, basado en sus estudios de precios de transferencia y en el análisis de sus asesores legales, es probable que los tratamientos tributarios sean aceptados por las autoridades, por lo que la interpretación no tiene impacto en los estados financieros.

Modificaciones a NIC 19: Modificaciones al plan, reducciones o liquidaciones

Las modificaciones a NIC 19 establecen el tratamiento contable de modificaciones, reducciones y liquidaciones ocurridas en el periodo. Cuando esto ocurre la entidad debe:

- a) determinar el costo de servicio corriente por el restante período luego de que plan se modificó, se redujo o se liquidó usando las suposiciones actuariales usadas para remedir el pasivo o activo por beneficios definidos reflejando los beneficios ofrecidos en el plan; y
- b) determinar el interés neto del resto del periodo luego de la modificación, reducción o liquidación del plan usando el pasivo (o activo) neto por beneficios definidos que refleje los beneficios ofrecidos bajo el plan luego de este evento y la tasa de descuento usada para remedir el pasivo o activo por beneficio definido.

Las correcciones también clarifican que si una entidad primero determina un costo de servicio pasado o una ganancia o pérdida en la liquidación, sin considerar el efecto en el techo del activo. Esta cantidad se reconoce en resultados. Una entidad determina el efecto del techo del activo después de la modificación, reducción o liquidación del plan. Cualquier cambio en ese efecto, excluyendo los montos incluidos en el interés neto, se reconoce en otro resultado integral.

No existe impacto en los estados financieros ya que no ha habido ninguna modificación, recorte o liquidación del plan durante el período.

2.18 ESTANDARES, MODIFICACIONES E INTERPRETACIONES AÚN NO EFECTIVAS

A la fecha de autorización de estos estados financieros, las siguientes normas han sido emitidas, sin que se espere impactos significativos en los estados financieros.

Norma	Fecha de emisión	Impacto previsto
NIIF 17 Contratos de seguro	Mayo 2017	Ninguno
Modificaciones a NIIF 3 (Definición de un negocio)	Octubre 2018	Ninguno
Modificaciones a NIC 1 y a NIC 8 (Definición de materialidad)	Octubre 2018	Ninguno

3. INFORMACIÓN SOBRE LAS PARTIDAS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

3.1 EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el efectivo y equivalente de efectivos consiste en saldos de caja chica y bancos:

	Nota	2019 US\$	2018 US\$
Efectivos en caja bancos:			
Cajas		150	250
Efectivo en Bancos (1)		46.635	53.129
Total Efectivo y equivalentes		46.785	53.379

(1) Corresponde a la cuenta corriente No. 8017423004 mantenida en el Banco General Rumiñahui.

3.2 CATEGORÍAS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los valores en libros presentados en el estado de posición financiera se refieren a las siguientes categorías de activos y pasivos financieros:

	Nota	2019 US\$	2018 US\$
Activos financieros al Costo Amortizado			
Cuentas por cobrar comerciales y otros	3.3	543.641	825.364
Otros Activos financieros / Inversiones Temporales	3.4	50.000	50.000
Total activos financieros		593.641	875.364
Pasivos financieros al costo amortizado			
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	3.10	16.982	6.461
Proveedores Relacionados y otros	3.14	1.212.390	1.522.306
Total pasivos financieros		1.229.371	1.528.766

Refiérase a la nota 2.7 de políticas contables para una descripción de cada categoría de instrumentos financieros. Una descripción de los objetivos de administración de riesgo y políticas para instrumentos financieros, se detalla en la Nota 3.15.

3.3 COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales y otras se muestra a continuación:

	Nota	2019 US\$	2018 US\$
Cuentas por Cobrar Corrientes			
Cientes Corporativos		429.872	765.687
Cheques Posfechados		101.377	53.466
Cientes Relacionados	3.14	37.391	26.610
Otras cuentas por Cobrar		4.742	11.743
Menos provisión cuentas incobrables		(29.741)	(32.142)
Cuentas por cobrar corrientes, netas		543.641	825.364

Deterioro de cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar comerciales han sido revisadas por indicadores de deterioro. Algunas cuentas por cobrar se encontraron deterioradas y una provisión por cuentas de difícil cobro, fue constituida. Se considera que la provisión constituida al momento es suficiente para cubrir el deterioro de las cuentas por cobrar de la Compañía.

Se realiza un análisis de deterioro en cada fecha de reporte utilizando una matriz de provisión para medir las pérdidas crediticias esperadas. Las tasas de provisión se basan en los días vencidos para agrupaciones de diversos segmentos de clientes con patrones de pérdida similares (es decir, por región geográfica, tipo de producto, tipo y calificación del cliente y cobertura mediante cartas de crédito u otras formas de seguro de crédito). El cálculo refleja el resultado de probabilidad ponderada, el valor temporal del dinero y la información razonable y sustentable que está disponible en la fecha del informe sobre eventos pasados, condiciones actuales y pronósticos de condiciones económicas futuras.

Las cuentas por cobrar comerciales, se dan de baja en una cuenta de ajuste por pérdidas incurridas, si están vencidas por más de un año, y no existen posibilidades de recuperación.

La matriz de provisión es la siguiente:

	Tasa de perdida esperada	Saldo al 31 de diciembre de 2019	Perdida crediticia esperada
Cuentas por cobrar comerciales			
Corrientes	1,36%	338.277	4.605
Vencidas hasta 90 días	1,36%	125.807	1.713
Vencidas de 90 a 180 días	2,56%	8.701	222
Vencidas de 180 a 360 días	17,66%	4.081	721
Vencidas mas de 360 días	39,26%	57.254	22.480
Total cuentas por cobrar comerciales		534.119	29.740

Las cuentas por cobrar a relacionadas y otras no tienen deterioro esperado.

El movimiento de la provisión para cuentas comerciales de cobro dudoso por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2019 y 2018 es como sigue:

Detalle	2019 US\$	2018 US\$
Saldo al inicio del año	32.142	96.410
Adiciones y reversos neto,	(2.401)	(78.564)
Provisión perdidas esperadas		14.296
Saldo al final del año	29.740	32.142

3.4 ACTIVOS FINANCIEROS AL COSTO AMORTIZADO

Comprende un certificado de depósito por US\$50.000 mantenido desde el 05 de junio de 2017 con fecha de vencimiento 04 de junio de 2020, por renovación efectuada el 05 de junio del 2019 a una tasa de interés del 5.25%. Esta inversión se entregó como garantía bancaria al agente aduanero Maersk Line, Maersk Ecuador la cual garantiza el valor de la mercadería amparada en el conocimiento de embarque 566611494, extraviado, por un valor de US\$ 49.791, en el caso de que un tercero, diferente al embarcador Zenith (una relacionada), la reclame. Esta garantía será renovada cada año por los próximos 5 años. En el año 2019 se reconocieron en los resultados intereses generados por un monto de US\$2.661 (US\$ 2.661 en 2018).

3.5 ANTICIPOS A PROVEEDORES Y EMPLEADOS

El detalle de anticipos se muestra a continuación:

	Nota	2019 US\$	2018 US\$
Seguros pagados por anticipado		5.942	4.830
Anticipos a proveedores		9.841	1.592
Total Anticipos		15.783	6.423

3.6 INVENTARIOS

El detalle de inventarios se muestra a continuación:

	2019 US\$	2018 US\$
Inventario de Productos	331.310	678.049
Inventario en Consignación	2.236	2.236
Mercadería en tránsito (1)	320.390	189.090
Menos Provisión Deterioro	(2.595)	(2.644)
Total Inventarios	651.341	866.731

(1) Comprende las Importaciones en tránsito principalmente del proveedor Agria por US\$ 320.390, nacionalizadas en enero de 2020.

Valor neto de realización

La Compañía considera, que los costo de adquisición de la totalidad de su inventario son suficientes para cubrir el valor neto de realización (VNR), por lo tanto no presenta efecto en el año 2019.

El movimiento de la provisión en el 2019 se muestra a continuación

	2019 US\$	2018 US\$
Saldo al 1 de enero	2.644	205
Más provisiones	127	2.595
Bajas	(176)	(156)
Saldo al 31 de diciembre	2.595	2.644

3.7 MUEBLES, MAQUINARIA, EQUIPOS Y VEHÍCULOS

El detalle y los movimientos anuales se aprecia en los siguientes resúmenes:

	2019 US\$	2018 US\$
Costo		
Muebles y Enseres	4.090	4.090
Maquinaria y Equipo	1.481	1.481
Equipo de Computación	749	
Vehículos	93.752	110.808
Total Costo	100.071	116.378
Depreciación Acumulada		
Dep. Muebles y Enseres	(3.439)	(3.030)
Dep. Maquinaria y Equipo	(719)	(571)
Dep. Equipo de Computación	(140)	
Dep. Vehículos	(45.623)	(60.598)
Total Depreciación Acumulada	(49.921)	(64.199)
Valor en libros	50.150	52.179

El movimiento en los años 2019 y 2018 se muestra en el siguiente cuadro:

	Costo US\$	Depreciación Acumulada US\$
Saldo al 31 de Diciembre 2017	125.241	(50.019)
Más Adiciones		(23.059)
Bajas/Ventas	(8.864)	8.879
Más/menos otros ajustes		
Saldo al 31 de Diciembre 2018	116.378	(64.199)
Más Adiciones (1)	21.939	(23.968)
Bajas/Ventas	(38.246)	38.246
Más/menos otros ajustes y reclasificaciones		
Saldo al 31 de Diciembre 2019	100.070	(49.921)

(1) En 2019, las principales adiciones se dieron en Vehículos, por un JEEP DUSTER de la marca Renault, por el valor de US\$.21.190.

3.8 ARRENDAMIENTOS

La Compañía arrienda una oficina y bodega de acuerdo a los siguientes contratos:

Arrendatario	Fecha y descripción del bien arrendado	Canon	Plazo
Familia Laude	28/06/2011: Oficina 107, primer piso alto del edificio "María Victoria", ubicado en la Av. República 700, en la ciudad de Quito. Garantía: US\$.800.	US\$.400 más IVA. Mensuales	2 años renovables con acuerdo de las partes.
Ing. Edgar Oswaldo Lalama	01/05/2018: Bodega de 110m2, que cuenta con oficina de tres ambientes y dos medios baños, con un área total de 250m2. Garantía: US\$.1.200	US\$.600 más IVA. Mensuales	1 año renovable

Se presenta el valor en libros de los activos por derecho de uso y sus movimientos durante el periodo:

	Otros Inmuebles
	US\$
Reconocimiento de activos por derecho de uso en contratos de arrendamiento operativo vigentes al 1 de enero de 2019	28.428
Menos Depreciaciones Acumuladas	(10.447)
Saldo al 1 de enero de 2019, restablecido	17.981
Adiciones	
Menos Depreciaciones	(10.331)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	7.650

El siguiente detalle muestra el movimiento de los pasivos por arrendamiento:

	US\$
Reconocimiento de pasivos por arrendamiento en contratos de arrendamiento operativo vigentes al 1 de enero de 2019	19.071
Saldo al 1 de enero de 2019, restablecido	19.071
Mas Intereses causados	1.555
Menos pago de cuotas de arrendamiento	(12.000)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	8.626

El análisis de vencimiento se muestra a continuación

	Total US\$
Menos de 3 meses	2.792
3 a 12 meses	3.887
Saldo corriente	3.887
Mas de 1 año	1.947
Saldo no corriente	1.947

Los siguientes montos han sido reconocidos en los resultados del año

	2.019 US\$
Depreciación del derecho de uso	10.331
Gasto interés en el pasivo por arrendamiento	1.556
Total reconocido en el estado de resultados	11.887

(1) En aplicación de la NIIF 16, la compañía ha reconocido los efectos iniciales sobre los contratos de arrendamiento cuyo efecto a resultados acumulados fue US\$.1.090.

3.9 ACTIVOS INTANGIBLES

Comprende principalmente a la adquisición del Sistema Informático FENIX, el sistema se empezó a utilizar desde enero de 2017 para el manejo comercial, contable de la Compañía, con un Costo de USD 3.039.

AGRISEC ECUADOR S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

El movimiento en los años 2018 y 2017 se muestra en el siguiente cuadro:

	Costo 2019 USD	Amortización Acumulada 2019 USD	Costo 2018 USD	Amortización Acumulada 2018 USD
Saldo al 1 de enero	3.039	(2.015)	3.039	(1.002)
Más Adiciones		(1.013)		(1.013)
Saldo al 31 de Diciembre	3.039	(3.028)	3.039	(2.015)

3.10 COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El detalle se muestra a continuación:

	Nota	2019 US\$	2018 US\$
Proveedores Locales	3.2	16.982	6.461
Relacionadas	3.14	895.051	954.207
Total Acreedores Comerciales y Otras cuentas por pagar		912.032	960.668

3.11 PASIVOS ACUMULADOS Y OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES

El detalle se muestra a continuación:

	2019 US\$	2018 US\$
Pasivos laborales acumulados por pagar (1)	4.619	31.761
IESS por pagar	3.135	3.413
Impuestos por pagar (2)	52.663	68.950
Otros	839	2.298
Total pasivos acumulados y otros pasivos corrientes	61.256	106.421

(1) Incluye décimo tercer y cuarto sueldos y vacaciones. (En el año 2018 incluyó la participación a trabajadores en las utilidades).

(2) Principalmente corresponde al Impuesto Salida de Divisas US\$51.100 en el 2019 (US\$ 57.994 en el 2018).

El movimiento de los pasivos laborales acumulados se muestra a continuación:

	2019 US\$	2018 US\$
Saldo al inicio del año	31.761	15.020
Provisión cargada a gastos	20.781	38.871
Monto Utilizado	(47.923)	(22.130)
Saldo al final del año	4.619	31.761

3.12 REMUNERACIONES Y BENEFICIOS DE EMPLEADOS CORTO Y LARGO PLAZO

El total de pasivos por concepto de remuneraciones, beneficios a corto plazo y largo plazo se muestra en el siguiente detalle:

	2019 US\$	2018 US\$
Beneficios de empleados corto plazo		
Beneficios Sociales acumulados previstos por Ley	4.619	6.801
Participación a los trabajadores en las utilidades (1)		24.960
Subtotal beneficios corto plazo	4.619	31.761

Beneficios empleados largo plazo	32.878	16.063	
Total corto y largo plazo	37.498	0	47.824

(1) La provisión para participación a los trabajadores del año 2018 se pagó hasta el 15 de abril del año 2019.

Gasto reconocido por remuneraciones y beneficios a empleados

	2019	2018
	US\$	US\$
Sueldos y Salarios	132.873	107.686
Beneficios de Ley	43.076	35.084
15% Trabajadores		24.960
Subtotal corto Plazo	175.950	167.730
Jubilación Patronal y Desahucio	4.079	4.473
Saldo al final del año	180.029	172.203

Beneficios empleados a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2019 la Compañía no tiene empleados jubilados o activos con derechos adquiridos de jubilación patronal.

El movimiento de la reserva para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones laborales, por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2019 y 2018, es como sigue:

	Jubilación patronal US\$	Desahucio US\$		Total US\$
Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2017	9.434	4.447	-	13.881
Costo de servicios actuales	2.385	947		3.332
Costo de interés	779	362		1.141
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida por ajustes y experiencia	(132)	(581)		(713)
Pérdida (ganancia) actuarial por cambios en supuestos financieros	(430)	(233)		(663)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	(544)			(544)
Beneficios pagados		(372)		(372)
Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2018	11.492	4.571	-	16.063
Costo de servicios actuales	2.178	666		2.844
Costo de interés	887	348		1.235
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida por ajustes y experiencia	11.342	2.403		13.745
Pérdida (ganancia) actuarial por cambios en supuestos financieros	1.427	1.309		2.736
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	(2.337)			(2.337)
Beneficios pagados		(1.408)		(1.408)
Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2019	24.989	7.890	-	32.878

Las utilidades o pérdidas actuariales reconocidas se registran en otros resultados integrales de cada año. Los costos de interés se incluyen en el Estado de Resultados.

Información demográfica

	2019	2018
Numero de trabajadores activos al final del año	6	7
Tiempo de Servicio promedio de los trabajadores activos	4,80	5,00
Edad promedio en años:	33,17	35,70
Ingreso mensual promedio activos	1.494	1.328

Supuestos utilizados

AGRISEC ECUADOR S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

Los supuestos utilizados para los cálculos de jubilación patronal y desahucio son los siguientes:

	2019	2018
Tasa de descuento (1)	3,62%	7,72%
Tasa de incremento salarial	3,00%	1,50%
Tabla rotación (promedio)	15,99%	8,85%
Expectativa de vida	IESS 2002	IESS 2002
Edad de jubilación	Sin límite	

(1) La metodología aplicada para obtener la tasa de descuento de acuerdo a la norma contempla la obtención de los rendimientos promedio de bonos corporativos de alta calidad en el mercado de valores de los Estados Unidos (para el año 2018 bonos corporativos de alta calidad en Ecuador).

Estas suposiciones han sido desarrolladas por la Administración con la asesoría del experto actuarial contratado y se consideran el mejor estimado gerencial. Sin embargo los cambios en estas tasas y supuestos pueden tener un importante efecto en los montos reportados.

Análisis de sensibilidad

El impacto en la provisión por la Jubilación Patronal ante cambios en las variables y supuestos usados es como sigue:

	Cambio de menos 0,5%	%	Cambio de mas 0,5%	%
Tasa de descuento	2.084	8,00%	(1.908)	-8,00%
	Cambio de menos 0,5%	%	Cambio de mas 0,5%	%
Tasa de incremento salarial	(1.955)	-8,00%	2.119	8,00%
	Cambio de menos 10%	%	Cambio de mas 10%	%
Rotación	1.046	4,00%	(1.004)	-4,00%

El impacto en la provisión por el desahucio ante cambios en las variables y supuestos usados es como sigue:

	Cambio de menos 0,5%	%	Cambio de mas 0,5%	%
Tasa de descuento	430	5,00%	(397)	-5,00%
	Cambio de menos 0,5%	%	Cambio de mas 0,5%	%
Tasa de incremento salarial	(419)	-5,00%	450	6,00%
	Cambio de menos 10%	%	Cambio de mas 10%	%
Rotación	(309)	-4,00%	323	4,00%

Siendo que la tasa de mortalidad y crecimiento se mantiene constante la mayor parte de las veces, no se efectúa análisis de sensibilidad sobre esta variable.

3.13 IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

Situación Tributaria

En cada año la compañía aplica la tarifa del 25% (28% año 2018) de las utilidades gravables obtenidas de acuerdo a la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno.

Se encuentran pendientes de revisión por las autoridades tributarias los ejercicios 2016 al 2019.

Cambios en el Régimen legal tributario

El 21 de agosto de 2018 se promulgó la Ley Orgánica para el fomento productivo, atracción de inversiones, generación de empleo y estabilidad y equilibrio fiscal, (RO 309) y el respectivo reglamento se expidió con decreto ejecutivo No.617 publicado en R.O.392 del 20 de diciembre de 2018. Esta Ley no solamente contenía remisiones tributarias, sino que preveía importantes beneficios. Los principales aspectos fueron: Beneficios e Incentivos en inversiones productivas y para el sector de la construcción de vivienda social, nuevo cálculo de anticipo de impuesto a la renta, exenciones en pago de dividendos y utilidades (impuesto único), mayor apertura en proyectos para Asociaciones Público Privadas, eliminación de Responsabilidad solidaria de accionistas o socios de compañías por deudas de la empresa con sector público y trabajadores, eliminación de impuestos y cambios en porcentajes de participación en Minería y Excedentes en Venta de Petróleo, reformas en Contratación Pública, eliminación de requisitos en materia de Movilidad Humana, inclusión de Arbitraje nacional e internacional.

En el 31 de diciembre de 2019, se expidió la Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria, que incorpora importantes modificaciones al régimen legal tributario y otras normas en el Ecuador.. Entre las principales reformas tributarias mencionamos las siguientes: Se determina el pago del impuesto a la renta las ganancias que pagan las empresas a sus inversionistas extranjeros, la eliminación de pago obligatorio del anticipo del Impuesto a la Renta (IR), y se lo sustituye por el pago voluntario, se establece que las entidades económicas que hayan generado ingresos iguales o superiores a un millón de dólares en el ejercicio fiscal 2018, según su nivel de ingresos por un período de tres años pagarán una contribución única y temporal desde 0,10% hasta 0,20% sobre dichos ingresos, se establece un impuesto a las fundas plásticas, que será progresivo, se establece un impuesto a las fundas plásticas, que será progresivo, entre otras.

Gasto impuesto a la renta

El gasto por concepto de impuesto a la renta en los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 se presenta a continuación:

	2019	2018
	US\$	US\$
Gasto (ingreso) impuesto a la renta		
Impuesto a la renta corriente		10.590
Impuesto a la renta diferido	(28.106)	32.149
Total gasto impuesto a la renta	(28.106)	42.739

Impuesto a la renta corriente

Para el año 2019, la Compañía no ha generado utilidades; para el año 2018 ha registrado la provisión para el pago 15% para los trabajadores e impuesto a la renta anual por el período terminado al 31 de diciembre de 2018 de la siguiente forma:

	2019	2018
	US\$	US\$
Resultado del Ejercicio	(152.069)	166.403
Menos: 15% de participación de los trabajadores en las utilidades		(24.960)
Más/(menos) Partidas conciliatorias para llegar a la base imponible	114.929	(177.047)
Base imponible para el cálculo del impuesto a la renta	(37.140)	(35.605)
Impuesto calculado con la tarifa corporativa 25%		(8.901)
Anticipo Mínimo determinado		10.590
Gasto impuesto corriente del año		10.590
Tarifa de impuesto a la renta sobre la base imponible	0%	-30%

Los saldos y movimientos de las cuentas por cobrar y pagar de impuesto a la renta corriente se muestran a continuación:

	Cuentas por Cobrar	Cuentas por pagar
	US\$	US\$
Saldo al 31 de diciembre de 2017	22.699	
Más		
Impuestos retenidos por terceros	15.391	
Crédito Tributario ISD	3.117	
Anticipo Impuesto a la Renta	1.908	
Impuesto a la renta causado del año		10.590

AGRISEC ECUADOR S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

Menos		
Pago del impuesto del año anterior	(1.908)	(1.908)
Compensación del impuesto del año corriente		
Saldo al 31 de diciembre de 2018	41.207	8.682
Más		
Impuestos retenidos por terceros	14.789	
Crédito Tributario ISD		
Anticipo Impuesto a la Renta		
Impuesto a la renta causado del año		
Menos		
Pago del impuesto del año anterior	(8.682)	(8.682)
Compensación del impuesto del año corriente		
Saldo al 31 de diciembre de 2019	47.314	-

Impuesto a la renta diferido

El análisis de la formación de activos y pasivos tributarios diferidos se presenta a continuación:

	2019	2018
	US\$	US\$
Activos tributarios diferidos		
Pérdidas Tributarias	9.969	9.969
Jubilación y Desahucio	751	1.252
Subtotal activos tributarios diferidos	10.720	11.222
Pasivos tributarios diferidos		
Costo Amortizado de Cuentas por Pagar	25.206	53.813
Subtotal Pasivos tributarios diferidos	25.206	53.813
Impuesto a la renta diferido neto	(14.486)	(42.592)

Impuesto a la renta diferido neto

El monto de cargo en los resultados de los ejercicios 2019 y 2018 se muestra a continuación:

	2019	2018
	US\$	US\$
Activos tributarios diferidos		
Pérdidas Tributarias	-	9.969
Jubilación y Desahucio	(501)	1.252
Subtotal Activos tributarios diferidos	(501)	11.222
Pasivos tributarios diferidos		
Costo Amortizado de Cuentas por Pagar	(28.607)	43.370
Subtotal Pasivos tributarios diferidos	(28.607)	43.370
Variación anual por impuesto diferido	28.106	(32.149)

No existen otros cargos de impuesto diferido a otro resultado integral o al patrimonio en cada uno de los años reportados.

Otros Impuestos Corrientes

El detalle de los otros impuestos corrientes se presenta a continuación:

	2019	2018
	US\$	US\$
Activos - Impuestos Corrientes		
Impuesto a la Renta	30.993	23.731
IVA en adquisiciones	8.512	1.455
Impuesto a la Salida de Divisas	16.320	17.475
Total Activos - Impuestos Corrientes	55.825	42.661

Pasivos - Impuestos Corrientes

Retenciones Impuesto a la Renta	1.465	1.715
Impuesto a la Salida de Divisas por Pagar	51.100	57.994
Impuesto a la Renta		8.682
Retenciones IVA	97	559
Total Pasivos - Impuestos Corrientes	52.663	68.950

3.14 SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

	2019	2018
	US\$	US\$
Cuentas por cobrar con relacionadas del exterior		
AGRIA S.A .	37.391	26.610
Total Cuentas por cobrar con Relacionadas	37.391	26.610
	2019	2018
	US\$	US\$
Cuentas por pagar con relacionadas del exterior		
Agria S A	1.212.390	1.522.306
Zenith Crop Sciences Bulgaria Ltda.		
Total Cuentas por pagar con Relacionadas	1.212.390	1.522.306
	2019	2018
	US\$	US\$
Importación Bienes y Servicios		
Agria S A	792.338	1.424.676
Total compras a relacionadas	792.338	1.424.676
	2019	2018
	US\$	US\$
Pagos efectuados		
Agria S A	1.193.620	434.302
Zenith Crop Sciences Bulgaria Ltda.		208.657
Total pagos a relacionadas	1.193.620	642.959
	2019	2018
	US\$	US\$
Ingresos por comisiones		
Agria S A	25.511	27.500
Zenith Crop Sciences Bulgaria Ltda.		7.768
Total ingresos por comisiones	25.511	35.268

La Administración considera que estas transacciones fueron generadas bajo los mismos términos y condiciones que las que se hubiese realizado con terceros no relacionados.

Transacciones con Personal Gerencial y Directivo

Las transacciones con la Gerencia principal incluye directores y empleados de nivel gerencial. La remuneración de este personal se observa a continuación:

	2019	2018
	US\$	US\$
Beneficios de empleados		
Honorarios	7.046	
Sueldo y Beneficios de Empleados	32.000	33.760
Beneficios Laborales Largo plazo	9.558	873
Total remuneración Gerencia principal	48.604	34.633

Precios de Transferencia

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o del exterior, en un mismo periodo fiscal por un importe acumulado superior a US\$ 15 millones, están en la obligación de presentar un Informe Integral de Precios de Transferencia que determine el cumplimiento del principio de plena competencia y por US\$ 3 millones el anexo de Operaciones con partes relacionadas. La Compañía no está obligada a la presentación del estudio de precios de transferencia y el anexo respectivo por el año 2019.

3.15 RIESGOS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Objetivos y políticas de administración de riesgos

La Compañía está expuesta a diversos riesgos en relación a los instrumentos financieros. Los activos financieros del Grupo y pasivos por categorías se resumen en la nota 3.2. Los principales tipos de riesgos son los riesgos de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de mercado.

La administración de riesgos de la Compañía está basada en las decisiones corporativas y se enfoca en asegurar activamente que se minimicen los riesgos en los flujos de caja a corto y mediano plazo. Si bien la Compañía, no actúa activamente en los mercados de instrumentos especulativos, su negocio tiene un fuerte componente financiero que tiene como factor crítico el necesario manejo del capital de trabajo y con él los plazos de cobro a clientes y pago a proveedores. Así el enfoque y objetivo de la política tiene que ver con el control de la cartera de clientes de corto y mediano plazo y la eventual colocación de excedentes de liquidez en el corto plazo en el mercado financiero, a cuyo respecto el objetivo es minimizar el riesgo escogiendo instituciones prestigiosas del mercado.

Durante el presente año no han existido cambios con relación al año anterior en relación a los objetivos y políticas de administración de los riesgos mencionados.

Riesgo de Crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de que la contraparte no cumpla con la obligación.

El valor libros de los activos financieros que se muestra en la nota 3.2, es el máximo nivel de exposición al riesgo de crédito al 31 de diciembre de cada año.

El riesgo de crédito de efectivo y equivalentes de efectivo se considera insignificante. El mayor expuesto al que se somete la Compañía y en la que pudiera existir concentraciones de riesgo de crédito está principalmente representado por las cuentas por cobrar a los clientes personas naturales.

La Compañía realiza evaluaciones continuas del crédito de sus clientes y ha adoptado una política de crédito que define las condiciones de crédito y que se basa en el análisis de los clientes y en niveles de aprobación. La política corporativa consiste en tratar sólo con contrapartes solventes. Al 31 de diciembre de 2019, Fertisa Agif C.L. representa el 25%, Inagro el 12%, Sánchez Rodríguez Eva el 7%, y Sánchez Toapanta Mario el 8% del total de cuentas por cobrar. (Banacommerce S representa el 22,3%, Inagro el 12,2% Agrícola Briones Barragán Agribba S.A. el 14,4% en el 2018).

La Compañía se orienta a diversos segmentos de clientes. Durante el año 2019 el porcentaje de exposición por segmento se muestra a continuación:

	2019		2018	
	US\$	%	US\$	%
Sociedades	238.661	56%	510.944	67%
Personas naturales	191.211	44%	254.743	33%
Total	429.872	100%	765.687	100%

Algunas de las cuentas por cobrar comerciales se encuentran en mora, la información sobre los activos financieros en mora, para lo cual mantiene una provisión por deterioro (Nota 3.3). El resumen de las cuentas en mora es el siguiente:

	2019	2010	2018
	US\$		US\$
Mora no mayor de 3 meses	125.807		32.843
Entre 3 y 6 meses	8.596		53.477
Entre 6 meses y un año	3.406		31.650
Más de un año	35.255		21.979
Total Cuentas por cobrar en mora	173.063		139.948

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no tiene otras concentraciones significativas de riesgos de crédito distintas a las anteriormente señaladas.

Riesgo de Liquidez

Es el riesgo de que la Compañía no pueda cumplir con sus obligaciones financieras en la medida en que vencen. La Compañía está expuesta al riesgo de liquidez, principalmente como resultado de sus cuentas de proveedores. El enfoque de la Compañía para administrar este riesgo es asegurarse de contar con la liquidez suficiente para solventar los gastos operacionales y cumplir con el pago de sus obligaciones financieras cuando vencen, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar su reputación. A este objetivo se añade el mantener una posición de efectivo que se considera razonable.

La Compañía evalúa periódicamente su posición de efectivo y observa que sus flujos de efectivo de actividades operativas sean suficientes para cubrir la totalidad de sus necesidades. La Compañía gestiona estas necesidades de liquidez mediante el control programado de los pasivos con proveedores, así como las provisiones de las entradas de caja.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 los pasivos financieros tienen vencimientos contractuales (incluidos los pagos de intereses en su caso) que se resumen a continuación:

	Corriente Entre 0 a 12 meses	No Corriente Más de 1 años
31/12/2019		
Acreedores Comerciales	16.982	
Cuentas por pagar relacionadas	995.874	317.339
Total	1.012.856	317.339
31/12/2018		
Acreedores Comerciales	6.461	
Cuentas por pagar relacionadas	1.146.397	568.099
Total	1.152.858	568.099

La Compañía considera que el monto de efectivo disponible US\$ 46.785, Activos financieros US\$ 543.641 y la realización de inventario US\$ 651.341 (US\$ 53.379 efectivo, Activos financieros US\$ 825.364 y la realización de los US\$ 866.731 de inventario en 2018) es suficiente para asegurar el cubrimiento de los pasivos financieros de corto plazo, además que la mayoría de las obligaciones son con proveedores relacionados, lo que permite posibilidades de mayor financiamiento.

Riesgo de Mercado

La Compañía está expuesta a riesgos de mercado que incluye el riesgo de exposición al tipo de cambio por pasivos en moneda extranjera, y a la variación en otros precios de instrumentos financieros.

El riesgo específico tiene que ver con la tasa de interés en las inversiones a corto plazo y reconocimiento de sus cuentas a costo amortizado. Las cuentas por pagar a proveedores relacionadas, conllevan un componente de interés implícito en la fijación de precios y se ajustan a su valor razonable en función de las condiciones establecidas en la negociación. Si las tasas de interés bajan en el mercado, los activos son reajustados conforme las condiciones del instrumento. Al contrario si las tasas suben el riesgo de mantener inversiones no rentables en forma de cuentas por cobrar aumenta.

Aunque no tan importantes, los potenciales cambios en el resultado del ejercicio y en el patrimonio ante variaciones porcentuales de un punto en la tasa de interés se muestran a continuación:

	Utilidad antes de 15%		Patrimonio	
	1%	-1%	1%	-1%
2019	(10.762)	11.192	(10.762)	11.192
2018	7.813	(7.747)	4.981	(4.939)

Calculado para las cuentas por pagar comerciales interés variable, mediante una proyección simple del ingreso financiero relacionado con la tasa estimada de cada año para cada tipo de instrumento, y para los certificados de inversión a inmediato plazo, mediante un promedio de inversiones relacionado con los intereses anuales obtenidos de este instrumento. Suponemos que el potencial cambio afecta al ejercicio completo. No han existido cambios en la forma de calcular la sensibilidad entre un año y otro.

Valor razonable vs valor en libros

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se considera similar a su valor en libros.

3.16 CAPITAL SOCIAL

Los cambios en el patrimonio de la Compañía de los ejercicios 2019 y 2018 se ven en detalle, en el estado de cambios en el patrimonio de los accionistas.

Capital Social

El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 y 2018, comprende 132.257 acciones de valor nominal de US\$1 cada una, detalle del mismo a continuación:

Accionista	N. Acciones	Porcentaje
Ignatov Peter Iordanov	13.226	10%
Zenith Crop Sciences Bulgaria Ltd.	119.031	90%
Al 31 de diciembre de 2019	132.257	100%

Políticas de Gerenciamiento de Capital

Los objetivos de la gestión del capital son los siguientes:

a) Primordialmente la Compañía, se impone la meta de generar un apropiado retorno sobre el capital invertido, generando el suficiente ingreso por los servicios vendidos, en proporción con el nivel de riesgo asumido.

b) Adicionalmente el capital debe ser suficiente para asegurar que la Compañía continúe como un negocio en marcha, considerando esta estrategia desde el punto de vista financiero, asegurando mantener el capital suficiente de respaldo, como desde el punto de vista legal, al cuidar que eventuales pérdidas, en caso de haberlas, no superen la totalidad de las reservas y el 50% del capital.

Más allá de estos dos objetivos primarios, el patrimonio reportado de la Compañía, sirve también como un parámetro pasivo de evaluación de la gestión gerencial, conjuntamente aplicado con parámetros activos como ventas y EBITDA (ganancias antes de intereses, impuestos depreciaciones y amortizaciones).

La Legislación ecuatoriana obliga a que de la utilidad disponible, luego de la apropiación de las reservas legales y facultativas se reparta como dividendos por lo menos el 50% de la utilidad, salvo acuerdo unánime de los accionistas.

El capital mínimo de las sociedades anónimas es US\$ 800. No existen otros requerimientos de capital mínimo, establecidos para Compañías Anónimas en Ecuador. Tampoco existen requerimientos de capital mínimo que deban ser observados en cumplimiento de convenios con financistas, proveedores, clientes u otros. Ni la Compañía, ni sus accionistas han establecido una política que lleve a la determinación de un capital mínimo o determinado.

Utilidades retenidas

El detalle de la composición del saldo de utilidades retenidas se muestra a continuación:

	US\$
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2017	(23.676)
Reserva Facultativa	94.949
Resultados disponibles	(118.625)
Más: Utilidad del ejercicio 2018	98.704
Mas - Menos: Cambio Políticas Contables	(3.231)
Mas - Menos: Otros resultados integrales 2018	1.375
Mas - Menos: Otros ajustes	916
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2018	74.088
Reserva Facultativa	94.949
Resultados disponibles	(22.236)
Otros Resultados Integrales	1.375
Menos: Pérdida del ejercicio	(123.964)
Mas - Menos: Cambio Políticas Contables	(1.090)
Mas - Menos: Otros resultados integrales	(16.482)
Mas - Menos: Otros ajustes	2.337
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2019	(65.110)

Reserva Facultativa	94.949
Reserva Legal	9.870
Resultados disponibles	(154.823)
Otros Resultados Integrales	(15.107)

3.17 INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES

Información desagregada de ingresos

Se presenta las desagregación de los ingresos por contratos con clientes según el momento del reconocimiento del ingreso, durante el ejercicio 2019

	Venta de bienes	Comisiones	Total
Bienes transferidos en un punto en el tiempo	1.549.832		1.549.832
Comisiones por ventas, transferidos en un punto en el tiempo		25.511	25.511
Total ingresos de contratos con Clientes	1.549.832	25.511	1.575.343

Saldos de balance general de contratos con Clientes

	Ref.	Nota	2019 US\$	2010	2018 US\$
Cuentas por cobrar comerciales			429.872		765.687
Cuentas por cobrar relacionadas	a)	3.2	37.391		26.610
Activos por derecho de devolución	b)		1.452		5.582
Obligaciones por reembolso	c)	3.14	8.166		15.647

a) Las cuentas por cobrar comerciales no generan intereses y generalmente tienen un plazo de 30 días.

b) Representa el derecho que le asiste a la empresa de recuperar inventarios de los clientes por el monto en que ellos podrían acceder a devoluciones.

c) Las obligaciones por reembolso corresponden al monto estimado de ingresos por reembolsar a los clientes por concepto de potenciales devoluciones o por bonificaciones publicitarias por volumen de compras

	2019 US\$	2010	2018 US\$
Activos por derecho de devolución	1.452		5.582
Obligaciones de devolución	8.166		15.647
Provenientes de derechos de retorno de activos de parte de los Clientes	6.414		14.383
Provenientes de bonificaciones publicitarias por volumen	1.752		1.264

Obligaciones de desempeño

La información sobre las obligaciones de desempeño de la Compañía se resume a continuación:

Venta de agroquímicos

La obligación de desempeño se cumple con la entrega del inventario.

Comisiones recibidas

La obligación de desempeño se da al momento en que se realizan transacciones entre un cliente y la relacionada impulsadas por la gestión comercial de la empresa.

3.18 GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTA

Comprende lo siguiente:

AGRISEC ECUADOR S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

	2019	2018
	US\$	US\$
Gastos Administración y Ventas		
Sueldos y Beneficios	179.523	171.061
Arriendos		4.800
Servicios de Terceros	42.813	56.032
Seguros	24.045	15.401
Gastos de Viaje	17.097	18.808
Depreciación y amortización	35.312	24.072
Promoción y Publicidad	18.147	8.592
Mantenimiento	13.268	11.273
Deterioro (1)	127	90.927
Impuestos	6.986	2.846
Otros (2)	118.371	111.048
Total Gastos de Administración y Ventas	455.690	514.862

(1) En el año 2018 comprende principalmente el deterioro de cartera por US\$ 81.207.

(2) Comprende principalmente lo siguiente:

	2019	2018
	US\$	US\$
Gastos Administración y Ventas		
Honorarios y comisiones	4.559	11.358
Transporte	21.721	17.297
Gasto IVA	19.902	21.523

3.19 OTROS INGRESOS Y EGRESOS NO OPERACIONALES

Comprende lo siguiente:

	2019	2018
	US\$	US\$
Otros ingresos		
Reverso de provisión de cuentas por cobrar	2.401	78.564
Otros	12.591	17.893
Total otros ingresos	14.992	96.457
Otros Gastos		
Pérdida de Contenedor de Inventarios	38	109
Total otros gastos	38	109
Total otros ingresos/gastos	14.955	96.348

3.20 INGRESOS / (GASTOS) FINANCIEROS NETO

	2019	2018
	US\$	US\$
Ingresos financieros		
Costo Amortizado	30.970	284.253
Otros ingresos financieros	2.661	2.661
Total ingresos financieros	33.632	286.914
Gastos financieros		
Costo Amortizado	122.337	151.170
Interés de Obligaciones por Arriendo	1.555	
Otros Gastos Financieros	1.235	1.141
Total gastos financieros	125.126	152.312
Total ingresos/gastos financieros neto	(91.495)	134.603

3.22 EVENTOS SUBSECUENTES

El principal evento subsecuente suscitado a nivel local y mundial es el brote del virus COVID-19, ampliación de este hecho y los efectos para la Compañía son descritos en la Naturaleza de las Operaciones (Ver Nota 1.1).

A más de lo indicado en el párrafo precedente, entre el 31 de diciembre de 2019 y la fecha de aprobación de los estados financieros, 14 de abril de 2020, no se produjeron otros eventos que en la opinión de la administración de la Compañía pudieran tener un efecto significativo o requieran algún ajuste sobre dichos estados financieros, o que hayan implicado alguna revelación en los mismos.



Peter Iordanov Ignatov
Gerente General



Verónica Ausay
Contadora General