



VIVEL CIA. LTDA.[®]

100% ESTANTERIAS Y PERCHAS

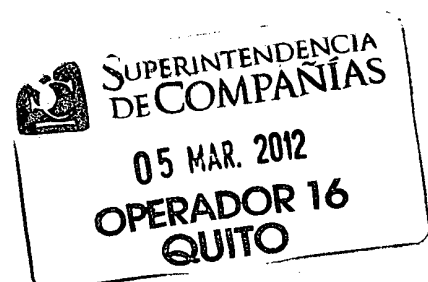
ESTANTERÍAS METÁLICAS: LIVIANAS Y SUPERCARGA (RACK) - PERCHAS Y EQUIPOS PARA SUPERMERCADO - LOCKERS - MUEBLES DE OFICINA EN GENERAL

INFORME DE LABORES DE LA GERENCIA DE VIVEL CIA. LTDA AÑO 2.009

Quito, 29 de marzo del 2.010

El presente informe nos relata la difícil situación que atraviesa la Empresa después de un año sumamente difícil donde las ventas cayeron vertiginosamente sin llegar de lejos a la aspiración de ventas del informe del año pasado, pues la situación del país ha contribuido así como lamentablemente políticas erradas y otras que no dieron el resultado esperado y que a continuación me permito detallar:

- Las ventas realizadas durante el año **cayeron en un 53%** a las realizadas durante el año anterior; esto es por un valor total de \$ 404.250,59 dólares americanos, siendo mucho menor en el volumen de ventas puesto que durante el año subieron los precios.
- Este punto de la subida de costos de la materia prima redujo significativamente en perjuicio de la Empresa puesto que los precios variaron constantemente lo que perjudicó la rentabilidad.
- El cumplimiento de las recomendaciones del año pasado en relación a mantener la publicidad en páginas amarillas pese a su alto costo se ha mantenido.
- Se ha logrado mantener sueldos a los empleados mas allá de lo que la ley ha ordenado, lo que ha satisfecho a nuestros empleados. Se suprimieron ciertos estímulos por eficiencia.
- No haber redimensionado a tiempo cierto número de empleados. En este año se han perdido clientes y las condiciones de mercado nos avizora que el 2010 será muy complicado en volumen de ventas.
- NO se ha mantenido bajo control la cartera de clientes pese a los esfuerzos realizados.





VIVEL CIA. LTDA.[®]

100% ESTANTERIAS Y PERCHAS

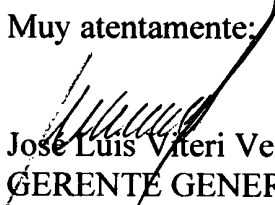
ESTANTERÍAS METÁLICAS: LIVIANAS Y SUPERCARGA (RACK) - PERCHAS Y EQUIPOS PARA SUPERMERCADO - LOCKERS - MUEBLES DE OFICINA EN GENERAL

- Se siguen ratificando las muy buenas relaciones que se han logrado mantener con nuestros proveedores, lo cual se manifiesta en la confianza que demuestran para con la Empresa; así como para el mejor desenvolvimiento de nuestra relación comercial.
- Se confió en exceso en ciertos empleados, que no correspondieron a dicha confianza.
- Se han retrasado obligaciones con el SRI y el IESS.

Entre las recomendaciones que la Gerencia sugiere a la Junta de Socios para el año 2.010 son las siguientes:

1. Racionalizar de una mejor forma recurso y ahorrarlos puesto que nos vienen tiempos difíciles y se prevé un crecimiento en volumen de ventas de un 25 % en el año.
2. La Gerencia tiene como meta de vender durante el año del 2.010 la suma de \$ **580.000.00** Dólares Americanos; lo que no es lo óptimo pero se prefiere ir de a poco en nuestro crecimiento.
3. Mantener, mejorar y optimizar el control sobre gastos e inventarios.
4. Mejorar la cobertura y relación de clientes especialmente en Quito.
5. Mantener una política muy rígida en gastos de todo sentido.

Muy atentamente:


Jose Luis Viteri Vela
GERENTE GENERAL

