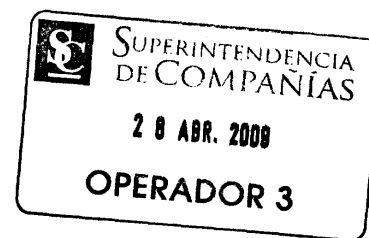




CANVASBAG CIA. LTDA.



**Informe Anual
2008**

Gerencia General

Señores Accionistas:

Pongo a consideración de ustedes el presente informe de actividades correspondiente al ejercicio económico 2008.

La empresa.-

Canvasbag Cía. Ltda. es una empresa que inicio sus operaciones en el presente año con una línea de producción de bolsos, para distintos usos. Nuestra producción es de línea y como artículos promocionales y publicitarios para empresas e instituciones.

Nuestra actividad se formalizo a partir del mes de octubre, y nos permitirá emprender nuestras actividades de mejor manera en el futuro.

Entorno Actual.-

El año terminó con un crecimiento de la economía en un 5.3%, informado en forma preliminar por el Gobierno, que significa un ligero crecimiento frente al año 2007, con una inflación del 8.83%, superior a la registrada el año anterior y la tasa de interés activa corporativa fue 12.83% promedio, superior a la registrada en años anteriores.

El país desaprovecho la gran oportunidad de fortalecer la economía ecuatoriana, ya que tuvo un precio del petróleo sumamente alto, como nunca en la historia, pero su afán populista hizo que una gran cantidad de recursos sean gastados en subsidios, continuos procesos electorales y otros aspectos que no contribuyeron a estabilizar la economía, sino mas bien a contraer el desarrollo y generar una inestabilidad socio-política-económica, tanto en el ámbito interno como en el externo. Desmotivó la inversión extranjera y privada nacional. A todo esto se agrega la crisis a nivel mundial, la cual se desata a mediados del mes de Octubre, con la caída de la bolsa de los Estados Unidos, la cual arrastró también a las bolsas más importantes del mundo. Hacia finales del 2008 e inicios del 2009, las expectativas generadas fueron muy negativas y preocupantes pues los rumores de cambios en la política monetaria del país causó una gran incertidumbre que afectó inclusive al mercado nacional, lo que se vio reflejado en una importante baja en las ventas.

El Gobierno, a inicios del 2009, realizó el incremento de aranceles a una serie de productos, entre ellos los textiles, lo que puede convertirse en una tabla de salvación a las complicaciones del mercado local, ya que los grandes importadores se verán obligados a recurrir a proveedores locales.

Se estima que en el año 2009 la economía ecuatoriana puede crecer un 3.2%, que la inflación sea del 9%, según datos oficiales; y que las tasas de interés bajen a un 9%, en base a las continuas negociaciones entre el Gobierno y el sector financiero privado. El presente año inició con una elevación de los salarios para los trabajadores y nuevas disposiciones legales aun no

muy claras; además de una gran incertidumbre en el aspecto monetario, lo que se ha reflejado en una baja de ventas y una lenta recuperación de los créditos otorgados

Administración.-

Durante el año 2008, la estructura administrativa de la empresa fue mínima, las actividades son desarrolladas únicamente por una persona, la misma que adicionalmente es encargada de la administración y ventas de la compañía.

El cumplimiento con los proveedores y el fisco, se realizó sin mayores inconvenientes. El manejo del flujo dando prioridad a las necesidades de producción, permitió que ésta se desarrolle en forma adecuada.

Cabe indicar que la administración ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

Operaciones.-

Enfrentamos contratiempos con responsabilidad y dedicación. Los esfuerzos realizados en la comercialización nos permitieron continuar con nuestras labores productivas en niveles aceptables. La producción de los bolsos se desarrolla en talleres independientes, de acuerdo a la demanda de los clientes, con lo que evitamos la existencia de inventarios ociosos, que afecten al flujo de caja.

El diseño de los bolsos, se lo realiza de acuerdo a las tendencias de moda, y esta bajo la dirección de una sola persona.

Durante el año no tuvimos mayores contratiempos en cumplir con lo establecido en producción.

Tenemos la capacidad para enfrentar retos importantes como empresa, sin embargo las condiciones del mercado y la difícil situación por la que atraviesa el país preocupan seriamente a la administración por las dificultades que estas representan.

Materia Prima y Materiales.-

Los stocks de materia prima y materiales, son mínimos; las compras de telas y accesorios las realizamos de acuerdo a los requerimientos específicos y nuestra programación de producción. Los adquirimos con proveedores locales quienes mantienen stocks adecuados

Ventas.-

Los resultados de ventas fueron razonables, el monto de las ventas del año 2008 ascienden a la suma de US\$. 8.064, realizadas en un periodo de tres meses exclusivamente.

Difícilmente puedo hablar de un promedio mensual de ventas ya que nuestra facturación ha sido muy irregular por la naturaleza de nuestra línea de productos. Cabe señalar que nuestros productos involucran un tiempo considerable en diseño y producción por lo que en promedio nuestras entregas están programadas entre 10 y 15 días.

Resultados.-

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico 2008 se encuentran adjuntos a este informe. El total de ingresos ascienden US\$ 8.064, el costo de ventas fue de US\$ 5.727 lo que permitió una utilidad bruta de US\$ 2.337, lo que representa un margen de contribución del 29% sobre las ventas. Los gastos de administración y ventas ascienden a US\$ 2.405, que representan el 29.82% de las ventas. Los gastos financieros, netos fueron US\$ 44.

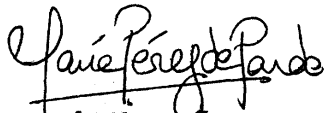
Las cifras informadas anteriormente determinaron que durante el ejercicio económico 2008, la operación refleje una pérdida US\$ 112.

Conclusión.-

El año 2008 ha sido un año bastante positivo para la empresa. Hemos realizado importantes contactos y promoción de producto que esperamos genere los frutos esperados en el año 2009. no obstante, en el 2008 nos hemos visto afectados por la incertidumbre política que generó la expectativa en la nueva Constitución elaborada en el presente año y afectada por la crisis económica mundial desatada en el último trimestre de año. Sin embargo el buen manejo de la operación permitieron solucionar los problemas del día a día para poder cumplir con todas las obligaciones financieras para con nuestros proveedores.

Para finiquitar quiero expresar mi personal agradecimiento a los señores accionistas por la confianza y apoyo a mi persona. El futuro es un reto para la administración y sus colaboradores por lo que con responsabilidad, sacrificio y dedicación obtendremos resultados satisfactorios.

Atentamente,



María Clara Pérez D.
Gerente General